



RAPORT ZA I KWARTAŁ 2020 R.

GRUPA KGL

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES 3 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 31 MARCA 2020**

ZAWIERAJĄCE

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE KORPORACJA KGL S.A.
ZA OKRES 3 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 31 MARCA 2020**

(DANE FINANSOWE NIEAUDYTOWANE)

KGL

spółka
notowana na
GPW

Spis treści

1. List Prezesa Zarządu	5
2. Wybrane dane finansowe (skonsolidowane)	6
3. Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 r.	7
3.1. Wprowadzenie do skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Korporacja KGL na dzień 31.03.2020 r.	7
3.1.1. Okresy prezentowane	7
3.1.2. Zasady sporządzenia sprawozdania Zarządu z działalności Grupy KGL.....	7
3.1.3. Dane jednostki dominującej.....	7
3.1.4. Czas trwania jednostki	8
3.1.5. Skład organów jednostki dominującej według stanu na dzień bilansowy	8
3.1.6. Prawnicy.....	8
3.2. Grupa kapitałowa Emitenta	8
3.2.1. Podmioty podlegające konsolidacji	8
3.2.2. Zmiany w organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta	9
3.2.3. Inwestycje kapitałowe Grupy	10
3.2.4. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową	10
3.2.5. Wskazanie polityki w zakresie kierunków rozwoju Grupy KGL.....	10
3.2.6. Banki (współpracujące w okresie sprawozdawczym)	11
3.3. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	11
3.4. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	12
3.5. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	14
3.6. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	16
3.7. Informacja dodatkowa do skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	17
3.7.1. Efekt zastosowania nowych standardów i zmian polityki rachunkowości	17
3.7.2. Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność skonsolidowanych sprawozdań finansowych.....	18
3.7.3. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach.....	18
3.7.4. Opis pozycji wpływających na aktywa, pasywa, kapitał, wynik finansowy netto oraz przepływy środków pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wielkość lub wywierany wpływ	19
3.7.5. Zastosowane kursy.....	19
3.7.6. Informacje dotyczące sezonowości działalności lub cykliczności działalności	19
3.7.7. Opis korekty błędów poprzednich okresów	19
3.7.8. Prezentacja danych w sprawozdaniu	19
3.8. Dodatkowe noty i objaśnienia do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy KGL	19
3.8.1. Nota 1. Przychody	19
3.8.2. Nota 2. Segmenty operacyjne	20
3.8.3. Nota 3. Koszty działalności operacyjnej.....	21
3.8.4. Nota 4. Prace badawczo-rozwojowe ujęte w rachunku zysków i strat	21
3.8.5. Nota 5. Działalność zaniechana	21
3.8.6. Nota 6. Pozostałe przychody i koszty operacyjne.....	21
3.8.7. Nota 7. Przychody i koszty finansowe	22
3.8.8. Nota 8. Podatek dochodowy i odroczony podatek dochodowy	22
3.8.9. Nota 9. Zysk przypadający na jedną akcję	22
3.8.10. Nota 10. Nakłady inwestycyjne	22
3.8.11. Nota 11. Nieruchomości inwestycyjne	23
3.8.12. Nota 12. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	23
3.8.13. Nota 13. Zapasy.....	23
3.8.14. Nota 14. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności.....	23
3.8.15. Nota 15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	24
3.9. Umowy kredytowe, leasingowe oraz zobowiązania warunkowe	24
3.10. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	27
3.11. Zatrudnienie i wynagrodzenia wyższej kadry kierowniczej	28
3.12. Akcje i akcjonariusze	29
3.12.1. Kapitał akcyjny	29
3.12.2. Ograniczenia, co do wykonywania prawa głosu oraz przenoszenia akcji	29
3.12.3. Skup akcji własnych.....	29
3.12.4. Informacje o akcjonariuszach.....	30
3.12.5. Wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu	30
3.12.6. Lock-up.....	30

3.12.7.	Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z tych osób	31
3.12.8.	Potencjalne zmiany struktury akcjonariatu (w tym akcje pracownicze)	31
3.13.	Informacje o uchwałach odnośnie podziału zysku wypracowanego w 2019 r.....	31
3.14.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	31
3.15.	Istotne zdarzenia w okresie do dnia publikacji sprawozdania	32
3.16.	Obligacje	32
4.	Podstawowe informacje o działalności Korporacja KGL S.A.	33
4.1.	Model działalności operacyjnej Spółki	33
4.1.1.	Model biznesowy spółki Korporacja KGL S.A. (<i>schemat</i>)	34
4.1.2.	Działalność dystrybucyjna	35
4.1.3.	Działalność produkcyjna	38
4.1.4.	Odbiorcy KGL.....	43
4.2.	Infrastruktura produkcyjna i magazynowa KGL	44
4.2.1.	Magazyny wysokiego składowania i hale produkcyjne.....	44
4.2.2.	Linie produkcyjne, urządzenia i maszyny	45
4.3.	Innowacje i nowoczesne technologie w KGL.....	49
4.3.1.	Aktywność B+R.....	49
4.3.2.	Utworzenie Centrum Badań i Rozwoju (CBR)	49
4.4.	Istotne zdarzenia.....	51
4.4.1.	Zdarzenia w I Q 2020 r.	51
4.4.2.	Zdarzenia po zakończeniu I Q 2020 r.....	51
4.5.	Realizacja strategii rozwoju KGL	51
4.5.1.	Podsumowanie realizacji strategii rozwoju 2016-2020	51
4.5.2.	Opis wykorzystania środków z emisji	52
4.6.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	52
4.6.1.	Rynek opakowań z tworzyw sztucznych.....	52
4.6.2.	Czynniki zewnętrzne (<i>makroekonomiczne</i>)	54
4.6.3.	Czynniki wewnętrzne	56
4.7.	Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w przyszłości.....	57
4.8.	Informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	59
4.8.1.	Ocena sytuacji ekonomiczno – finansowej.....	59
4.8.2.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	62
4.8.3.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	64
4.8.4.	Stanowisko zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie w stosunku do wyników prognozowanych;.....	64
4.8.5.	Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym	64
4.8.6.	Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje	64
4.8.7.	Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych.....	64
4.9.	Rekomendacja Zarządu Emitenta co do wypłaty dywidendy (polityka dywidendy).....	64
4.10.	Ryzyka i zagrożenia	64
4.10.1.	Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Spółki	64
4.10.2.	Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta	64
4.11.	Wpływ działalności Spółki na środowisko naturalne.....	65
4.11.1.	Zastosowanie tworzyw sztucznych w przemyśle opakowaniowym.....	65
4.11.2.	Wpływ tworzyw sztucznych na środowisko	66
4.11.3.	Sposoby ograniczenia negatywnego wpływu tworzyw sztucznych na środowisko	66
4.11.4.	Działania podjęte przez Spółki w celu ochrony środowiska.....	70
4.12.	Wpływ epidemii COVID-19 na działalność Grupy KGL	75
5.	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Korporacja KGL S.A.	77
5.1.	Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe spółki Korporacja KGL S.A. za pierwszy kwartał 2020 roku.....	77
5.1.1.	Oświadczenie Zarządu jednostki dominującej.....	77
5.1.2.	Sprawozdanie z sytuacji finansowej	77
5.1.3.	Sprawozdanie z całkowitych dochodów.....	80
5.1.4.	Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym.....	81
5.1.5.	Sprawozdanie z przepływów finansowych	82
5.2.	Dodatkowe informacje objaśniające	83

5.2.1.	Informacje ogólne	83
5.2.2.	Podstawa sporządzenia sprawozdania	84
5.2.3.	Istotne zasady (polityka) rachunkowości.....	84
5.2.4.	Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości i sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego	84
5.2.5.	Transakcje z podmiotami powiązаныmi kapitałowo	84
5.2.6.	Istotna zmiana zobowiązań warunkowych.....	84
5.2.7.	Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych	85
5.2.8.	Informacje o uchwałach odnośnie podziału zysku wypracowanego w 2019 roku i wypłata dywidendy	85
5.2.9.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	85
5.2.10.	Najważniejsze zdarzenia w prezentowanym okresie oraz po dniu bilansowym.....	85
6.	Definicje i objaśnienia skrótów	86
7.	Oświadczenie Zarządu dotyczące rzetelności i zgodności z prawem sprawozdań finansowych	88

1. List Prezesa Zarządu

Drodzy Akcjonariusze i Inwestorzy,



Przedstawiamy Państwu raport okresowy za pierwszy kwartał 2020 r. Ze względu na wybuch pandemii COVID-19, był to dla światowej gospodarki bardzo trudny okres. Szczęśliwie nasza działalność nie ucierpiała w sposób znaczący. W wyniku pandemii dostrzeżono, jak ważną rolę pełnią opakowania z tworzyw sztucznych w sytuacjach, w których żywność należy przechowywać w higienicznych warunkach. W minionym okresie szczególnie odczuliśmy społeczną odpowiedzialność w zakresie bezpieczeństwa produkowanej żywności (wzmożony zakup produktów mięsnych i garmazeryjnych) oraz gastronomii (wzmożony zakup produktów na wynos).

W okresie od wybuchu pandemii do dnia publikacji niniejszego raportu, Spółka odnotowała wzrost zapotrzebowania ze strony swoich klientów na produkty opakowaniowe. Zaobserwowaliśmy, że w okresie rozwoju pandemii w Polsce (szczególnie w jej początkowym stadium), w związku z obawami związanymi z zamknięciem sklepów, wystąpił gwałtowny wzrost popytu na opakowania do mięsa. Po wprowadzeniu przez rząd regulacji/zasad w zakresie możliwości nabywania towarów w sklepach, sytuacja uległa stabilizacji. Na dzień publikacji niniejszego raportu, popyt na opakowania do mięsa jest na poziomie sprzed pandemii. Ponadto, odnotowaliśmy wzrost zainteresowania opakowaniami o większej pojemności, co może wynikać z preferencji klientów co do zakupów jednostkowo większych ilości towarów i ograniczenia ilości wizyt w punktach sprzedaży.

W I Q 2020 r. Grupa KGL wypracowała łącznie 95,92 mln zł przychodów ze sprzedaży i w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym odnotowała spadek wartości sprzedaży o ok. 4%. Należy jednak zaznaczyć, że spadek przychodów został odnotowany wyłącznie w segmencie działalności dystrybucyjnej i był odzwierciedleniem aktualnej niskiej ceny ropopochodnych surowców bazowych. Istotny wpływ na wielkość przychodów w tym segmencie w I Q 2020 miał również wybuch epidemii COVID-19 i związana z tym niepewność na rynku przetwórców granulatu, którzy są dostawcami dla wielu branż, w tym także sektorów dotkniętych (lub mogących być dotkniętymi) negatywnymi skutkami panującej epidemii.

W segmencie produkcji w I Q 2020 r. Spółka odnotowała przychody na poziomie 52,8 mln zł co stanowiło wzrost przychodów o ponad 9% w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym. Jednocześnie, w minionym kwartale segment ten potwierdził swoją dominującą pozycję w strukturze łącznych przychodów Grupy. Wzrostowi działalności produkcyjnej Spółki KGL sprzyja utrzymująca się koniunktura w przemyśle opakowań. W minionym kwartale wystąpił szczególnie wysoki popyt na opakowania (w szczególności w sektorze żywności, w którym dominującą pozycję od wielu lat zajmują opakowania z tworzyw sztucznych).

Realizowana przez nas strategia rozwoju działalności produkcyjnej przynosi efekty i wierzymy, że w kolejnych okresach będziemy w dalszym ciągu umacniać naszą działalność w sektorze produkcji opakowań dla żywności. Równolegle prowadzimy zaplanowane działania powiększania biznesu dystrybucji granulatów polimerów.

Jednocześnie musimy zwrócić uwagę na fakt, iż niepewność w gospodarce światowej wpłynęła znacząco na osłabienie złotego. Znaczącą część infrastruktury produkcyjnej (linie produkcyjne, urządzenia) Grupa KGL finansuje za pomocą leasingu w walutach obcych (głównie EUR). Osłabienie złotego wpłynęło negatywnie na wycenę różnic kursowych naszych zobowiązań w walutach obcych. Jednocześnie informujemy, że jest to jedynie wycena zobowiązań walutowych nie mająca realnego przełożenia na rzeczywiste przepływy pieniężne. Mamy nadzieję, że w miarę stabilizacji sytuacji związanej z pandemią nastąpi umocnienie złotego i wyceny ulegną poprawie.

Zapraszamy do lektury.

Krzysztof Gromkowski
Prezes Zarządu Korporacja KGL S.A.

2. Wybrane dane finansowe (skonsolidowane)

Wszystkie dane zamieszczone w niniejszym rozdziale prezentowane są w tys. zł.

Wyszczególnienie	01.01.2020 – 31.03.2020		01.01.2019 – 31.12.2019		01.01.2019 – 31.03.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT						
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	95 920	21 818	392 374	91 212	100 191	23 312
Koszt własny sprzedaży	78 204	17 789	328 775	76 427	85 928	19 994
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	17 716	4 030	63 598	14 784	14 263	3 319
Zysk (strata) brutto	1 527	347	15 303	3 557	2 665	620
Zysk (strata) netto	1 194	272	12 183	2 832	2 129	495
Średnioważona liczba udziałów/akcji w sztukach	7 159 200	7 159 200	7 159 200	7 159 200	7 159 200	7 159 200
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro) przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	0,17	0,04	1,70	0,40	0,30	0,07
EBITDA	11 248	2 559	37 260	8 662	7 791	1 813
BILANS						
Aktywa trwałe	188 609	41 432	179 862	42 236	170 572	39 656
Aktywa obrotowe	112 967	24 815	98 834	23 209	119 820	27 857
Kapitał własny	124 536	27 357	123 342	28 964	114 643	26 653
Rezerwy	9 079	1 994	9 623	2 260	8 483	1 972
Zobowiązania długoterminowe	73 012	16 038	69 214	16 253	75 232	17 491
Zobowiązania krótkoterminowe	91 792	20 164	73 240	17 199	88 802	20 645
Otrzymane dotacje	3 158	694	3 277	769	3 231	751
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	17,40	3,82	17,23	4,05	16,01	3,72
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH						
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	15 037	3 420	28 393	6 600	574	134
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 755)	(1 081)	(17 874)	(4 155)	(2 004)	(466)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(9 393)	(2 137)	(11 588)	(2 694)	(1 319)	(307)
Kurs EUR/PLN						
	03 2020		12 2019		03 2019	
- dla danych bilansowych	4,5523		4,2585		4,3013	
- dla danych rachunku zysków i strat	4,3963		4,3018		4,2978	

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

3. Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 r.

3.1. Wprowadzenie do skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Korporacja KGL na dzień 31.03.2020 r.

3.1.1. Okresy prezentowane

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera dane na dzień 31 marca 2020 r. oraz za okres od 01 stycznia do 31 marca 2020 r. Dane porównawcze prezentowane są dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym według stanu na dzień 31 grudnia 2019 r. i 31 marca 2020 r., a dla skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów i skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres od 01 stycznia do 31 marca 2019 r.

3.1.2. Zasady sporządzenia sprawozdania Zarządu z działalności Grupy KGL

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej („MSR”) 34 - Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa oraz zgodnie z odpowiednimi standardami rachunkowości i przepisami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości przyjętymi i opublikowanymi przez Unię Europejską, a także z wymogami „Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 poz. 757)”.

Sprawozdanie sporządzono w formie jednego dokumentu. Odpowiednie oświadczenia zostały zaprezentowane na końcu niniejszego sprawozdania zarządu z działalności Grupy KGL. Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Zgodnie z § 62 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 poz. 757) (dalej "Rozporządzenie"), Spółka nie publikuje odrębnych jednostkowych raportów kwartalnych. Niniejszy skonsolidowany raport kwartalny Grupy Kapitałowej Emitenta zawiera kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz kwartalne informacje finansowe spółki Korporacja KGL S.A.

Jeżeli nie jest wskazane inaczej, wszystkie dane zamieszczone w niniejszym sprawozdaniu prezentowane są w tys. zł.

3.1.3. Dane jednostki dominującej

Na podstawie § 1 ust. 2 Statutu, działalność Emitenta prowadzona jest pod firmą: Korporacja KGL Spółka Akcyjna.

Zgodnie z § 1 ust. 3 Statutu Emitent może używać również nazwy skróconej: Korporacja KGL S.A oraz wyróżniającego go znaku graficznego/graficzno-słownego.



Nazwa (firma):	Korporacja KGL Spółka Akcyjna
Adres siedziby:	Mościska, ul. Postępu 20, 05-080 Izabelin, Rzeczpospolita Polska
Numer telefonu:	+48 22 321 3000
Numer faxu:	+48 22 321 3009
Adres e-mail:	info@kgl.pl
Strona internetowa:	www.kgl.pl
Numer NIP:	1181624643
Numer KRS:	0000092741
SĄD REJONOWY DLA M.ST. WARSZAWY. XIV WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRAJOWEGO REJESTRU SĄDOWEGO	

Podstawowy przedmiot działalności:

- produkcja opakowań z tworzyw sztucznych,
- prowadzenie handlu wyrobami chemicznym.

Spółka powstała w wyniku przekształcenia spółki cywilnej Korporacja KGL S.C. w spółkę akcyjną Korporacja KGL S.A.. Przekształcenie to nastąpiło na podstawie uchwały wspólników spółki cywilnej tj. Lecha Skibińskiego, Zbigniewa Okulusa, Krzysztofa Gromkowskiego z dnia 14 listopada 2001 r., zawartej w protokole notarialnym sporządzonym przez notariusza Zofię Krysiak, prowadzącą Kancelarię Notarialną w Warszawie (Rep. A nr 1656/2001). Postanowieniem Sądu Rejonowego dla m.st. Warszawy w Warszawie XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: Wa.XXI.NS-REJ. KRS/636/02/981) z dnia 25 lutego 2002 r., Spółka została wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

W dniu 8 listopada 2015 r. Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”) podjęła Uchwałę nr 1247/2015 z dnia 8 listopada 2015r., w której Zarząd GPW postanawia dopuścić akcje Emitenta do obrotu giełdowego na rynku podstawowym. W dniu 10 grudnia 2015 r. miało miejsce pierwsze notowanie akcji Emitenta na GPW.

3.1.4. Czas trwania jednostki

Spółka dominująca Korporacja KGL S.A. i jednostki zależne wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

3.1.5. Skład organów jednostki dominującej według stanu na dzień bilansowy

Zarząd:

Na dzień 31 marca 2020 r. (a także na dzień publikacji niniejszego raportu), w skład Zarządu Emitenta wchodzi następujące osoby:

Imię i nazwisko	Funkcja	Początek pełnienia funkcji w Zarządzie	Początek obecnej kadencji	Koniec obecnej kadencji
Krzysztof Gromkowski	Prezes Zarządu	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Zbigniew Okulus	Wiceprezes Zarządu	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Lech Skibiński	Wiceprezes Zarządu	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Ireneusz Strzelczak	Wiceprezes Zarządu	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.

W prezentowanym sprawozdaniu nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu jednostki dominującej.

Rada Nadzorcza:

Na dzień 31 marca 2020 r. (a także na dzień publikacji niniejszego raportu), w skład Rady Nadzorczej Emitenta wchodzi następujące osoby:

Imię i nazwisko	Funkcja	Początek pełnienia funkcji	Początek obecnej kadencji	Koniec kadencji
Tomasz Dziekan	Przewodniczący RN	8 maja 2015 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Artur Lebedziński	Wiceprzewodniczący RN	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Hanna Skibińska	Członek RN	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Lilianna Gromkowska	Członek RN	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Bożena Okulus	Członek RN	14 listopada 2001 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.
Maciej Gromkowski	Członek RN	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2016 r.	9 czerwca 2021 r.

W prezentowanym okresie nie było zmian w składzie Rady Nadzorczej jednostki dominującej.

3.1.6. Prawnicy

Kancelarie Prawne obsługujące działalność operacyjną jednostki dominującej i spółek zależnych:

- Rykowski & Gniewkowski Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Sp.k.
Al. Niepodległości 124 lok. 16, 02-577 Warszawa

3.2. Grupa kapitałowa Emitenta

3.2.1. Podmioty podlegające konsolidacji

W skład Grupy Kapitałowej Emitenta wchodzi Emitent jako Podmiot Dominujący oraz jedna spółka zależna: Korporacja KGL S.A. Sp. k. z siedzibą w Niepruszewie.



Spółka zależna, w której Emitent posiada 98,82% udziałów **Korporacja KGL S.A. Sp.k.** z siedzibą w Niepruszewie (wcześniej FFK Moulds Sp. z o.o. Sp.k.).

Spółka zależna:

Korporacja KGL S.A. Sp.k. z siedzibą w Niepruszewie

- Forma prawna: Spółka komandytowa,
- Adres siedziby: ul. Świerkowa 19B, 64-320 Niepruszewo,
- KRS: 0000363729,
- Siedziba: Niepruszewo, Polska,
- Kapitał zakładowy: 340.000,00 PLN,
- Udział Emitenta w kapitale zakładowym spółki: 98,82%.

Podstawowy przedmiot działalności:

- Projektowanie i budowa form na maszyny termoformujące,
- Doradztwo techniczne w zakresie termoformowania.

Spółka FFK wspiera pozostałe spółki z Grupy w zakresie produkcji form do termoformowania.

Emitent nie wchodzi w skład żadnej grupy kapitałowej. W odniesieniu do Emitenta nie występuje jednostka dominująca wyższego szczebla.

3.2.2. Zmiany w organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta

Opis zmian organizacji grupy kapitałowej emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz wskazanie jednostek podlegających konsolidacji, a w przypadku emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – dodatkowo wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji;

Połączenie emitenta z wybranymi spółkami zależnymi

W dniu 18 marca 2019 r. Zarząd Emitenta podjął decyzję o zamiarze połączenia Emitenta z jego trzema spółkami zależnymi (wchodzącymi w skład Grupy KGL). W ślad za podjętą decyzją, Zarząd Spółki rozpoczął proces przygotowań do połączenia. W pierwszej kolejności Zarząd przeprowadził analizę mającą na celu określenie szczegółowego harmonogramu działań oraz możliwości dokonania skutecznego połączenia spółek. Następnie ogłosił Plan Połączenia.

Zarząd postanowił, aby w planowanym połączeniu udział wzięły następujące podmioty:

1. **Korporacja KGL S.A.** z siedzibą w Mościskach (Emitent) jako Spółka Przejmująca, będąca Podmiotem Dominującym w Grupie KGL,
2. **Marcato Sp. z o.o.** z siedzibą w Rzakcie (dalej „Marcato”), w której Emitent posiada 100% udziałów (Spółka Przejmowana),
3. **C.E.P. Polska Sp. z o.o.** z siedzibą w Mościskach (dalej „C.E.P.”), w której Emitent posiada 100% udziałów (Spółka Przejmowana),
4. **Moulds Sp. z o.o.** z siedzibą w Niepruszewie (dalej „Moulds”), w której Emitent posiada 100% udziałów (Spółka Przejmowana).

Zarząd Emitenta zdecydował, że połączenie spółek nastąpi w trybie art. 492 § 1 pkt 1 oraz art. 515 § 1 w. zw. z art. 516 Ustawy z dnia 15 września 2000 roku Kodeks spółek handlowych (ze zmianami) – tj. przez przeniesienie całego majątku spółek przejmowanych na Emitenta jako spółkę przejmującą (łączenie się przez przejęcie). Przyjęto, że połączenie nastąpi bez podwyższenia kapitału zakładowego Spółki i bez wymiany udziałów spółek przejmowanych na akcje Emitenta.

W celu zintegrowania wszystkich spółek z Grupy KGL, zostaną zainicjowane działania prowadzące do przekształcenia spółki FFK Moulds Sp. z o.o. Sp. k. (obecnie Korporacja KGL S.A. Sp. k.) w spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie w dalszej kolejności zostaną podjęte kroki zmierzające do połączenia tej spółki z Emitentem. Do tego czasu, spółka ta pozostanie spółką zależną od Emitenta.

Uzasadnienie połączenia

Połączenia Emitenta z jego spółkami zależnymi ma na celu uproszczenie struktury organizacyjnej Grupy KGL. co umożliwi osiągnięcie wymiernych korzyści ekonomicznych oraz organizacyjnych. Działanie takie zwiększy transparentność względem inwestorów giełdowych, a także umożliwi poprawę sprawności realizacji długookresowych celów strategicznych. Połączenie Emitenta z podmiotami zależnymi jest jednym z elementów optymalizacji działalności prowadzonych przez poszczególne podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej KGL.

W wyniku centralizacji funkcji gospodarczych w jednym podmiocie, Emitent będzie mógł osiągnąć dodatkowe efekty synergii w działalności operacyjnej, w tym poprzez poszerzenie oferty produktowej i zwiększenie efektywności w zarządzaniu kapitałem obrotowym.

Celem połączenia Spółki z podmiotami od niej zależnymi jest przede wszystkim optymalizacja kosztowa prowadzonej działalności (obniżenie kosztów działalności dystrybucyjnej i produkcyjnej, w szczególności: kosztów zarządzania, pracy, marketingu oraz wydatków na dostawy materiałów i świadczenie usług). Zdaniem Zarządu, połączenie przyniesie również oszczędności finansowe w obszarach administracyjnym i organizacyjnym, wyeliminuje zbędne przepływy finansowe oraz poprawi efektywność poprzez redukcję dublujących się kosztów i procesów. W rezultacie połączenia uproszczeniu ulegną struktury nadzoru i zarządcze, co usprawni zarządzanie i polepszy nadzór właścicielski. Poprzez skupienie kompetencji i eliminację zbędnych szczebli w strukturze organizacyjnej, umożliwi przyśpieszenie i usprawnienie procesu decyzyjnego i wykonawczego wpływając korzystnie na sposób funkcjonowania Grupy.

Uproszczenie relacji i rozliczeń (poprzez połączenie spółek) wpłynie także na zmniejszenie obowiązków sprawozdawczych i księgowych. Docelowo, po połączeniu wszystkich podmiotów zależnych od Emitenta, wyeliminowana zostanie konieczność sporządzania odrębnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Ograniczeniu ulegnie także ryzyko podatkowe (ceny transferowe).

Ponadto, opisana wyżej reorganizacja przełoży się na efektywniejszą organizację pracy i zarządzanie zasobami. Ze względu na zbliżony, a w kilku obszarach tożsamy rodzaj działalności prowadzonej przez łączące się spółki, połączenie nie będzie wiązało się z istotnymi nakładami na integrację spółek.

Uchwała NWZ w sprawie połączenia

W dniu 26 września 2019 r. NWZ Spółki po zapoznaniu się z opinią Rady Nadzorczej, postanowiło połączyć w trybie art. 492 § 1 pkt 1) KSH w zw. z art. 515 § 1 oraz 516 § 6 KSH spółkę Korporacja KGL jako Spółkę Przejmującą ze spółkami Przejmowanymi. Ponadto, NWZ postanowiło wyrazić zgodę na Plan Połączenia uzgodniony pomiędzy Spółką Przejmującą oraz Spółkami Przejmowanymi w dniu 29 maja 2019 r. oraz treść wszystkich załączników do Planu Połączenia. Plan Połączenia został udostępniony do publicznej wiadomości na stronie internetowej Spółki Przejmującej pod adresem <http://www.kgl.pl/> w dniu 31 maja 2019 r.

Realizacja połączenia

W dniu 31 grudnia 2019 r. Zarząd Spółki uzyskał informację o dokonaniu w tym dniu przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisu w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego połączenia Emitenta ("Spółka Przejmująca") z jego trzema spółkami zależnymi (wchodzącymi w skład Grupy KGL) tj.:

1. **Marcato Sp. z o.o.** z siedzibą w Rzakie,
2. **C.E.P. Polska Sp. z o.o.** z siedzibą w Mościskach,
3. **Moulds Sp. z o.o.** z siedzibą w Niepruszewie.

Zgodnie z art. 493 § 2 KSH połączenie spółek następuje z dniem wpisania połączenia do rejestru właściwego według siedziby Spółki Przejmującej, tj. z dniem 31 grudnia 2019 r. Wpis ten wywołuje skutek wykreślenia z rejestru Spółek Przejmowanych. Stosownie do art. 494 KSH Emitent jest następcą prawnym Spółek Przejmowanych tj. z dniem połączenia wstąpił we wszystkie prawa i obowiązki Spółek Przejmowanych.

Połączenie spółek nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1 oraz art. 515 § 1 w. zw. z art. 516 KSH – tj. przez przeniesienie całego majątku spółek przejmowanych na Emitenta jako Spółkę Przejmującą (łączenie się przez przejęcie). Z uwagi na fakt, iż Emitent jako Spółka Przejmująca był jedynym wspólnikiem Spółek Przejmowanych i posiadał w kapitale zakładowym tych Spółek po 100% udziałów, połączenie nastąpiło w trybie uproszczonym i stosownie do art. 515 § 1 KSH połączenie zostało przeprowadzone bez podwyższenia kapitału zakładowego Emitenta jako spółki przejmującej oraz bez objęcia jakichkolwiek udziałów w kapitale zakładowym Spółki Przejmującej przez wspólników Spółki Przejmowanej.

Ze względu na brak podwyższania kapitału zakładowego Emitenta oraz to, że połączenie nie powoduje powstania nowych okoliczności wymagających ujawnienia w Statucie Emitenta, w związku z dokonanym połączeniem nie zostały dokonane żadne zmiany Statutu Emitenta. Od 31 grudnia 2019 r. Grupę Kapitałową Emitenta będzie tworzył Emitent (Korporacja KGL S.A.) oraz jedna spółka zależna FFK Moulds Sp. z o.o. Sp. k. (obecnie Korporacja KGL S.A. Sp. k.).

Likwidacja spółki UAB Korporacja KGL z siedzibą w Wilnie (Litwa)

Ponadto, w dniu 3 czerwca 2019 r. działalność operacyjną zakończyła spółka UAB Korporacja KGL z siedzibą w Wilnie (Litwa). Decyzje o likwidacji spółki UAB Korporacja KGL z siedzibą w Wilnie podjęto po przeprowadzeniu analizy finansowo-operacyjnej, w wyniku której ustalono, że bardziej efektywnie ekonomicznie będzie odejście od dotychczasowego modelu obsługi kontrahentów z krajów bałtyckich i wprowadzenie bezpośredniej sprzedaży z ulokowanych w Polsce biur sprzedaży. Równolegle wzmocniona została współpraca z lokalnymi reprezentantami handlowymi (dystrybutorami).

3.2.3. Inwestycje kapitałowe Grupy

Emitent w analizowanym okresie nie dokonywał żadnych inwestycji kapitałowych (w tym w papiery wartościowe czy instrumenty finansowe).

3.2.4. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową

W analizowanym okresie nie nastąpiły żadne znaczące zmiany zasad zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego Grupą Kapitałową.

3.2.5. Wskazanie polityki w zakresie kierunków rozwoju Grupy KGL

Zgodnie z opublikowaną strategią rozwoju na lata 2016-2020, Grupa Emitenta zamierza się rozwijać głównie w sposób organiczny. Prowadzone są działania związane przede wszystkim z optymalizacją procesów realizowanych w poszczególnych spółkach wchodzących w skład Grupy KGL.

Zarząd Emitenta stale monitoruje rynek pod kątem identyfikowania potencjalnych okazji rynkowych związanych głównie z możliwościami zakupu towarów w atrakcyjnych cenach (segment dystrybucji), czy też uruchomienia produkcji nowych rodzajów opakowań i zaoferowania ich w zupełnie nowych obszarach rynku (segment produkcji).

Szczegółowe informacje na temat realizacji strategii rozwoju, a także inwestycji zrealizowanych w analizowanym okresie, zostały przedstawione w dalszej części niniejszego raportu.

W zakresie struktury i składu grupy kapitałowej, w celu zintegrowania wszystkich spółek z Grupy KGL w jeden podmiot, zostaną zainicjowane działania prowadzące do przekształcenia spółki FFK Moulds Sp. z o.o. Sp. k. (obecnie Korporacja KGL S.A Sp.k.) w spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie w dalszej kolejności zostaną podjęte kroki zmierzające do połączenia tej spółki z Emitentem. Do tego czasu spółka ta pozostanie spółką zależną od Emitenta.

3.2.6. Banki (współpracujące w okresie sprawozdawczym)

- ING Bank Śląski S.A.
- BNP PARIBAS Bank Polska S.A.
- Santander Bank Polska S.A.

3.3. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

Dane na dzień 31 marca 2020 r. (w tys. PLN).

Aktywa	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
I. Aktywa trwałe	188 609	179 862	170 572
1. Wartości niematerialne i prawne	4 608	5 851	1 779
2. Rzeczowe aktywa trwałe	183 848	173 780	168 264
3. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0	149
4. Należności długoterminowe	154	232	379
II. Aktywa obrotowe krótkoterminowe	112 967	98 834	119 820
1. Zapasy	56 322	52 324	57 878
2. Należności z tytułu dostaw i usług	41 874	34 838	49 940
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	337	415	192
4. Pozostałe należności	8 712	6 398	8 647
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	5 722	4 858	3 163
AKTYWA RAZEM	301 577	278 696	290 392

Pasywa	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
I. Kapitał własny ogółem	124 536	123 342	114 643
1. Kapitał akcyjny	7 159	7 159	7 159
2. Akcje własne	(381)	(381)	(177)
3. Nadwyżka ze sprzedaży akcji	30 071	30 071	30 071
4. Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	0	0	(58)
5. Zyski zatrzymane	87 700	86 506	77 612
- w tym zysk należący do udziałowców niekontrolujących	3	5	3
6. Zmiany założeń aktuarialnych w tym podatek odroczonego	(35)	(35)	14
7. Kapitał udziałowców niekontrolujących	21	21	21
II. Rezerwy na zobowiązania	9 079	9 623	8 483
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 717	9 262	8 231
2. Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	361	361	252
III. Zobowiązanie długoterminowe	73 012	69 214	75 232
1. Kredyty i pożyczki	32 427	36 601	38 946
2. Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	40 585	32 613	36 286
IV. Zobowiązania krótkoterminowe	91 792	73 240	88 802
1. Kredyty i pożyczki	2 746	2 542	1 494
2. Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	18 623	16 665	13 714
3. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	56 175	49 936	60 084
4. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	0	103	0
5. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	3 937	672	3 068
6. Pozostałe zobowiązania	10 311	3 321	10 441
V. Otrzymane dotacje	3 158	3 277	3 231
PASYWA RAZEM	301 577	278 696	290 392

3.4. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Rachunek zysków i strat	za okres 01.01.2020 – 31.03.2020	za okres 01.01.2019 – 31.03.2019
I. Przychody ze sprzedaży produktów	52 801	48 361
II. Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	43 119	51 831
III. Przychody ze sprzedaży	95 920	100 191
IV. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	40 732	39 071
V. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	37 472	46 857
VI. Zysk (strata) brutto na sprzedaży	17 716	14 263
VII. Pozostałe przychody operacyjne	508	765
VIII. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	12 161	11 283
IX. Pozostałe koszty operacyjne	59	110
X. Zysk operacyjny	6 003	3 635
XI. Przychody finansowe	13	1
XII. Koszty finansowe	4 489	971
XIII. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 527	2 665
XIV. Podatek dochodowy	333	536
XV. Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	1 194	2 129
XVI. Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0
XVII. Zysk (strata) netto na działalności kontynuowanej i zaniechanej	1 194	2 129
Zysk (strata) netto na działalności kontynuowanej i zaniechanej przypadająca na udziały niekontrolujące	(2)	(1)
Zysk (strata) netto na działalności kontynuowanej i zaniechanej przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	1 197	2 130
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej (w zł)	0,17	0,30
Podstawowy za okres obrotowy	0,17	0,30
Rozwodniony za okres obrotowy	0,17	0,30
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł) przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	0,00	0

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	za okres 01.01.2020 – 31.03.2020	za okres 01.01.2019 – 31.03.2019
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej za okres:	1 194	2 129
w tym przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	1 197	2 130
w tym przypadająca na udziały niekontrolujące	(2)	(1)
Inne całkowite dochody, w tym:	0	(1)
Zmiany w nadwyżce z przeszacowania rzeczowych aktywów trwałych, w tym:		
- odniesione na kapitał z aktualizacji wyceny		
w tym przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		
w tym przypadające mniejszości		
- odniesione na kapitał zapasowy		
w tym przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		
w tym przypadające mniejszości		
Różnice z przeliczenia jednostek zagranicznych	0	(1)
w tym przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	0	(1)

w tym przypadające na udziały niekontrolujące	0	0
Zyski (straty) z tytułu przeszacowania składników aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży		
Efektywna część zysków i strat związanych z instrumentami zabezpieczającymi przepływy środków pieniężnych		
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0
Podatek dochodowy związany z elementami pozostałych całkowitych dochodów	0	0
w tym przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		
Suma dochodów całkowitych za okres:	1 194	2 128
w tym przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	1 197	2 129

Pogrupowanie całkowitych dochodów	za okres 01.01.2020 – 31.03.2020	za okres 01.01.2019 – 31.03.2019
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej za okres	1 194	2 129
Dochody całkowite, które w późniejszych okresach, po spełnieniu określonych warunków, zostaną przeniesione do wyniku okresu	0	(1)
Dochody całkowite, które w późniejszych okresach nie zostaną przeniesione do wyniku okresu		
Podatek dochodowy od dochodów całkowitych, które w późniejszych okresach zostaną przeniesione do wyniku okresu		
Podatek dochodowy od dochodów całkowitych, które w późniejszych okresach nie zostaną przeniesione do wyniku okresu		
Suma dochodów całkowitych	1 194	2 128

3.5. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał akcyjny	Akcje własne	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Zyski zatrzymane	Wielkości ujęte w kapitale w związku ze zmianą założeń aktuarialnych	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał udziałowców niekontrolujących	Razem kapitały własne
Trzy miesiące zakończone 31.03.2020 r								
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	7 159	(381)	0	116 567	(35)	123 312	31	123 342
zysk (strata) netto				1 197		1 197	(2)	1 194
podwyższenie kapitału						0		0
nadwyżka ze sprzedaży akcji						0		0
inne dochody całkowite			0			0		0
nabycie akcji własnych		0				0		
Korekty błędów						0		0
Całkowite dochody ogółem	0	0	0	1 197	0	1 197	(2)	1 194
Dywidenda wypłacona						0		0
Kapitał własny na 31.03.2020 r.	7 159	(381)	0	117 764	(35)	124 508	28	124 536
Dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2019 r								
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	7 159	(27)	(57)	105 550	14	112 639	26	112 665
zysk (strata) netto				12 178		12 178	5	12 183
likwidacja UAB			57	(120)		(63)		(63)
reklasyfikacja aktywów efekt połączenia				(38)		(38)		(38)
podwyższenie kapitału						0		0
nadwyżka ze sprzedaży akcji						0		0
inne dochody całkowite					(48)	(48)		(48)
nabycie akcji własnych		(354)				(354)		(354)
Całkowite dochody ogółem	0	(354)	57	12 020	(48)	11 674	5	11 679
Dywidenda wypłacona				(1 002)		(1 002)		(1 002)
Kapitał własny na 31.12.2019 r.	7 159	(381)	0	116 567	(35)	123 312	31	123 342
Trzy miesiące zakończone 31.03.2019 r								
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	7 159	(27)	(57)	105 550	14	112 639	26	112 665
zysk (strata) netto				2 130		2 130	(1)	2 129

podwyższenie kapitału						0		0
nadwyżka ze sprzedaży akcji						0		0
inne dochody całkowite			(1)			(1)		(1)
nabycie akcji własnych		(150)				(150)		
Korekty błędów						0	(1)	(1)
Całkowite dochody ogółem	0	(150)	(1)	2 130	0	1 979	(2)	2 127
Dywidenda wypłacona						0		0
Kapitał własny na 31.03.2019 r.	7 159	(177)	(58)	107 681	14	114 619	24	114 643

3.6. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	31.03.2020	31.03.2019
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk / (strata) brutto za rok obrotowy	1 527	2 665
II. Korekty razem:	13 509	(2 091)
1.Zyski (straty) przypadające na udziały niekontrolujące	(2)	(1)
2.Zysk na okazijnym nabyciu udziałów w jedn. zależnych		
3.Amortyzacja	5 245	4 156
4.(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	3 124	23
5.Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	907	901
6.(Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	3	146
7.Zmiana stanu rezerw	0	0
8.Zmiana stanu zapasów	(2 600)	2 483
9.Zmiana stanu należności	(3 164)	(13 299)
10.Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	10 202	3 725
11.Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(119)	115
12.Zapłacony podatek dochodowy	(170)	(354)
13.Inne korekty	84	14
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	15 037	574
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	3	146
1.Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	3	146
2.Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3.Z aktywów finansowych,		
II. Wydatki	4 758	2 150
1.Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4 758	2 150
2.Nabycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3.Wydatki na aktywa finansowe,		
4.Inne wydatki inwestycyjne		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej(I-II)	(4 755)	(2 004)
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	842	4 114
1.Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
2.Kredyty i pożyczki	560	3 762
3.Środki uzyskane z dotacji	249	352
4.Inne wpływy finansowe	33	
II. Wydatki	10 235	5 434
1.Nabycie akcji (udziałów) własnych	0	177
2.Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		
3.Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4.Spłaty kredytów i pożyczek	4 571	258
5.Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6.Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7.Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	4 724	4 098
8.Odsetki	829	799
9.Inne wydatki finansowe	111	102
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	(9 393)	(1 319)
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	889	(2 749)
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	864	(2 750)
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	(25)	(1)
F. Środki pieniężne na początek okresu	4 858	5 914
G. Środki pieniężne na koniec okresu	5 722	3 163

Pozycja inne korekty obejmuje:	31.03.2020	31.03.2019
różnice z przeliczenia jednostek	0	(1)
inne korekty	84	15
Razem:	84	14

3.7. Informacja dodatkowa do skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

3.7.1. Efekt zastosowania nowych standardów i zmian polityki rachunkowości

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej („MSR”) 34 - Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa oraz zgodnie z odpowiednimi standardami rachunkowości i przepisami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości przyjętymi i opublikowanymi przez Unię Europejską, a także z wymogami „Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim” (Dz.U. nr 757 z 2018 roku).

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2019 rok.

Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2019 r. i za I kwartał kończący się 31 marca 2019 r.

Standardy nieobowiązujące (Nowe standardy i interpretacje)

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu opublikowanych standardów lub interpretacji przed datą ich wejścia w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie na dzień bilansowy:

- **MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe**

Nowy standard został opublikowany w dniu 18 maja 2017 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później. Dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie (pod warunkiem równoczesnego zastosowania MSSF 15 i MSSF 9). Standard zastępuje dotychczasowe regulacje dotyczące umów ubezpieczeniowych (MSSF 4). Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wpływu zastosowania nowego standardu.

Grupa ocenia, że zastosowanie zmienionego standardu nie będzie miało wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- **Zmiany w MSSF 10 i MSR 28: Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem**

Zmiany w MSSF 10 i MSR 28 zostały opublikowane w dniu 11 września 2014 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później (termin wejścia w życie obecnie został odroczony bez wskazania daty początkowej). Zmiany doprecyzowują rachunkowość transakcji, w których jednostka dominująca traci kontrolę nad jednostką zależną, która nie stanowi „biznesu” zgodnie z definicją określoną w MSSF 3 „Połączenia jednostek”, w drodze sprzedaży wszystkich lub części udziałów w tej jednostce zależnej do jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ujmowanego metodą praw własności.

Grupa stosuje zmiany w standardach nie wcześniej niż z dniem ustalonym przez Unię Europejską jako data wejścia w życie tego standardu. Aktualnie Komisja Europejska postanowiła odroczyć formalną procedurę zatwierdzenia zmienionych standardów. Grupa przeprowadziła analizę skutków wdrożenia niniejszego standardu na datę bilansową. W wyniku analizy stwierdzono, że wdrożenie standardu nie wpłynie istotnie na sprawozdania finansowe Grupy.

- **Zmiana w MSSF 3 Połączenia jednostek**

Zmiana w MSSF 3 została opublikowana w dniu 22 października 2018 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później.

Celem zmiany było doprecyzowanie definicji przedsięwzięcia (ang. business) i łatwiejsze odróżnienie przejęć „przedsięwzięć” od grup aktywów dla celów rozliczenia połączeń.

W wyniku analizy stwierdzono, że wdrożenie standardu nie wpłynie na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **Zmiany w MSR 1 i MSR 8: Definicja określenia „istotny”**

Zmiany w MSR 1 i MSR 8 zostały opublikowane w dniu 31 października 2018 roku i mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później.

Celem zmian było doprecyzowanie definicji „istotności” i ułatwienie jej stosowania w praktyce.

Wdrożenie standardu nie wpłynie istotnie na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **Zmiana w MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Klasyfikacja zobowiązań jako krótko- i długoterminowe**

Zmiana w MSR 1 została opublikowana w dniu 23 stycznia 2020 roku i ma zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później.

Zmiana na nowo definiuje jakie muszą być spełnione, aby zobowiązanie uznać za krótkoterminowe. Zmiana może wpłynąć na zmianę prezentacji zobowiązań i ich reklasyfikację pomiędzy zobowiązaniami krótko- i długoterminowymi.

Grupa zastosuje zmieniony standard od 1 stycznia 2022 roku. Na tym etapie nie jest możliwe określenie wpływu standardu na sprawozdanie finansowe Grupy.

3.7.2. Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółki Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania, nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

3.7.3. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

1. Profesjonalny osąd

W przypadku, gdy dana transakcja nie jest uregulowana w żadnym standardzie bądź interpretacji, Zarząd Jednostki dominującej, kierując się subiektywną oceną, określa i stosuje politykę rachunkowości, która zapewnia, iż sprawozdanie finansowe będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Grupy, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne,
- obiektywnie odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji,
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny,
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

2. Niepewność szacunków

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego wymaga od Zarządu Jednostki dominującej dokonania szacunków, jako że wiele informacji zawartych w sprawozdaniu finansowym nie może zostać wycenionych w sposób precyzyjny. Zarząd weryfikuje przyjęte szacunki w oparciu o zmiany czynników branych pod uwagę przy ich dokonywaniu, nowe informacje lub doświadczenia z przeszłości. Dlatego też szacunki dokonane w prezentowanym sprawozdaniu mogą zostać w przyszłości zmienione.

Główne szacunki dotyczą następujących pozycji:

Wyszczególnienie	Zakres
Utrata wartości jednostek wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników środków trwałych i wartości niematerialnych	Główne założenia przyjęte w celu ustalenia wartości odzyskiwalnej: przesłanki wskazujące na utratę wartości, modele, stopy dyskontowe, stopa wzrostu
Zapasy	Odpis aktualizujący do wartości możliwej do uzyskania
Odpisy aktualizujące należności handlowe	Główne założenia przyjęte w celu ustalenia wartości odzyskiwalnej
Podatek dochodowy	Założenia przyjęte w celu rozpoznania aktywów z tytułu podatku odroczonego
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych/Rezerwy	Stopy dyskontowe, inflacja, wzrost płac, oczekiwany przeciętny okres zatrudnienia, rotacja pracowników
Wartość godziwa instrumentów pochodnych oraz innych instrumentów finansowych	Wyceny instrumentów pochodnych przeprowadzane są przez banki realizujące transakcje
Okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych oraz wartości niematerialnych	Okres ekonomicznej użyteczności oraz metodę amortyzacji aktywów weryfikuje się, co najmniej na koniec każdego roku obrotowego

3.7.4. Opis pozycji wpływających na aktywa, pasywa, kapitał, wynik finansowy netto oraz przepływy środków pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wielkość lub wywierany wpływ

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły pozycje wpływające na aktywa, pasywa, kapitał, wynik finansowy oraz przepływy środków pieniężnych, które byłyby nietypowe ze względu na ich rodzaj, wielkość lub wywierany wpływ na niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

3.7.5. Zastosowane kursy

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy. Do przeliczenia pozycji rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP okresu. Przyjęte do kalkulacji kursy:

W przeliczeniu na PLN	Kurs na dzień 31.03.2020	Kurs na dzień 31.12.2019	Kurs na dzień 31.03.2019
EUR	4,5523	4,2585	4,3013
USD	4,1466	3,7977	3,8369
CHF	4,3001	3,9213	3,8513

3.7.6. Informacje dotyczące sezonowości działalności lub cykliczności działalności

Działalność spółki nie charakteryzuje się sezonowością.

3.7.7. Opis korekty błędów poprzednich okresów

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły korekty błędów poprzednich okresów.

3.7.8. Prezentacja danych w sprawozdaniu

Dane prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu, o ile nie określono inaczej, wyrażone są w zaokrągleniu do tysiąca złotych, co może wpływać na jednostkową różnicę w podsumowaniu.

3.8. Dodatkowe noty i objaśnienia do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy KGL

3.8.1. Nota 1. Przychody

Wyszczególnienie	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Działalność kontynuowana		
Sprzedaż towarów i materiałów	43 119	51 831
Sprzedaż produktów	52 801	48 361
SUMA przychodów ze sprzedaży	95 920	100 191
Pozostałe przychody operacyjne	508	765
Przychody finansowe	13	1
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	96 440	100 957
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	96 440	100 957

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży

	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020		w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	83 328	86,87%	90 396	90,22%
Zagranica	12 592	13,13%	9 795	9,78%
Razem	95 920	100,00%	100 191	100,00%

W tym według segmentów

w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	kraj	zagranica
dystrybucja	40 455	2 664
produkcja	42 872	9 928
Suma	83 328	12 592

3.8.2. Nota 2. Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z czym może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy decydowaniu o alokacji zasobów do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu, a także
- w przypadku której dostępne są oddzielne informacje finansowe.

Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów Grupy, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe.

Na podstawie powyższych kryteriów Grupa wyodrębniła 2 segmenty:

- produkcyjny – wytwarzanie wyrobów z tworzyw sztucznych, tzn. głównie opakowań z tworzyw sztucznych produkowanych metodą termo-forowania oraz folii wytwarzanej metodą ekstruzji;
- dystrybucyjny – dystrybucja granulatów tworzyw sztucznych i środków barwiących.

Segment produkcyjny charakteryzuje się produkcją folii i opakowań z trzech głównych rodzajów tworzyw sztucznych, odpowiadającym potrzebom i specyfice różnych segmentów rynku, w głównej mierze branży spożywczej.

Segment dystrybucji skoncentrowany jest na sprzedaży trzech kategorii tworzyw – technicznych, poliolefinowych i styrenowych, które wykorzystywane są w wielu branżach tradycyjnych, jak i nowo powstających.

Zarząd nie analizuje wartości łącznych aktywów i zobowiązań dla poszczególnych segmentów.

Okres 01.01-31.03 2020	Segment dystrybucja	Segment produkcja	Pozostała działalność	Działalność ogółem
Przychody ze sprzedaży				
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	43 119	52 801		95 920
Przychody segmentu ogółem	43 119	52 801	0	95 920
Koszt własny sprzedaży				
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(37 472)	(40 732)	0	(78 204)
Koszty segmentu ogółem	(37 472)	(40 732)	0	(78 204)
Zysk/strata segmentu	5 647	12 069	0	17 716
Koszty sprzedaży				(6 527)
Koszty ogólnego zarządu				(5 634)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne				448
Przychody/koszty finansowe netto				(4 476)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem				1 527
Podatek dochodowy				(333)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej				1 194
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej				0
Zysk (strata) netto za okres sprawozdawczy				1 194

W prezentowanym okresie nie było obrotów wewnętrznych pomiędzy segmentami.

Okres 01.01-31.03 2019	Segment dystrybucja	Segment produkcja	Pozostała działalność	Działalność ogółem
Przychody ze sprzedaży				
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	51 831	48 331	30	100 191
Przychody segmentu ogółem	51 831	48 331	30	100 191
Koszt własny sprzedaży				
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(46 857)	(39 071)	0	(85 928)
Koszty segmentu ogółem	(46 857)	(39 071)	0	(85 928)

Zysk/strata segmentu	4 974	9 259	30	14 263
Koszty sprzedaży				(6 592)
Koszty ogólnego zarządu				(4 691)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne				655
Przychody/koszty finansowe netto				(970)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem				2 665
Podatek dochodowy				(536)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej				2 129
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej				0
Zysk (strata) netto za okres sprawozdawczy				2 129
Sprzedaż dystrybucji na rzecz produkcji		obrót		2 118
		marża		146

INFORMACJA O WIODĄCYCH KLIENTACH

W prezentowanym okresie, żaden klient nie uzyskał przychodów powyżej 10 % obrotu Grupy.

3.8.3. Nota 3. Koszty działalności operacyjnej

Wyszczególnienie	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Amortyzacja	5 245	4 156
Zużycie materiałów i energii	34 418	28 960
Usługi obce	4 408	4 359
Podatki i opłaty	718	755
Wynagrodzenia	12 546	10 023
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 340	2 659
Pozostałe koszty rodzajowe	531	301
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:	61 205	51 213
Zmiana stanu produktów	(7 223)	287
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki (wielkość ujemna)	(1 089)	(1 147)
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	(6 527)	(6 592)
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	(5 634)	(4 691)
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	40 732	39 071

3.8.4. Nota 4. Prace badawczo-rozwojowe ujęte w rachunku zysków i strat

Koszty prac badawczo rozwojowych ujęte w kosztach zarządu

Obszar badania i rozwoju	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Badania związane z wyprodukowaniem nowych narzędzi oraz składu surowca do produkcji opakowań	753	1 310

Oprócz przedstawionych w tabeli kosztów, Grupa poniosła dodatkowo koszty wynagrodzeń pracowników działu badawczo-rozwojowego w wysokości:

- I kwartał 2020 kwota 197 tys. PLN
- I kwartał 2019 kwota 98 tys. PLN

W prezentowanym okresie kwota uzyskanego dofinansowania wyniosła 249 tys. PLN.

3.8.5. Nota 5. Działalność zaniechana

W okresie sprawozdawczym Grupa nie zaniechała żadnego z prowadzonych rodzajów działalności.

3.8.6. Nota 6. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Zysk ze zbycia majątku trwałego	3	0
Dotacje	454	665

Pozostałe	51	100
Razem	508	765

Pozostałe koszty	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Strata ze zbycia majątku trwałego	0	98
Pozostałe	59	12
Razem	59	110

3.8.7. Nota 7. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Przychody z tytułu odsetek	13	1
Inne w tym przychody z tytułu różnic kursowych	0	0
Razem	13	1

Koszty finansowe	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Koszty z tytułu odsetek	919	901
Inne w tym koszty z tytułu różnic kursowych	3 569	70
Razem	4 489	971

3.8.8. Nota 8. Podatek dochodowy i odroczony podatek dochodowy

Podatek dochodowy wykazany w RZIS	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Bieżący podatek dochodowy	877	349
Odroczony podatek dochodowy	(544)	187
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	333	536
<i>efektywna stawka podatku dochodowego</i>	22%	20%

Wyszczególnienie	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	0	149
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	8 717	8 231
Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	(8 717)	(8 082)

3.8.9. Nota 9. Zysk przypadający na jedną akcję

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Zysk netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	1 197	2 130
Średnia ważona liczba akcji	7 159 200	7 159 200
Zysk (strata) na akcję zwykłą w zł	0,17	0,30

3.8.10. Nota 10. Nakłady inwestycyjne

Nakłady w okresie 01.01-31.03.2020

rodzaje środków trwałych	grunty	budynki	maszyny i urządzenia	środki transportu	pozostałe środki trwałe	środki trwałe w budowie	razem
zakupione ze środków własnych	0	8 214	2 137	12	83	565	11 010
zakupione w ramach leasingu	0	0	7 993	380	1 144		9 517
Razem	0	8 214	10 130	392	1 227	565	20 527

W prezentowanym okresie wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne wyniosła 3,1 mln PLN, a wydatki z tytułu zaliczek na środki trwałe i WNiP wyniosły 2,3 mln PLN.

Wartość przyszłych zobowiązań z tytułu nabycia środków trwałych wynosi 1,8 mln PLN. W głównej mierze są to maszyny produkcyjne rozliczane w ramach leasingu.

Nakłady w okresie 01.01-31.03.2019 r.

rodzaje środków trwałych	grunty	budynki	maszyny i urządzenia	środki transportu	pozostałe środki trwałe	środki trwałe w budowie	razem
zakupione ze środków własnych	0	0	1 078	110	9	1 126	2 323
zakupione w ramach leasingu	0	0	130	578	68	0	776
Razem	0	0	1 208	687	77	1 126	3 098

W prezentowanym okresie roku 2019 nie było zakupów dotyczących wartości niematerialnych i prawnych, a wydatki z tytułu zaliczek na środki trwałe i WNiP wyniosły 396 tys. PLN. Wartość przyszłych zobowiązań z tytułu nabycia środków trwałych i WNiP wynosi 1,8 mln PLN.

3.8.11. Nota 11. Nieruchomości inwestycyjne

W prezentowanym okresie nieruchomości inwestycyjne nie wystąpiły.

3.8.12. Nota 12. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

aktywo z tytułu praw do użytkowania	stan na 31.12.2019	zwiększenia	umorzenie	stan na 31.03.2020
środki trwałe w leasingu	70 306	8 265	1 276	77 295
prawo do użytkowania wieczystego	2 238	0	8	2 230
prawo do najmu obiektów biurowo magazynowych	5 138	2 307	425	7 020
SUMA	77 682	10 572	1 710	86 545

aktywo z tytułu praw do użytkowania	stan na 01.01.2019	zwiększenia	umorzenie	stan na 31.03.2019
reklasyfikacja środków trwałych w leasingu	66 742	337	1 633	65 446
prawo do użytkowania wieczystego	2 270	0	8	2 262
prawo do najmu obiektów biurowo magazynowych	3 664	2 907	281	6 290
SUMA	72 676	3 244	1 921	73 998

3.8.13. Nota 13. Zapasy

Zapasy wyceniane są według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania na dzień bilansowy. Wartość netto możliwa do uzyskania jest oszacowaną ceną sprzedaży dokonywanej w toku bieżącej działalności gospodarczej.

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
Materiały na potrzeby produkcji	12 956	13 219	12 743
Półprodukty i produkcja w toku	268	671	640
Produkty gotowe	22 112	15 129	20 457
Towary	21 821	24 140	24 438
Zapasy brutto	57 157	53 159	58 278
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(834)	(834)	(399)
Zapasy netto	56 322	52 324	57 878
- wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie zobowiązań	14 000	14 000	14 000

3.8.14. Nota 14. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności handlowe

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
Należności handlowe brutto	42 408	35 359	50 663
- od jednostek powiązanych			
- od pozostałych jednostek	42 408	35 358	50 663
Odpisy aktualizujące	(533)	(520)	(723)
Należności handlowe netto	41 874	34 838	49 940

Zmiana odpisów aktualizujących należności handlowe

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
Jednostki pozostałe			
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu	(520)	(749)	(749)
Zwiększenia, w tym:	(13)	(13)	0
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne	(13)	(13)	
- dowiązanie odpisów w związku z umorzeniem układu			
Zmniejszenia w tym:	0	242	26
- wykorzystanie odpisów aktualizujących		212	
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w związku ze spłatą należności		30	26
- zakończenie postępowań			
- zbycie jednostek zależnych			
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu	(533)	(520)	(723)

Pozostałe należności

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	1 279	1 293	3 747
- z tytułu rezerw na upusty od obrotu	1 815	1 549	2 025
- z tytułu zaliczek na środki trwałe	3 835	2 815	1 095
- inne	1 784	740	1 780
Pozostałe należności brutto	8 712	6 398	8 647

3.8.15. Nota 15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
Zobowiązania handlowe	56 175	49 936	60 084
Wobec jednostek powiązanych			
Wobec jednostek pozostałych	56 175	49 936	60 084

Pozostałe zobowiązania

Wyszczególnienie	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019
z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń	8 660	1 176	9 077
zaliczka na poczet dostaw	107	92	0
rezerwy kosztowe	1 347	1 967	1 223
pozostałe zobowiązania	197	87	141
Razem pozostałe zobowiązania	10 311	3 321	10 441

3.9. Umowy kredytowe, leasingowe oraz zobowiązania warunkowe**Aneks do umowy na kredyt inwestycyjny z ING**

W dniu 7 lutego 2020 r., Spółka otrzymała obustronnie podpisany Aneks nr. 4 do Umowy o kredyt na finansowanie inwestycji z dnia 27 grudnia 2016 r., zawartej wcześniej między ING Bank Śląski S.A. z siedzibą w Katowicach a spółką zależną od Emitenta – tj. C.E.P. Sp. z o.o.

W wyniku zawarcia aneksu, a w następstwie dokonanego połączenia spółek zależnych od Emitenta (w tym spółki C.E.P.) z Emitentem, zmianie uległo dotychczasowe oznaczenie kredytobiorcy z C.E.P. Polska z o.o. na Emitenta tj. Korporacja KGL S.A. Pozostałe warunki udzielonego kredytu nie uległy zmianie.

Zarząd przypomina, że kredyt inwestycyjny będący przedmiotem niniejszej umowy (w kwocie 17,6 mln zł) udzielony został w celu finansowania zakupu zabudowanych nieruchomości zlokalizowanych w miejscowości Klaudyn, na których obecnie Emitent prowadzi działalność operacyjną.

Aneks do umowy wieloproduktowej z ING BANK Śląski

W dniu 7 lutego 2020 r., Spółka zawarła z ING Bank Śląski S.A. z siedzibą w Katowicach aneks do Umowy Wieloproduktowej z dnia 28 marca 2013 r.

W wyniku zawarcia aneksu następujące istotne warunki Umowy uległy zmianie:

1. Zwiększeniu uległ udzielony limit kredytowy do wielocelowego wykorzystania z wysokości 15,3 mln zł do kwoty 17,3 mln zł, a termin jego zapadalności został wydłużony z 15 marca 2021 r. do 14 marca 2022 r. Bank, w ramach wskazanego wyżej limitu 17 mln zł, udostępnia Spółce:
 1. sublimit kredytowy w formie kredytu obrotowego w wysokości do 14 mln zł,
 2. sublimit kredytowy w wysokości 3 mln zł do wykorzystania w formie akredytyw i gwarancji bankowych.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i równe stawce bazowej WIBOR 1M podwyższonej o marżę Banku.

2. Dla nowych warunków kredytu ustanowiono następujące zabezpieczenia:
 1. hipoteki umownej łącznej do kwoty 48 mln zł z najwyższym pierwszeństwem zaspokojenia na nieruchomościach położonych w Klaudynie, stanowiącej własność Emitenta, oraz na przysługującym Emitentowi prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowych w Klaudynie;
 2. cesji praw z polisy ubezpieczeniowej od wszystkich ryzyk przedmiotu zabezpieczenia opisanego w pkt a. (wyżej), na sumę ubezpieczenia nie niższą niż 24 mln zł;
 3. hipoteki umownej do kwoty 9 mln zł na nieruchomości położonej w Mościskach, będącej własnością Klienta. Po ustanowieniu zmian w hipotece określonej w lit. a) nastąpi zwolnienie tego zabezpieczenia;
 4. cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. c), na sumę ubezpieczenia nie niższą niż 4,309 mln zł. Po ustanowieniu zmian w hipotece określonej w lit. a) nastąpi zwolnienie tego zabezpieczenia;
 5. zastawu rejestrowego na zapasach towarów handlowych w postaci granulatów tworzyw sztucznych, barwników i modyfikatorów, będących własnością Emitenta;
 6. cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. e), na sumę ubezpieczenia nie niższą niż 5 mln zł;
 7. weksla in blanco wystawionego przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową.

Pozostałe warunki Umowy, w tym w zakresie możliwości jej rozwiązania lub odstąpienia, nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów.

Aneks do umowy wieloproduktowej z ING BANK Śląski

W dniu 7 lutego 2020 r., Spółka otrzymała od ING Bank Śląski S.A. z siedzibą w Katowicach obustronnie podpisany Aneks do Umowy o kredyt złotowy w rachunku bankowym z dnia 17 listopada 2014 r. udzielonego Marcato Sp. z o.o. na kwotę 2,5 mln zł.

W wyniku zawarcia Aneksu został skrócony okres spłaty kredytu do dnia 07 lutego 2020 r. Spłata jest spowodowana konsolidacją kredytu przez Emitenta, o której Emitent poinformował w raporcie nr 5/2020 z dnia 7 lutego 2019 r.

Zawarcie aneksu do umowy wielocelowej linii kredytowej z BNP PARIBAS S.A.

W dniu 27 marca 2020 r. Emitent powziął informację o podpisaniu przez drugą stronę tj. BNP PARIBAS S.A. z siedzibą w Warszawie, datowany na 20 marca 2020 r. aneks do umowy wielocelowej linii kredytowej z dnia 5 czerwca 2006 r. między Bankiem a Spółką.

O wskazanej wyżej umowie Spółka informowała w Prospekcie Emisyjnym zatwierdzonym przez KNF w dniu 22 października 2015 r., a o istotnych zmianach do tej umowy w kolejnych raportach bieżących publikowanych w ESPI w tym RB 54/2016 z dnia 29 września 2016 r., RB 24/2017 z dnia 1 września 2017 r. oraz RB 25/2018 z dnia 1 października 2018 r.

Na mocy Aneksu, a w związku z połączeniem spółek zależnych Emitenta tj. Marcato Sp. z o.o. oraz CEP Polska Sp. z o.o., wszelkie prawa i obowiązki dotychczasowego kredytobiorcy z tytułu niniejszej umowy zostają przeniesione na Spółkę, która staje się stroną umowy jako jedyny kredytobiorca.

Ponadto, na mocy Aneksu podwyższeniu uległa kwota limitu kredytowego z 18 mln zł do 20 mln zł, a okres udostępnienia kredytu został wydłużony do 31 października 2021 r. W celu zabezpieczenia wierzytelności przysługujących Bankowi w stosunku do Spółki z tytułu umowy o której mowa wyżej, dokonano podwyższenia kwoty hipoteki umownej z 27 mln zł do 30 mln zł.

Pozostałe warunki udzielonego kredytu nie uległy zmianie.

Zobowiązania z tytułu umów leasingowych

Stan zobowiązań z tytułu umów leasingowych	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2019
budowle	194	193	230
maszyny i urządzenia	42 986	36 387	37 108
środki transportu	3 642	3 683	3 426
pozostałe urządzenia	1 657	674	553
wieczyste użytkowanie	2 260	2 260	2 267
umowy najmu pomieszczeń biurowo magazynowych	8 469	6 081	6 416
Razem	59 208	49 278	50 001

Krańcowa stopa procentowa przyjęta do kalkulacji zobowiązań z tytułu użytkowania wieczystego oraz umów najmu wynosi 2,8 p.p.

Zobowiązania warunkowe

Zobowiązania warunkowe	stan na 31.03.2020
Korporacja KGL S.A.:	
- zamówienia na środki trwałe	1 769
- weksle własne in blanco do umów leasingowych do wysokości zadłużenia	
- akredytywy na poczet zobowiązań handlowych	1 583
- udzielone gwarancje	703
- poręczenie dla spółki podporządkowanej do umowy o multiliniję do wysokości salda	821
- poręczenie dla spółki podporządkowanej kredytu inwestycyjnego	872

Zobowiązania warunkowe	stan na 31.03.2019
Korporacja KGL S.A.:	
- poręczenie dla Marcato umowy kredytu obrotowego 881/2014/00000710/00 z 17.11.2014 do wysokości zadłużenia dopuszczalnego	2 500
- poręczenie linii wieloproduktowej dla Marcato i CEP nr WAR/3000/06.401//RB z 05.06.2006 do wysokości zadłużenia dopuszczalnego (środki obrotowe oraz limit na akredytywy)	18 000
- poręczenie dla FFK Moulds Sp. z o.o. sp. k. kredytu inwestycyjnego	1 040
- poręczenie umów leasingowych dla Marcato do wysokości zadłużenia	6 039
- przyszłe zobowiązania z tytułu umów leasingowych lub zakup środków trwałych w zamówieniu	218
- weksle własne in blanco do umów leasingowych do wysokości zadłużenia	
- weksle własne in blanco do umów kredytowych do wysokości zadłużenia	
- akredytywy na poczet zobowiązań handlowych	8 211
Marcato Sp. z o.o.:	
- poręczenie dla KGL do umowy linii wielocelowej nr 881/2013/0000260/00 z 28.03.2013 do wysokości zadłużenia dopuszczalnego	19 000
- poręczenie dla KGL do umowy o multiliniję nr K00253/18 do wysokości salda	6 155
- poręczenie dla FFK Moulds Sp. z o.o. sp. k. do umowy o multiliniję nr K00253/18 do wysokości salda	710
- przyszłe zobowiązania z tytułu umów leasingowych lub zakup środków trwałych w zamówieniu	1 559
- weksle własne in blanco do umów kredytowych do wysokości zadłużenia	
- weksle własne in blanco do umów leasingowych do wysokości zadłużenia	

C.E.P. Polska Sp. z o.o.

- weksel własny in blanco do umowy wieloproduktowej do wysokości zadłużenia

- weksel własny do umowy pożyczki na zakup nieruchomości

- akredytywy na poczet zobowiązań handlowych

799

Korporacja KGL S.A i Marcato Sp. z o.o.

- poręczenie solidarne dla C.E.P. Polska Sp. z o.o. umowy pożyczki na zakup nieruchomości

15 569

Uzgodnienie przepływów wynikających z działalności finansowej

	stan na 31.12.2019	Przepływy pieniężne	Zmiany niepieniężne			stan na 31.03.2020
			Zwiększenia	Efekt różnic kursowych	Zmiany w wartości godziwej	
Pożyczki/kredyty	39 144	(4 571)	560	41		35 173
Zobowiązania leasingowe	49 278	(4 724)	11 571	3 083	0	59 208
Zobowiązania z działalności finansowej	88 422	(9 296)	12 132	3 124	0	94 381

3.10. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Transakcje oraz salda wzajemnych rozliczeń pomiędzy podmiotami powiązаныmi kapitałowo w Grupie zostały wyłączone na etapie sporządzania sprawozdania skonsolidowanego. Ich prezentacja znajduje się w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki Korporacja KGL S.A. załączonym do niniejszego sprawozdania.

Prezentowane poniżej transakcje handlowe spółek Grupy z podmiotami powiązаныmi wynikają wyłącznie z umów z członkami organów administracyjnych i nadzorczych oraz osób zarządzających wyższego szczebla.

Transakcje z udziałem członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych oraz osób zarządzających wyższego szczebla

usługi doradztwa z zakresu:	rodzaj powiązania	wartość usług w okresie:		rozrachunki nierozliczone na dzień:	
		01-03 2020	01-03 2019	31.03.2020	31.03.2019
finansów i prowadzenia biznesu	kluczowy personel kierowniczy	157	49	22	0

Wszystkie umowy dotyczące doradztwa zawarte zostały na warunkach rynkowych.

Transakcje z podmiotami powiązаныmi rodzinnie

RODZAJ TRANSAKCJI	rodzaj powiązania	wartość w okresie 01-03 2020	rozrachunki nierozliczone na dzień 31.03.2020	
			należność	zobowiązanie
umowy handlowe	członek rodziny	128		43
wynagrodzenia	członek rodziny	8		

RODZAJ TRANSAKCJI	rodzaj powiązania	wartość w okresie 01-03 2019	rozrachunki nierozliczone na dzień 31.03.2019	
			należność	zobowiązanie
umowy handlowe	członek rodziny	31	0	13
wynagrodzenia	członek rodziny	49	0	0

Udziały w jednostkach powiązanych będące w posiadaniu osób zarządzających

W dniu 13 czerwca 2018 w wyniku sprzedaży udziałów przez P. Przemysława Florysiaka i P. Romana Florysiaka została zmieniona umowa spółki Korporacja KGL S.A. Sp. k. (dawniej FFK Moulds). Nowymi komplementariuszami zostali P. Lech Skibiński oraz P. Krzysztof Gromkowski. Podział zysku pomiędzy udziałowcami spółki pozostał niezmieniony.

Na dzień 31 marca 2020 roku nie było rozrachunków nierozliczonych z byłymi komplementariuszami.

3.11. Zatrudnienie i wynagrodzenia wyższej kadry kierowniczej**Struktura zatrudnienia według funkcji w etatach**

Wyszczególnienie	31.03.2020
personel kierowniczy	67
pracownicy umysłowi	101
pracownicy produkcyjni	432
inni pracownicy	193
Razem	793

KOSZT WYNAGRODZEŃ I INNYCH ŚWIADCZEŃ DLA WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ

Świadczenia dla wyższej kadry kierowniczej	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
krótkoterminowe świadczenia pracownicze	1 371	1 268
świadczenia po okresie zatrudnienia	27	27
pozostałe świadczenia długoterminowe		
świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy		3
płatności w formie akcji		
Świadczenia razem	1 398	1 298
<i>w tym dla Członków Zarządu</i>	<i>831</i>	<i>725</i>
<i>w tym dla Rady Nadzorczej</i>	<i>53</i>	<i>53</i>

WYNAGRODZENIE RADY NADZORCZEJ

Imię i nazwisko	Funkcja	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Tomasz Dziekan	Przewodniczący RN	9	9
Artur Lebedziński	Wiceprzewodniczący RN	9	9
Hanna Skibińska	Członek RN	6	6
Lilianna Gromkowska	Członek RN	6	6
Bożena Okulus	Członek RN	6	6
Maciej Gromkowski	Członek RN	9	9
RAZEM		45	45

WYNAGRODZENIA CZŁONKÓW ZARZĄDU

Imię i nazwisko	Tytuł wypłaconych wynagrodzeń i otrzymanych świadczeń rzeczowych i pieniężnych	w okresie 01.01.2020 – 31.03.2020	w okresie 01.01.2019 – 31.03.2019
Krzysztof Gromkowski	Stosunek pracy/powołanie z Emitentem	205	75
	Stosunek pracy/powołanie z Marcato Sp. z o.o.		75
	Stosunek pracy/powołanie z C.E.P. Polska Sp. z o.o.		25
	Świadczenia rzeczowe i pieniężne	2	2
	Z tytułu funkcji directoriusa w UAB Korporacja KGL		
RAZEM		207	176
Zbigniew Okulus	Stosunek pracy/powołanie z Emitentem	205	75
	Stosunek pracy/powołanie z Marcato Sp. z o.o.		75
	Stosunek pracy/powołanie z C.E.P. Polska Sp. z o.o.		25
	Świadczenia rzeczowe i pieniężne	1	1
	RAZEM	206	176
Lech Skibiński	Stosunek pracy/powołanie z Emitentem	205	75
	Stosunek pracy/powołanie z Marcato Sp. z o.o.		75
	Stosunek pracy/powołanie z C.E.P. Polska Sp. z o.o.		25
	Świadczenia rzeczowe i pieniężne	1	1
	Z tytułu funkcji z-ci directoriusa w UAB Korporacja KGL		

	RAZEM	206	176
	Stosunek pracy/powołanie z Emitentem	205	75
	Stosunek pracy/powołanie z Marcato Sp. z o.o.		75
Ireneusz Strzelczak	Stosunek pracy/powołanie z C.E.P. Polska Sp. z o.o.		25
	Świadczenia rzeczowe i pieniężne	1	1
	RAZEM	206	176

3.12. Akcje i akcjonariusze

3.12.1. Kapitał akcyjny

Na dzień 31 marca 2020 r. kapitał zakładowy spółki Korporacja KGL S.A. wynosił 7.159.200 zł i dzielił się na 7.159.200 Akcji o wartości nominalnej 1 zł każda akcja, w tym:

	Liczba akcji	Liczba głosów
Akcje serii A (<i>imiennie uprzywilejowane</i>)	3 006 864	6 013 728
Akcje serii B (<i>imiennie uprzywilejowane</i>)	1 002 288	2 004 576
Akcje serii A1 (<i>zwykłe na okaziciela dopuszczone do obrotu na rynku regulowanym</i>)	1 050 036	1 050 036
Akcje serii B1 (<i>zwykłe na okaziciela dopuszczone do obrotu na rynku regulowanym</i>)	350 012	350 012
Akcje serii C (<i>zwykłe na okaziciela dopuszczone do obrotu na rynku regulowanym</i>)	1 750 000	1 750 000
RAZEM	7 159 200	11 168 352

Ponadto, na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania:

- nie istnieją Akcje, które nie reprezentują kapitału zakładowego Spółki (nie stanowią udziału w kapitale zakładowym),
- żadna część kapitału zakładowego Emitenta nie została opłacona w postaci jakichkolwiek aktywów, w tym innych niż gotówka,
- Emitent nie emitował akcji w ramach kapitału docelowego,
- Emitent nie wyemitował żadnych zamiennych papierów wartościowych, wymiennych papierów wartościowych ani papierów wartościowych z warrantami. W szczególności, Emitent nie wyemitował żadnych obligacji zamiennych na jego akcje, ani obligacji z prawem pierwszeństwa objęcia akcji Emitenta,
- Spółka posiada akcje własne nabyte w ramach upoważnienia danego Zarządowi Spółki przez NWZ z dnia 24 października 2018 r.,
- Kapitał, zarówno Spółki jak i żadnej ze Spółek Zależnych, nie jest przedmiotem opcji, nie zostało również uzgodnione warunkowo ani bezwarunkowo, że kapitał któregośkolwiek z tych podmiotów stanie się przedmiotem opcji.

3.12.2. Ograniczenia, co do wykonywania prawa głosu oraz przenoszenia akcji

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania nie istnieją ograniczenia co do przenoszenia praw własności papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę Korporacja KGL S.A. za wyjątkiem postanowienia § 3 ust. 6 Statutu Emitenta.

Zgodnie z treścią § 3 ust. 6 Statutu Emitenta przeniesienie akcji imiennej wymaga zgody Zarządu. W razie odmowy udzielenia zgody na przeniesienie akcji imiennej, Zarząd w terminie jednego miesiąca od dnia zgłoszenia Spółce zamiaru przeniesienia akcji, wskazuje nabywcę akcji. Akcjonariusz może zbyć akcje imienne bez ograniczenia, jeżeli osoba wskazana przez Zarząd jako nabywca akcji nie uiszczy akcjonariuszowi, w terminie dwóch miesięcy od dnia zgłoszenia Spółce zamiaru przeniesienia akcji, ceny odpowiadającej wartości bilansowej akcji określonej na podstawie ostatniego rocznego bilansu Spółki, a w razie notowania akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. – ceny odpowiadającej średniemu kursowi akcji z ostatnich 9 (dziewięciu) miesięcy przypadających przed dniem zgłoszenia Spółce zamiaru przeniesienia akcji.

Nie występują ograniczenia co do prawa wykonywania głosu.

3.12.3. Skup akcji własnych

W okresie I Q 2020 r. Emitent nie prowadził skupu akcji własnych. Niemniej, w analizowanym okresie Emitent posiadał akcje własne skupione celem umorzenia.

Informacje o dokonanych skupie akcji własnych

NWZ Emitenta w dniu 24 października 2018 r. podjęło uchwały, w których wyraziło zgodę na nabycie przez Spółkę akcji własnych znajdujących się w obrocie na rynku regulowanym w celu ich umorzenia i upoważniło Zarząd Spółki do nabywania tych akcji na warunkach i w trybie ustalonym w uchwale.

W następstwie uchwał NWZ z dnia 24 października 2018 r. Spółka została upoważniona do nabywania akcji własnych znajdujących się w obrocie na rynku regulowanym według poniższych zasad:

- łączna wartość nominalna nabytych akcji własnych nie może przekraczać 5% kapitału zakładowego Spółki, czyli maksymalna liczba akcji własnych Spółki do nabycia wynosi 357.960 sztuk,
- cena jednostkowa nabycia akcji własnych Spółki będzie nie niższa niż wartość nominalna akcji (tj. 1 złoty) i nie wyższa niż 30 złotych za jedną akcję, przy czym maksymalna kwota pieniężna przeznaczona na nabycie wszystkich akcji nie może przekroczyć 10.738.800,00 zł,
- maksymalna kwota pieniężna przeznaczona na nabycie wszystkich akcji nie może przekroczyć 10.738.800,00 złotych,
- Zarząd jest upoważniony do podejmowania wszelkich decyzji oraz podejmowania wszelkich czynności niezbędnych do nabycia akcji własnych Spółki, znajdujących się w obrocie na rynku regulowanym, na warunkach wskazanych w uchwale,
- nabycie akcji własnych Spółki zostanie pokryte z „Kapitału rezerwowego na nabycie akcji własnych Spółki w celu umorzenia” utworzonego na podstawie Uchwały nr 5 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 24 października 2018 r.,
- nie później niż w ciągu 6 miesięcy od dnia 31 grudnia 2019 r. Zarząd zwoła Walne Zgromadzenie Spółki z porządkiem obrad obejmującym co najmniej podjęcie uchwały w sprawie umorzenia nabytych akcji własnych Spółki oraz uchwały w sprawie obniżenia kapitału zakładowego Spółki w wyniku umorzenia akcji własnych,
- akcje własne Spółki nabywane będą za pośrednictwem domu maklerskiego w obrocie anonimowym na rynku regulowanym.

łącznie w okresie 05 grudnia 2018 r. – 30 grudnia 2019 r. nabyto w ramach skupu 29.941 akcji własnych Spółki o łącznej wartości 380.568,30 zł. Średni kurs nabycia akcji ważony obrotami we wskazanym wyżej okresie wyniósł – 12,71 zł za 1 akcję.

3.12.4. Informacje o akcjonariuszach

W tabeli poniżej zaprezentowano zestawienie akcjonariuszy spółki jednostki dominującej (Korporacja KGL S.A.) na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania:

	Liczba akcji	Udział w kapitale	Liczba głosów	Udział w WZ
Krzysztof Gromkowski (Prezes Zarządu Emitenta)	1 364 800	19,06%	2 367 088	21,19%
Ireneusz Strzelczak (Wiceprezes Zarządu Emitenta)	1 364 800	19,06%	2 367 088	21,19%
Zbigniew Okulus (Wiceprezes Zarządu Emitenta)	1 357 300	18,96%	2 359 588	21,13%
Lech Skibiński (Wiceprezes Zarządu Emitenta)	1 342 300	18,75%	2 344 588	20,99%
TFI Aviva Investors Poland*	657 282	9,18%	657 282	5,89%
OFE Nationale Nederlanden*	599 000	8,37%	599 000	5,36%
free float	473 718	6,62%	473 718	4,24%
RAZEM	7 159 200	100%	11 168 352	100%

* Stan posiadania OFE Nationale Nederlanden wg. wykazu akcjonariuszy na WZ z dnia 26 września 2019 r., a TFI Aviva Investors Poland wg. wykazu akcjonariuszy na WZ z dnia 10 czerwca 2019 r.

Zarząd zwraca uwagę, że na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Emitent posiada 29.941 akcji własnych nabytych celem umorzenia, których udział w kapitale własnym Spółki wynosi 0,42%, a w głosach 0,27%. Nie później niż w ciągu 6 miesięcy od dnia 31 grudnia 2019 r. Zarząd zwoła Walne Zgromadzenie Spółki z porządkiem obrad obejmującym co najmniej podjęcie uchwały w sprawie umorzenia nabytych akcji własnych Spółki oraz uchwały w sprawie obniżenia kapitału zakładowego Spółki w wyniku umorzenia akcji własnych.

3.12.5. Wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu

W analizowanym okresie nie wystąpiły żadne znaczące zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

W dniu 19 lutego 2020 r. czterej dominujący akcjonariusze Spółki, którzy z tytułu pełnienia funkcji członków zarządu Emitenta są osobami pełniącymi obowiązki zarządcze w rozumieniu art. 3 ust. 1 pkt 25 Rozporządzenia MAR tj. Krzysztof Gromkowski, Lech Skibiński, Ireneusz Strzelczak oraz Zbigniew Okulus złożyli (niezależnie do siebie) zawiadomienia o dokonaniu przez te osoby w dniu 18 lutego 2020 r. transakcji na akcjach Spółki. Z zawiadomień wynika, że wskazane wyżej osoby nabyły w dniu 18 lutego 2020 r. po 5.000 sztuk akcji Emitenta każdy.

3.12.6. Lock-up

Na dzień opublikowania niniejszego raportu nie obowiązują żadne umowy lock-up.

3.12.7. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z tych osób

Osoby wchodzące w skład Zarządu Emitenta posiadają akcje Spółki. Szczegółowe informacje na temat stanu posiadania akcji przez poszczególne osoby wchodzące w skład Zarządu zostały przedstawione w tabeli Znaczący Akcjonariusze we wcześniejszych punktach niniejszego rozdziału.

W dniu 19 lutego 2019 r. osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki dokonały transakcji na akcjach Emitenta. Szczegółowe informacje na ten temat zostały zamieszczone w pkt . 7.3.5. Wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu.

Według wiedzy Zarządu Emitenta osoby wchodzące w skład Rady Nadzorczej Emitenta nie posiadają żadnych akcji Spółki.

3.12.8. Potencjalne zmiany struktury akcjonariatu (w tym akcje pracownicze)

W najbliższej przyszłości nie przewiduje się znaczących zmian w strukturze akcjonariatu. Emitent ani sam, ani też przez jakiegokolwiek podmioty zależne czy inne osoby działające w jego imieniu bądź na jego rzecz, nie posiada akcji Emitenta.

Emitent nie wyemitował żadnych zamiennych papierów wartościowych, wymiennych papierów wartościowych ani papierów wartościowych z warrantami. W szczególności Emitent nie wyemitował żadnych obligacji zamiennych na jego akcje, ani obligacji z prawem pierwszeństwa objęcia akcji Emitenta. W Grupie nie funkcjonują programy akcji pracowniczych.

3.13. Informacje o uchwałach odnośnie podziału zysku wypracowanego w 2019 r.

W dniu 30 kwietnia 2020 r. Zarząd Emitenta podjął uchwałę w sprawie polityki dywidendy. Zarząd Emitenta zamierza wnioskować do Walnego Zgromadzenia Spółki o podział części zysku Spółki za 2019 roku w wysokości 0,34 zł na akcję co stanowi łączną kwotę 2.434.128 zł.

Rekomendacja przedstawiona przez Zarząd nie obejmuje propozycji dnia dywidendy i dnia wypłaty dywidendy. Rekomendacja Zarządu zostanie skierowana do Rady Nadzorczej Spółki w celu zaopiniowania, a ostateczną decyzję dotyczącą przeznaczenia zysku z 2019 roku oraz części kapitału zapasowego Spółki na wypłatę dywidendy podejmie Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

3.14. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na dzień 31 marca 2020 r. nie toczyły się istotne postępowania sądowe, których stroną byłyby spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej. Nie zaistniały zatem okoliczności, które stanowiłyby podstawę do tworzenia rezerw na koszty spraw sądowych z wyjątkiem opisanego poniżej postępowania podatkowego.

W dniu 28 września 2018 r. w Spółce wiodącej rozpoczęła się kontrola skarbowa dotycząca prawidłowości rozliczeń VAT za okres 01 kwietnia – 31 grudnia 2016 r., w tym prawidłowości zastosowania 0% stawki VAT w wewnątrzwspólnotowej dostawie towarów (WDT).

W dniu 12 kwietnia 2019 r. Emitent powziął informację, że reprezentująca go Kancelaria Podatkowa otrzymała w dniu 8 kwietnia 2019 r. protokół kontroli rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku od towarów i usług za okres od kwietnia do grudnia 2016 r. prowadzonej przez Trzeci Mazowiecki Urząd Skarbowy w Radomiu (dalej „Urząd Skarbowy”).

Kontrolę przeprowadzono w obszarze prawidłowości rozliczenia podatku od towarów i usług za okres od 01 kwietnia 2016 do 31 grudnia 2016, w tym prawidłowości zastosowania 0% stawki VAT w wewnątrzwspólnotowej dostawie towarów (WDT).

W protokole kończącym kontrolę stwierdzono, że Emitent na dostatecznym poziomie pewności spełnił formalne wymogi dotyczące odzwierciedlenia wykonanych transakcji w dokumentach zgodnie z zasadami deklarowania WDT. W ramach prowadzonej kontroli, Organ uzyskał od zagranicznych władz podatkowych informacje, iż jeden z odbiorców Emitenta w 2016 r. nie złożył w kraju swojej siedziby żadnej deklaracji podatkowej. Na tej podstawie zagraniczna administracja podatkowa nie była w stanie zweryfikować transakcji zakupu towarów przez tego odbiorcę od Emitenta. W związku z powyższym stwierdzono, że odbiorca Emitenta nie wywiązał się z obowiązku rozliczenia wewnątrzwspólnotowego nabycia towarów (WNT), a tym samym została naruszona zasada neutralności podatkowej.

Mając powyższe na uwadze, Organ uznał, iż Emitent, sprzedając towary do ww. odbiorcy, nie był uprawniony do zastosowania stawki 0% właściwej dla WDT. Organ stwierdził, iż Emitent ograniczył się do podstawowej weryfikacji tego kontrahenta, która okazała się niewystarczająca, ponieważ odbiorca nie zadeklarował WNT w kraju, w którym dokonał nabycia towarów od Emitenta. Zdaniem Organu, Emitent nie zbadał w sposób dostateczny wiarygodności swojego kontrahenta oraz zagranicznego miejsca odbioru towarów, nie sprawdził, czy kontrahent wywiązuje się z obowiązków podatkowych w kraju nabycia towarów, a w szczególności czy prawidłowo dokonał rozliczenia wewnątrzwspólnotowego nabycia towarów zakupionych od Emitenta.

Wobec powyższego Organ uznał, iż Spółka nie miała prawa do zastosowania 0% stawki podatku VAT do traktowanych jako WDT transakcji sprzedaży towarów na rzecz ww. odbiorcy. Zdaniem Organu omawiane transakcje powinny być opodatkowane stawką podatku VAT na zasadach ogólnych tj. w wysokości 23%. W związku z tym Organ uznał, iż z tytułu nieprawidłowo zastosowanej 0% stawki VAT powstała zaległość podatkowa w podatku VAT w kwocie ok. 305 tys. zł.

Zdaniem Emitenta stanowisko Organu jest nieprawidłowe. Zgodnie z przepisami ustawy VAT warunkiem zastosowania stawki 0% dla transakcji WDT jest sprzedaż towarów do innego podatnika na terytorium państwa członkowskiego EU innego niż Polska. Omawiane warunki zostały spełnione, co znajduje także potwierdzenie w niekwestionowanej przez Organ dokumentacji transakcyjnej. Niemniej, Organ pominął dowody zgromadzone przez Emitenta, w szczególności stosowaną przez Emitenta procedurę weryfikacji kontrahentów. Zamiast tego, Organ uzależnił prawo do zastosowania przez Emitenta stawki 0% wyłącznie od okoliczności prawidłowego rozliczenia się z podatku od wartości dodanej przez nabywcę w kraju członkowskim UE, do którego towary zostały dostarczone.

Zdaniem Emitenta, wymaganie, aby Emitent badał prawidłowość rozliczeń podatkowych jego zagranicznych odbiorców w innych krajach, wykracza poza to, co należałoby racjonalnie oczekiwać od przedsiębiorcy będącego polskim podatnikiem VAT. Nie można więc na tej podstawie formułować zarzutów dotyczących braku należytej staranności przy przeprowadzaniu transakcji. W związku z tym, Spółka złoży w ustawowym terminie 14 dni zastrzeżenia do protokołu. Ponadto, z uwagi na to, iż Organ nie przeprowadził postępowania dowodowego w istotnym zakresie, przyjmując za jedyny dowód lakoniczne informacje uzyskane od zagranicznych władz podatkowych, Emitent złoży w tym terminie stosowne wnioski dowodowe. Emitent podaje niniejszą informację do publicznej wiadomości, ponieważ protokół kontroli kończy pierwszy etap postępowania przed organem podatkowym, którego ostateczny wynik może mieć znaczenie dla wartości odzwierciedlonych w księgach rachunkowych Spółki i jest istotny dla transparentności Spółki i jej wizerunku.

W dniu 16 września 2019 r. Emitent otrzymał postanowienie z Urzędu Skarbowego w Radomiu w sprawie wszczęcia z urzędu postępowania podatkowego wobec Spółki w zakresie podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od kwietnia do grudnia 2016 r.

3.15. Istotne zdarzenia w okresie do dnia publikacji sprawozdania

Informacje na temat istotnych zdarzeń zostały przedstawione w części „Podstawowe informacje o działalności Grupy KGL” w ramach niniejszego raportu okresowego.

3.16. Obligacje

Emitent (ani jego spółka zależna) nie dokonywał emisji obligacji.

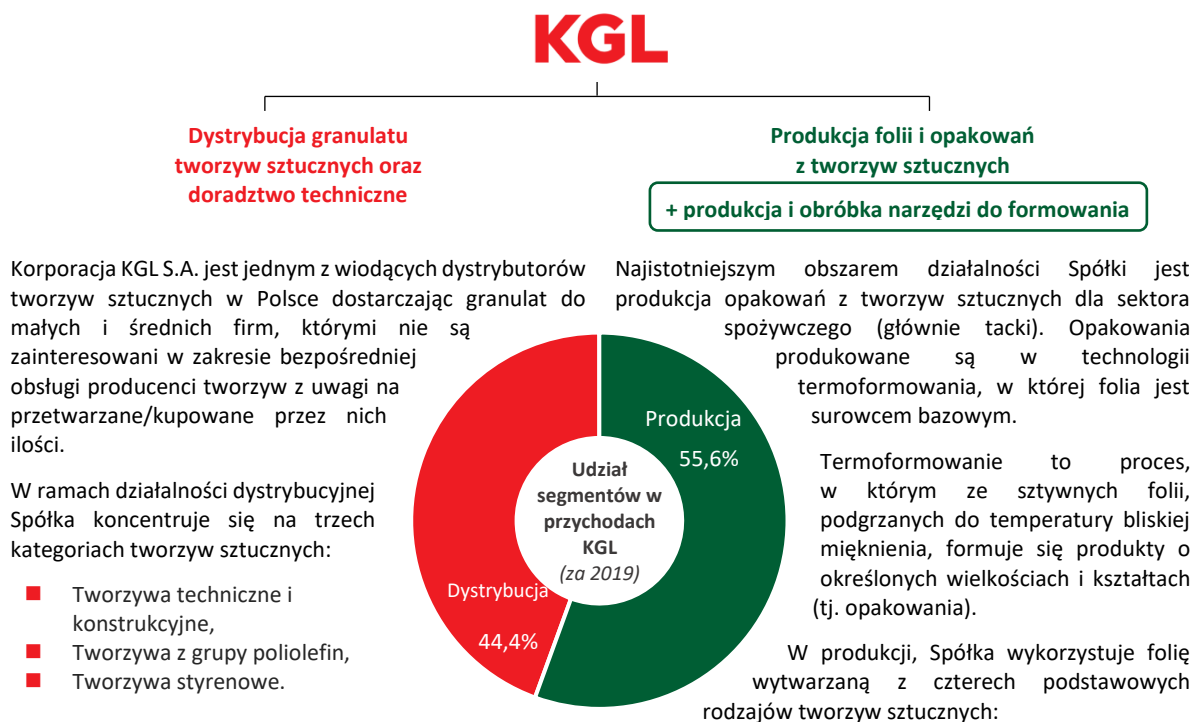
4. Podstawowe informacje o działalności Korporacja KGL S.A.

4.1. Model działalności operacyjnej Spółki

Spółka Korporacja KGL S.A. prowadzi działalność na rynku tworzyw sztucznych w obszarze **produkcji opakowań dla sektora spożywczego** oraz **dystrybucji granulatów** tworzyw sztucznych. W wyniku połączenia Spółki dominującej z większością spółek zależnych, które zostały zarejestrowane w dniu 31 grudnia 2019 r., według stanu obecnego ponad 99% przychodów Grupy generuje Emitent.



Istotnym elementem działalności Spółki jest jej infrastruktura techniczna i posiadany know-how niezbędne do wdrażania innowacyjnych rozwiązań w oferowanych produktach i usługach. Spółka posiada nowoczesne **Centrum Badań i Rozwoju (CBR)**, w którym opracowywane są projekty nowych, innowacyjnych produktów, a także rozwiązania w zakresie stosowania tworzyw sztucznych. W CBR prowadzone są badania w obszarze struktur materiałowych folii, konstrukcji i wzornictwa opakowań oraz narzędzi (form) stosowanych w produkcji opakowań. Opracowywane w ramach CBR rozwiązania, produkty czy narzędzia są następnie komercjalizowane w ramach realizowanych w KGL procesów produkcyjnych lub usług dla podmiotów zewnętrznych. Poniżej przedstawiono szczegółowe informacje na temat obszarów działalności Spółki KGL:



Korporacja KGL S.A. jest jednym z wiodących dystrybutorów tworzyw sztucznych w Polsce dostarczając granulat do małych i średnich firm, którymi nie są zainteresowani w zakresie bezpośredniej obsługi producenci tworzyw z uwagi na przetwarzane/kupowane przez nich ilości.

W ramach działalności dystrybucyjnej Spółka koncentruje się na trzech kategoriach tworzyw sztucznych:

- Tworzywa techniczne i konstrukcyjne,
- Tworzywa z grupy poliolefin,
- Tworzywa styrenowe.

Spółka posiada ponad 1.000 odbiorców. W ofercie dystrybuowanych tworzyw sztucznych dominują tworzywa techniczne i konstrukcyjne (za 2019 r. - ok. 44,5% sprzedaży segmentu). Sprzedaż tej grupy tworzyw (tj. specjalistycznych) generuje najwyższe marże. Zarząd oczekuje, że ww. struktura udziału tworzyw sztucznych utrzyma się w przyszłych okresach z tendencją umacniania się tworzyw technicznych. Jest to zgodne z oczekiwaniami Zarządu Emitenta.

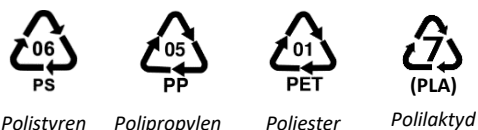
Celem Spółki w tym obszarze jest budowa znaczącej pozycji na rynku dystrybutorów granulatów tworzyw sztucznych, rzetelnego partnera w tym obszarze.



Najistotniejszym obszarem działalności Spółki jest produkcja opakowań z tworzyw sztucznych dla sektora spożywczego (głównie tacki). Opakowania produkowane są w technologii termoformowania, w której folia jest surowcem bazowym.

Termoformowanie to proces, w którym ze sztywnych folii, podgrzanych do temperatury bliskiej mięknięcia, formuje się produkty o określonych wielkościach i kształtach (tj. opakowania).

W produkcji, Spółka wykorzystuje folię wytwarzaną z czterech podstawowych rodzajów tworzyw sztucznych:



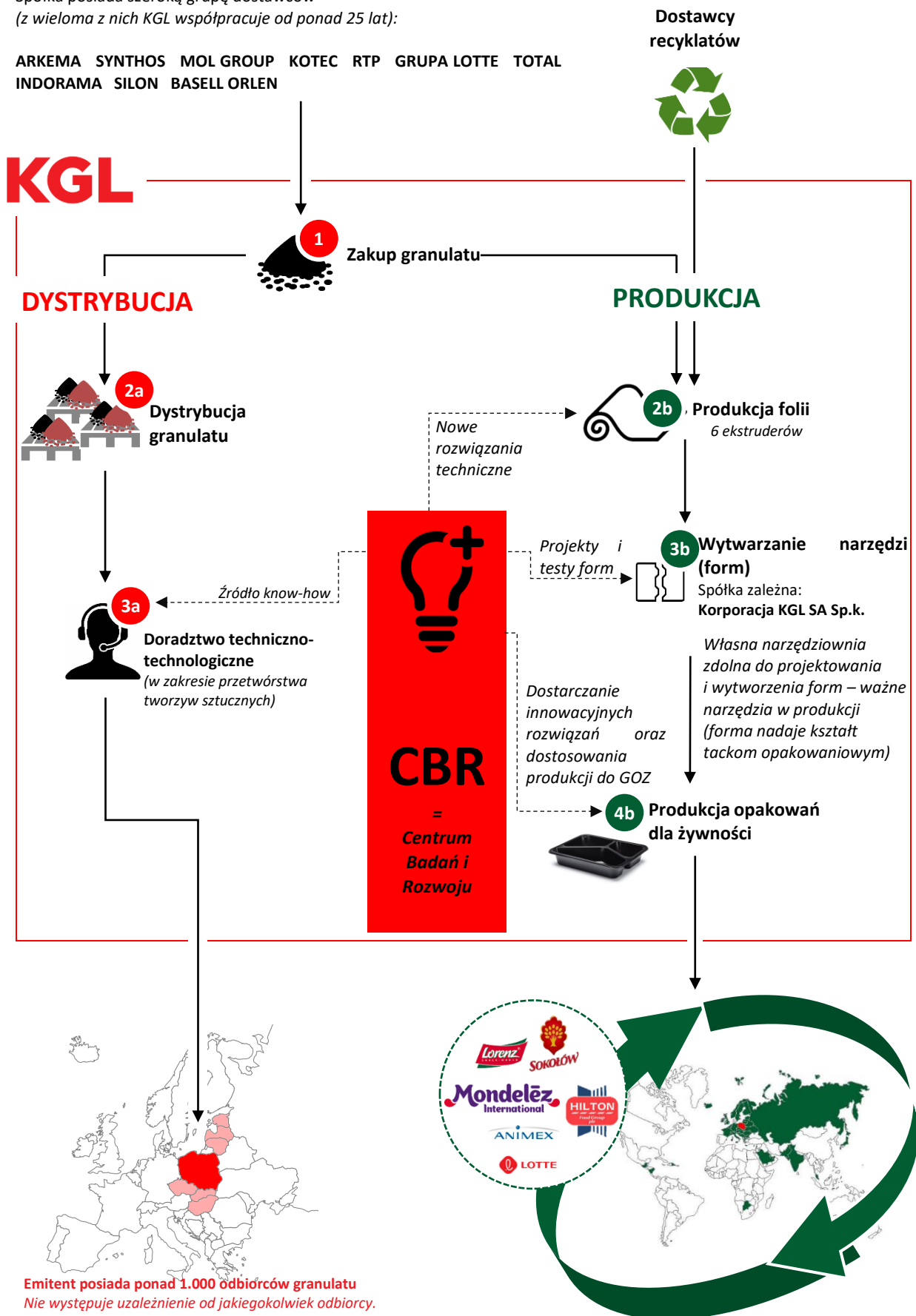
W produkcji opakowań niezbędne jest także użycie form, które Emitent wytwarza samodzielnie w ramach spółki zależnej Korporacja KGL S.A. Sp. k. (dawniej FFK) oraz w CBR. Spółka oferuje także komercyjne wytwarzanie form dla podmiotów zewnętrznych.



4.1.1. Model biznesowy spółki Korporacja KGL S.A. (schemat)

Spółka posiada szeroką grupę dostawców (z wieloma z nich KGL współpracuje od ponad 25 lat):

ARKEMA SYNTHOS MOL GROUP KOTEC RTP GRUPA LOTTE TOTAL
INDORAMA SILON BASELL ORLEN



4.1.2. Działalność dystrybucyjna

Korporacja KGL S.A. jest jednym z wiodących dystrybutorów tworzyw sztucznych w Polsce dostarczając granulaty do małych i średnich firm. W ramach działalności dystrybucyjnej Spółka koncentruje się na trzech kategoriach tworzyw sztucznych:

Tworzywa techniczne / konstrukcyjne	Tworzywa styrenowe	Poliolefiny
<p>Tworzywa specjalistyczne spełniają szereg różnorodnych wymagań z zakresu własności mechanicznych, termicznych oraz odporności chemicznej. Grupę tę tworzą m.in. tworzywa:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● przewodzące energię elektryczną, ● przewodzące ciepło, ● odporne termicznie, ● odporne na zużycie, ● o wysokim ciężarze właściwym, ● skryształowane, ● stopy różnych rodzajów tworzyw sztucznych. <p>Tworzywa te znajdują zastosowanie m.in. w budownictwie (<i>rury, kształtki</i>), a także w branżach producentów zabawek, części samochodowych (<i>elementy systemów doprowadzania powietrza, spalin, ogrzewania, wtrysku paliwa, koła pasowe, obudowy termostatów, pompy, zawory, uszczelnienia</i>), sprzętu RTV i AGD, w medycynie (<i>protezy stawów</i>), a także w aplikacjach mających kontakt z żywnością oraz w przemyśle chemicznym (<i>korpusy zaworów, wirniki pomp</i>).</p> <p>Ponadto tworzywa techniczne nadają się do zastosowania w elementach pracujących (<i>koła zębate, dźwignie, łożyska, prowadnice, ślimaki, wirniki pomp</i>) zastępując metale lekkie, pod dużym obciążeniem termicznym i mechanicznym.</p> <p>Sprzedaż tworzyw technicznych oraz specjalistycznych generuje najwyższe marże.</p>	<p>Ze względu na dużą różnorodność, polimery styrenowe charakteryzują się wieloma cennymi właściwościami, dzięki czemu są wykorzystywane w różnych gałęziach przemysłu.</p> <p>Najważniejsze cechy:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● lekkie, odporne na wodę, doskonałe właściwości termoizolacyjne, ● w przemyśle spożywczym maksymalnie zabezpieczają żywność przed zepsuciem, ● cechuje je wysoki stosunek wytrzymałości do ciężaru, co pozwala na większe oszczędności energii podczas transportu i obniżenie kosztów, ● niektóre polimery styrenowe mają postać przezroczystego, wytrzymałego mechanicznie tworzywa, ● zapewniają dobrą izolację elektryczną, ● są łatwe w produkcji i przetwórstwie (łatwo można je barwić i uzyskiwać wiele atrakcyjnych wariantów kolorystycznych), ● umożliwiają łatwy recykling. <p>Tworzywa zaliczające się do grupy tworzyw standardowych / masowych, których odbiorcami są przede wszystkim producenci styropianu, opakowań do żywności oraz produktów technicznych. Z tworzyw styrenowych produkuje się m.in. opakowania, pudełka, pojemniki, elementy sprzętów RTV i AGD, obcasy do obuwia, zabawki, artykuły reklamowe, elementy mebli, płyty i kształtki styropianowe, elementy dekoracyjne i wiele innych produktów..</p>	<p>Półkryształiczne termoplasty z grupy tworzyw standardowych, wysoce odporne na uszkodzenia mechaniczne, dobrze wytrzymują działanie olejów i rozpuszczalników.</p> <p>Do tej grupy należą polietyleny (PE) i polipropyleny (PP) (50% produkcji tworzyw na świecie).</p> <p>Służą jako opakowania produktów zarówno przemysłowych, a także <i>do produkcji m.in.: zabawek, sznurka rolniczego, folii, doniczek, opakowań technicznych, sprzętu RTV i AGD, części samochodowych</i> jak i produktów spożywczych (<i>pieczywa, owoców, warzyw, wyrobów cukierniczych</i>).</p> <p>Tworzywo to jest bezpieczne dla zdrowia, a po zużyciu nadaje się w 100% do recyklingu. Z uwagi na wysoką przezroczystość i połysk pozwala uzyskać doskonałą prezentację pakowanego asortymentu także o nieregularnych kształtach.</p> <p>Poliolefiny są przedstawicielami tworzyw masowych, których dystrybucja charakteryzuje się niską marżą.</p>

Struktura dystrybuowanych grup tworzyw sztucznych przez KGL

W segmencie dystrybucji granulatów tworzyw sztucznych Emitent stosuje strategię organicznego rozwoju. Do oferty sprzedaży regularnie wprowadzane są nowe rodzaje granulatów. W tym obszarze działalności, celem Spółki jest uzyskanie znaczącej pozycji na rynku dystrybutorów granulatów w Polsce. Ponadto, Spółka zamierza utrzymać pozycję rzetelnego partnera w obszarze dystrybucji granulatów tworzyw sztucznych i dalej dostarczać tworzywa do małych i średnich odbiorców, którymi nie są zainteresowani w zakresie bezpośredniej obsługi producenci tworzyw.

W tabeli poniżej zaprezentowano zestawienie struktury towarów w obszarze działalności dystrybucyjnej – wg. rodzaju tworzyw sztucznych.

Struktura dystrybucji wg. towarów	I Q 2020 [PLN] [%]	I Q 2019 [PLN] [%]	I Q 2018 [PLN] [%]
Tworzywa styrenowe	9 268 21,5%	11 919 23,0%	14 199 28,4%
Poliolefiny	11 920 27,6%	16 952 32,7%	15 793 31,6%
Tworzywa techniczne	21 931 50,9%	22 960 44,3%	19 968 40,0%
RAZEM	43 119 100%	51 831 100%	49 960 100%

Na przestrzeni ostatnich lat struktura dystrybuowanych tworzyw sztucznych ulegała korzystnym dla Emitenta zmianom. Swoje udziały w sprzedaży zwiększają tworzywa techniczne, które wykazują się wyższą marżowością względem pozostałych grup tworzyw sztucznych.

Zarząd zwraca uwagę, że struktura dystrybucji wg. rodzaju tworzyw kształtuje się w sposób zgodny z zakładaną strategią. W analizowanym okresie tworzywa styrenowe i poliolefiny posiadały najmniejszy (spadający) udział w dystrybucji – odpowiednio 23% i 31%. Dominowały tworzywa techniczne, których udział wyniósł 46,7% łącznej sprzedaży. To rekordowy

udział tej grupy tworzyw sztucznych w sprzedaży i jest zgodny z ogłaszanymi wcześniej przewidywaniami Zarządu Spółki. Jednocześnie oczekuje się, że ww. struktura udziału tworzyw sztucznych utrzyma się w przyszłych okresach ze stałą tendencją umacniania się tworzyw technicznych.

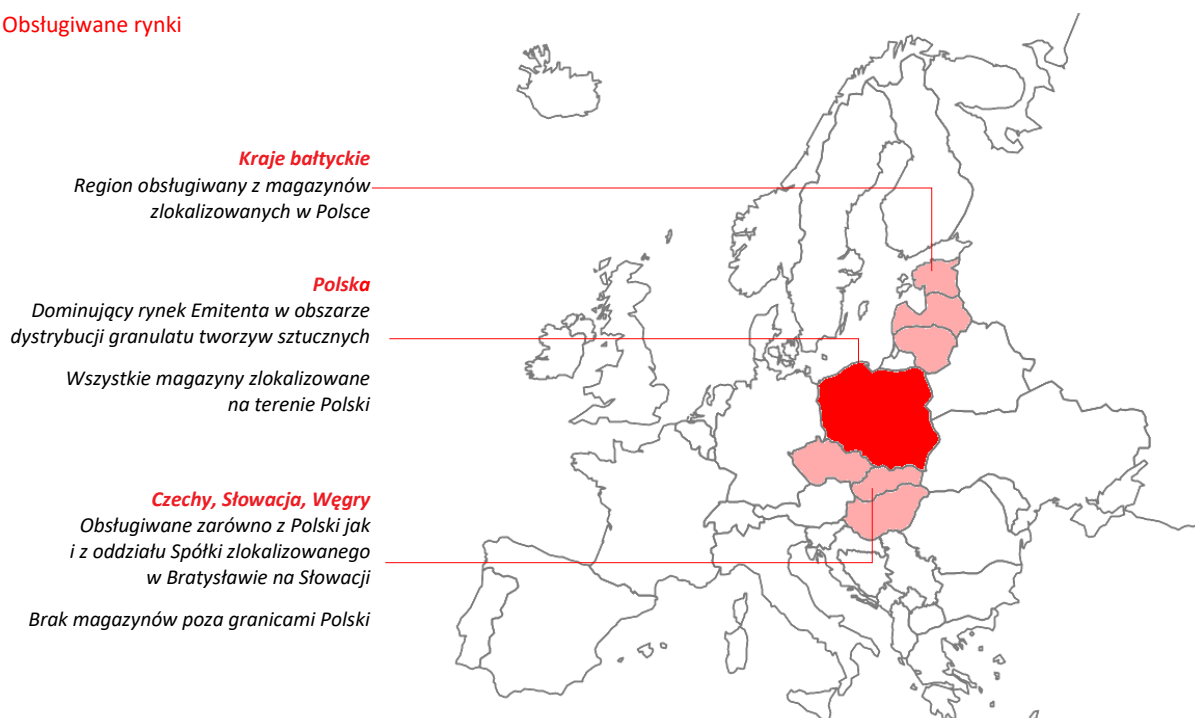
Według raportu brytyjskiej firmy konsultingowej Frost&Sullivan, zatytułowanego "Global engineering plastics market forecast to 2024", rynek tworzyw konstrukcyjnych do 2024 roku ma osiągnąć wartość 91,6 mld euro. Motorem tego wzrostu (szacowanego na 5,4% rocznie) jest zwiększające się zapotrzebowanie na tworzywa konstrukcyjne w takich branżach jak motoryzacja, elektronika czy budownictwo.

Poniżej przedstawiono główne założenia polityki działalności Spółki w obszarze dystrybucji:

- Spółka Korporacja KGL S.A. prowadzi działania mające na celu zwiększenie udziału tworzyw technicznych i specjalistycznych w ogólnej dystrybucji tworzyw sztucznych.
- Poliolefiny i tworzywa styrenowe charakteryzują się niższą marżowością, natomiast dużymi wolumenami w transakcjach sprzedaży.
- Korporacja KGL stale wzmacnia kompetencje doradcze (klienci oczekują rzetelnego wsparcia w doborze tworzyw oraz rozwiązywaniu problemów technologicznych).

Model dystrybucji towarów przez Korporacja KGL S.A.

Obsługiwane rynki



KGL posiada ponad 1.000 odbiorców granulatu...

Nie występuje uzależnienie od jakiegokolwiek odbiorcy.

Odbiorcami tworzyw sztucznych Emitenta są podmioty produkujące wyroby z tworzyw sztucznych, których skala działalności uniemożliwia nawiązanie bezpośrednich relacji z producentami. KGL sprzedaje polimery do ponad tysiąca różnej wielkości klientów, przede wszystkim producentów różnego rodzaju podzespołów oraz dóbr gotowych, operujących w wielu obszarach gospodarki takich jak branża budowlana, motoryzacyjna, AGD, spożywcza, kosmetyczna, zabawkarska i wiele innych.

Współpraca z klientami polega na realizacji dostaw polimerów na podstawie składanych na bieżąco zamówień. W zdecydowanej większości klientami są małe i średniej wielkości zakłady produkcyjne zlokalizowane głównie w Polsce. Z niektórymi z odbiorców KGL podpisuje umowy ramowe regulujące zasady współpracy w zakresie ilości dostarczanych polimerów oraz warunków cenowych.

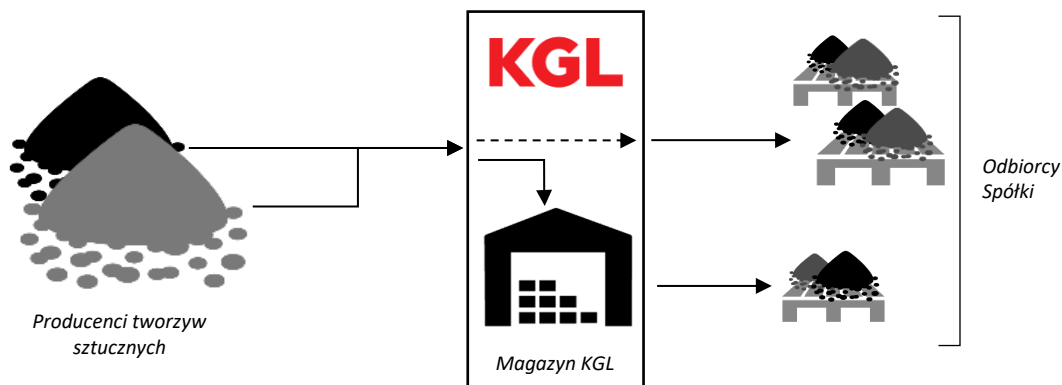
Dystrybucja tworzyw sztucznych do klientów KGL odbywa się na dwa sposoby. W jednym modelu KGL organizuje dostawy bezpośrednio do klientów końcowych na specjalne zamówienie (z pominięciem magazynów Emitenta). W drugim wariancie KGL utrzymuje magazyn granulatu tworzyw sztucznych, udostępniając towar mniejszym dystrybutorom lub producentom zgłaszającym popyt na małe ilości surowca (tzw. sprzedaż paletowa).

Oferta KGL skierowana jest do podmiotów, którzy ze względu na zróżnicowane wolumeny zamówień posiadają ograniczony lub utrudniony dostęp do producentów realizujących zamówienia o znacznych wolumenach. Ponadto, ze względu na fakt, że część producentów zlokalizowana jest w Azji, wieloletnie doświadczenie KGL w zakresie organizacji dostaw surowca z odległych rejonów, w tym szczególnie w kwestiach organizacyjnych i rozliczeniowych stanowi atrakcyjną ofertę dla mniej doświadczonych podmiotów.

Wraz z odpowiednim surowcem KGL oferuje doradztwo techniczno-technologiczne, szczególnie w zakresie przetwórstwa tworzyw sztucznych. Oferta ta dotyczy głównie tworzyw technicznych i specjalistycznych, których rozwiązania w zakresie przetwórstwa i zastosowania nie zostały jeszcze w pełni rozpowszechnione na rynku polskim.

Spółka stale monitoruje panujące trendy w zakresie podaży i popytu na tworzywa sztuczne zarówno w skali światowej jak i w obszarze rynków, na których prowadzi dystrybucję. W efekcie prowadzonych analiz Emitent posiada wiedzę na temat zapotrzebowania na poszczególne rodzaje tworzyw sztucznych. W oparciu o doświadczenie oraz bieżące analizy Emitent z wyprzedzeniem kontraktuje surowce o większych wolumenach ilościowych w celu dalszej ich odsprzedaży na rynku lokalnym. Zarząd Emitent przypomina, iż przeznaczenie części środków z emisji na cele związane z zakupami surowców pod dystrybucję pozwoliło zwiększyć skalę działalności dystrybucyjnej, co przełożyło się na możliwość uzyskania korzystniejszych marż u producentów.

Na schemacie poniżej zaprezentowano w sposób poglądowy model realizacji dostaw granulatu przez KGL do klienta końcowego z uwzględnieniem zarówno sprzedaży bezpośredniej (z pominięciem magazynów KGL) jak również sprzedaży realizowanej z zasobów magazynowych Spółki.



Logistyka dostaw

Dystrybucja tworzyw sztucznych realizowana jest przez dwa oddziały posiadające osobne centra magazynowe: oddział centralny w Mościskach oraz oddział regionalny w Kostrzynie Wielkopolskim. Przy każdym z centrów mieści się również biuro sprzedaży (spółka Korporacja KGL posiada także biuro sprzedaży na Słowacji).

W tabeli poniżej przedstawiono centra magazynowe Emitenta dla potrzeb działalności dystrybucyjnej:

Centrum magazynowe	Powierzchnia magazynu	Prawo do obiektu
Mościska	3 000 m ²	własność
Kostrzyn Wielkopolski	4.993 m ²	najem

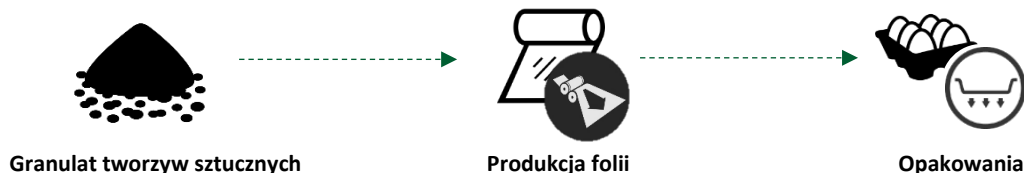
Transport towarów do odbiorców Emitenta realizowany jest głównie w oparciu o usługi zewnętrznych firm logistycznych – na zasadzie umów ramowych. Oprócz współpracy z firmami dostawczymi Emitent korzysta również z przewozów pełno samochodowych zlecanych podmiotom zewnętrznym.

Wystawianiem zleceń przewozów paletowych oraz małogabarytowych zajmuje się każdy z trzech oddziałów Emitenta. Zlecaniem przewozów pełno samochodowych zajmuje się dział logistyki KGL znajdujący się w siedzibie głównej Emitenta. W okolicach Warszawy, obsługę zamówień KGL realizuje również przy użyciu własnych samochodów dostawczych.

4.1.3. Działalność produkcyjna

Proces produkcyjny

Emitent produkuje opakowania z różnych tworzyw sztucznych. Spółka skupia się na produkcji opakowań do produktów spożywczych, które wykorzystywane są przede wszystkim w branży FMCG. Opakowania produkowane są metodą termoformowania, w której surowcem bazowym jest folia. Termoformowanie to proces technologiczny, w którym ze sztywnych folii lub płyt, podgrzanych wstępnie do temperatury bliskiej mięknięcia (charakterystycznej dla danego tworzywa), formuje się produkty o określonych kształtach. Wykorzystywana folia wytwarzana jest samodzielnie przez Spółkę (w oparciu z własne zasoby) z 4 podstawowych rodzajów tworzyw: (1) polistyrenu (PS) (2) polipropylenu (PP), (3) polilaktydu (PLA) oraz (4) poliestru (PET).



W procesie produkcyjnym granulat tworzyw sztucznych jest surowcem bazowym i pozyskiwany jest od dostawców zewnętrznych.

Surowiec z recyklingu

Do produkcji opakowań z poliesterów zdecydowaną część surowca stanowią tzw. recyklaty (przede wszystkim płatek butelkowy). Obecnie realnie blisko 80-90% folii PET wykorzystywanej przez KGL powstaje z surowca pochodzącego z recyklingu.



Surowiec z recyklingu pozyskiwany jest od dostawców zewnętrznych. Recyklat poddawany jest procesowi dekontaminacji (oczyszczania) aby był zdolny do wykorzystania w produkcji folii z których wytwarzane są następnie opakowania dla przemysłu spożywczego. Sam proces dekontaminacji realizowany jest w specjalistycznej wieży SSP (z ang. solid-state polycondensation) i polega na usuwaniu i dezaktywacji substancji szkodliwych, które mogły znaleźć się w płatku butelkowym. technologia stosowana przez KGL uzyskała aprobatę Europejskiego Urzędu ds. Bezpieczeństwa Żywności (EFSA) do stosowania w przemyśle spożywczym. Tym samym KGL może produkować folie i opakowania dla branży spożywczej do wytworzenia których zastosowane zostały nawet w 100% surowce pochodzące z recyklingu.

Folia produkowana jest metodą ekstruzji z granulatów tworzyw sztucznych w oparciu o linie produkcyjne znajdujące się w posiadaniu Spółki.

Produkcja folii dokonywana jest na liniach zwanych potocznie ekstruderami. Proces ekstruzji polega na zagęszczeniu tworzywa w zwarty materiał o stałej konsystencji, roztopieniu masy, homogenizacji topliwa oraz końcowym wytłaczaniu poprzez wyciskanie (prasowanie).

Obecnie Spółka posiada łącznie 6 linii do ekstruzji (w tym: 3 linie do produkcji folii PP i PS oraz 3 linie do PET).

Zasoby produkcyjne w pełni uniezależniają KGL od dostawców folii oraz umożliwiają zachowanie marży dostawcy. Poza tym Spółka kontroluje bezpieczeństwo dostaw folii dla celów własnej produkcji. Samowystarczalność w tym zakresie przekłada się na większą elastyczność, i niższy końcowy koszt wytworzenia opakowania, itp.).

Emitent w pełni wykorzystuje folię na potrzeby własne. Szczegółowe informacje na temat infrastruktury do produkcji folii przedstawiono w dalszej części dokumentu.

Opakowania, jako produkty finalne Spółki wytwarzane są metodą termoformowania, w której folia jest surowcem bazowym. Termoformowanie to proces technologiczny, w którym ze sztywnych folii (podgrzanych wstępnie do temperatury bliskiej mięknięcia) formuje się produkty o określonych kształtach.

Obecnie Spółka posiada 27 oddanych do użytku linii do termoformowania. Linie produkcyjne Spółki KGL są jej najważniejszym aktywem, oparciu o które Spółka potrafi produkować szerokie spektrum produktów o zindywidualizowanych cechach. Łączna zdolność przetwórcza posiadanych przez Emitenta linii produkcyjnych wynosi ok. 33 tys. ton folii rocznie, co umożliwia wyprodukowanie ponad 1,5 mld sztuk opakowań rocznie.

Ponadto Spółka dysponuje infrastrukturą służącą do produkcji form do termoformierek. Poszczególne grupy produkowanych opakowań wymagają wytworzenia indywidualnej formy stanowiącej wzór kształtu danego opakowania.

Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju, Spółka zamierza rozszerzać portfolio oferowanych produktów i w dalszym ciągu rozbudowywać moce produkcyjne. Szczegółowe informacje na temat infrastruktury do produkcji przedstawiono w dalszej części dokumentu.

Struktura sprzedaży produktów

Spółka posiada zdywersyfikowaną strukturę oferowanych produktów, co wynika z faktu, że w tym segmencie KGL od wielu lat prowadzi strategię poszerzania oferty opakowań, których wspólną cechą jest przeznaczenie dla branży FMCG.

Grupy produktów wytwarzanych przez KGL



Schemat procesu produkcji opakowań w KGL



1. Projektowanie i wykonanie form

Zespół własnych projektantów opracowuje odpowiednie narzędzia produkcyjne (formy) do maszyn termofornujących. W zależności od potrzeb, wykonywane są również prototypy 3D czy próbne serie.

Następnie wytwarza się zaprojektowane wcześniej formy. Każdy element jest odpowiednio dopasowywany do parametrów konkretnych maszyn oraz testowany pod kątem jakości i wytrzymałości.

2. Ekstruzja folii

Następnie z granulatu tworzyw sztucznych produkowana jest folia, niezbędna do wykonania opakowań. Jest to proces wytłaczania pasm z termoplastycznych tworzyw lub ich produktów wstępnych (np. granulatu).

Dzięki własnym liniom produkcyjnym do ekstruzji folii KGL jest niezależna od zewnętrznych dostawców i ma pełną kontrolę nad jakością surowca stosowanego do produkcji właściwej.



3. Termofornowanie i personalizacja

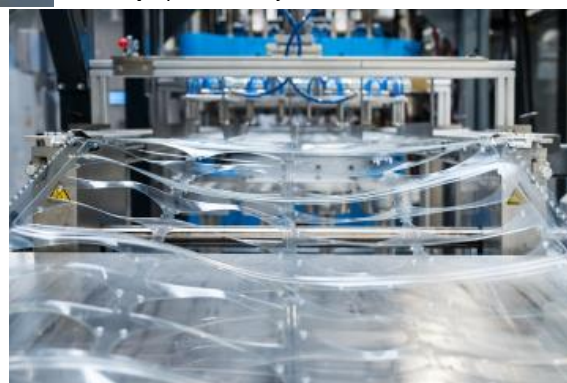
Wyprodukowana folia jest następnie podgrzewana i podlega termofornowaniu. Jest to proces, w którym ze sztywnych folii lub płyt, podgrzanych wstępnie do temperatury bliskiej mięknięcia, formuje się produkty o określonych kształtach. Część opakowań powstaje metodą wtrysku.

W zależności od oczekiwań klientów, wyprodukowane opakowania są zadrukowywane lub nakleja się na nie etykiety. W ten sposób opakowania zyskują na atrakcyjności, a także stają się nośnikami wszystkich niezbędnych informacji.

Do opakowań dedykowanych dla przemysłu mięsnego wklejane są wkładki absorpcyjne. Wchłaniają one wilgoć, która może negatywnie wpłynąć nie tylko na jakość zapakowanego produktu, ale również na termin przydatności do spożycia.

4. Regranulacja

Niewykorzystane materiały zostają przetworzone w regranulat, dzięki czemu jest możliwe ponowne ich wykorzystanie. W ten sposób KGL ogranicza nie tylko ilość powstających odpadów, ale również zmniejsza materiałochłonność produkcji.






5. Magazyny wyrobów gotowych

Gotowe opakowania przechowywane są bezpiecznie w magazynach wysokiego składowania zlokalizowanych w kilku punktach na terenie całej Polski.

Wytwarzane folie

W tabeli poniżej przedstawiono najważniejsze cechy charakterystyczne dla głównych surowców wykorzystywanych w produkcji opakowań przez KGL.

	Polistyren (PS)	Polipropylen (PP)	Poliester (PET)
Symbol			
	Pozostają śladowe ilości w produkcji KGL	PP podstawą średnio: 25% - 33% produkcji KGL	Zdecydowana większość tj. ok. 70% produkcji KGL
Właściwości	<ul style="list-style-type: none"> ■ twardy, kruchy o bardzo ograniczonej elastyczności, ■ niewielka wodochłonność, ■ przezroczysty (o dużym połysku), ■ duża stabilność wymiarów, ■ niewrażliwy na wilgoć ■ odporny na roztwory soli i kwasy, ■ łatwość powstawania pęknięć naprężeniowych, ■ łatwopalny, ■ przetwarzany głównie metodą wtryskową, 	<ul style="list-style-type: none"> ■ wysoce elastyczny, ■ mała chłonność wody, ■ termoplastyczny, ■ bezwonny, bezbarwny, ■ lekki (najmniejsza gęstość), ■ nieodporny na temp. < 0 st. C, ■ działanie kwasów, zasad, soli i rozpuszczalników organicznych), obojętny fizjologicznie, wysoka odporność, chemiczna, ■ trudno zapalny, ■ wysoka przepuszczalność powietrza (ale niska dla pary). 	<ul style="list-style-type: none"> ■ duża twardość i sztywność, ■ bardzo duża udarność (stabilna w szerokim zakresie temperatur), ■ duża stabilność kształtów, ■ mała chłonność wody (0.02 %), ■ dobra odporność na czynniki atmosferyczne i korozję naprężeniową, ■ odporne na działanie wielu czynników chemicznych, alkoholi, tłuszczów, ■ brak szkodliwych substancji małowczątkowych (nawet w śladowych ilościach) – dopuszczony kontaktu z żywnością, ■ duża wytrzymałość mechaniczna i cieplna, ■ posiada dobre własności optyczne, oraz istnieje możliwość barwienia na dowolny kolor, łączenia z innymi tworzywami, wysoka barierowość (odporność na przenikanie pary wodnej i gazów).
Zastosowanie	<ul style="list-style-type: none"> ■ stosowany jest w produkcji np.: opakowań do CD, szczoteczek do zębów, jednorazowych maszynek do golenia, ■ najbardziej masowym produktem jest forma spieniona – styropian ■ W Spółce, PS wykorzystuje się do produkcji opakowań do jaj, ciastek, słodyczy i przekąsek oraz naczyń jednorazowych. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ zastosowania: przewody do wody i cieczy agresywnych, zbiorniki, naczynia lab., sprzęt medyczny (strykawki, opakowania leków), przyrządy narażone na działanie chemikaliów, włókna, dywany, tkaniny techniczne, izolacje kabli i przewodów, zderzaki samochodowe, części karoserii oraz wyposażenia wnętrza, AGD i zabawki. ■ Jedno z najbezpieczniejszych tworzyw wykorzystywanych w przemyśle opakowań do żywności, ■ W Spółce wykorzystuje się do produkcji pojemników do mięsa, naczyń jednorazowych, opakowań do ciastek. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ stosowany na dużą skalę m.in. do produkcji włókien sztucznych i butelek do napojów bezalkoholowych, opakowań do żywności, obudów urządzeń elektronicznych, dzianin i tkanin (np. polar). ■ W Spółce, PET wykorzystuje się do produkcji pojemników do mięs i jaj, tacek do owoców i warzyw, opakowań do ciastek i słodyczy.

W produkcji w KGL dominuje folia PET, której udział w 2019 r. wyniósł 70% wszystkich wykorzystywanych surowców w Spółce (w I Q 2020 r. udział ten wyniósł ok. 63%). W tym przedziale wartość ta utrzymuje się od kilku już lat, co jest efektem rosnącego popytu na opakowania wykonane z tego surowca, jako materiału o lepszych (w stosunku do PS i PP) właściwościach barierowych i wyższej transparentności, a tym samym lepszej prezentacji zapakowanego produktu. Warty odnotowania jest również to, że w przeciwieństwie do PP i PS, surowiec PET jest powszechnie dostępny na rynku w formie recyklatów płatka butelkowego (surowiec przygotowany w specjalistycznych fabrykach zajmujących się recyklingiem), co z kolei jest istotne z punktu widzenia zaleceń regulatorów rynku maksymalizacji stosowania surowców pochodzących z recyklingu (recyklatów) w produkcji opakowań.

W 2019 roku Spółka wprowadziła do oferty produktowej również wyroby z materiałów biodegradowalnych. Materiałem bazowym jest polilaktyd (PLA). Aktualnie dostępne są różnego rodzaju kubki i pokrywy wykonane z PLA. Udział produktów wykonanych z PLA jest jednak niewielki, poniżej 2% łącznej produkcji.

W tabeli przedstawiono wielkość produkcji folii na przestrzeni ostatnich okresów porównywalnych:

Produkcja folii (w tonach)	I Q 2020		I Q 2019		I Q 2018	
	[ton]	[%]	[ton]	[%]	[ton]	[%]
PET	4 632	63%	4 499	74%	3 197	69%
Folie polipropylenowe (PP)	2 771	37%	1 536	25%	1 372	30%
Folie polistyrenowe (PS)	0	0%	23	0%	39	1%
RAZEM	7 403	100%	6 058	100%	4 609	100%

Całość produkowanej folii wykorzystywana jest przez Spółkę w produkcji opakowań.



PET

PET to najbardziej popularny surowiec w produkcji opakowań dla przemysłu spożywczego, co wynika z korzystnych właściwości fizycznych tego tworzywa, które pozwalają na jego wszechstronne zastosowanie. Szczególnie istotną cechą PET jest fakt, że został dopuszczony do kontaktu z żywnością dzięki brakowi szkodliwych substancji małącząsteczkowych i obojętności fizjologicznej. Dzięki temu gwarantuje on bezpieczeństwo przechowywanym produktom spożywczym. Jest przezroczysty a przy tym lekki, co stanowi o jego znaczącej przewadze nad szkłem. (prawie całkowicie wyparł opakowania szklane w wielu obszarach). Logistycznie bardziej opłaca się transportować napoje w butelkach PET niż w szkle.

PET stosowany jest głównie przy produkcji opakowań na napoje, naczyń jednorazowego użytku. Znajduje również zastosowanie w produkcji jednorazowych pojemników stosowanych do gotowanych lub mrożonych produktów spożywczych. Wynika to z faktu, że mimo braku odporności na wysoką temperaturę (topi się już w 55°C), pojemniki i butelki PET wytrzymują ekstremalnie niskie temperatury (– 40°C). Poza tym PET znajduje zastosowanie w następujących produktach:

- **butelki** - napoje, soki owocowe, wody mineralne (niegazowane i gazowane), piwo, oleje jadalne, sosy
- **słoiki** - dżemy, owoce suszone, produkty spożywcze suche, sypkie
- **tacki** - dania gotowe do odgrzewania w kuchenkach mikrofalowych, wyroby cukiernicze i piekarnicze, warzywa, owoce
- **folie i folie metalizowane** - produkty do gotowania w torebkach, przekąski, orzechy, słodycze, wyroby cukiernicze trwałe, lody
- **wyroby z PET z dodatkową barierą tlenu** - piwo, próżniowo pakowane przetwory mleczarskie np. sery, przetwory mięsne, wino w opakowaniach typu Bag In Box, kawa, ciastka, syropy



Ponadto, szczególnie cenną cechą surowca PET jest łatwość uzyskiwania tego surowca z recyklingu. Wynika to z tego, że proces ten jest łatwy, a surowiec (głównie butelki PET po napojach) powszechnie dostępny i łatwy w sortowaniu i oczyszczaniu. W recyklingu znaczącym czynnikiem podnoszącym koszt uzyskiwania surowca wtórnego jest jego oczyszczanie. W przypadku PET ważne jest, aby materiał dokładnie oczyścić m. in. z resztek napojów, papierowych etykiet, kleju akrylowego do etykiet, oddzielić zakrętki z polipropylenu lub polietylenu. W porównaniu z innymi źródłami surowca – odzyskiwanie PET z butelek jest procesem łatwym i a surowiec wkładowy (zużyte butelki) jest jednorodny.



PP

Znaczącą grupą folii wykorzystywanych przez KGL są także folie polipropylenowe (PP). Jest to tworzywo bardzo popularne w segmencie opakowań dla przemysłu spożywczego. Dobrze przepuszcza powietrze oraz niewielkie ilości pary. Jest materiałem obojętnym fizjologicznie, dlatego opakowania z tworzyw PP nadają się do przechowywania żywności. Stosuje się do produkcji między innymi butelek, pojemników i różnych opakowań.

Produkcja tworzywa PP charakteryzuje się najniższą emisją dwutlenku węgla oraz innych szkodliwych substancji. W porównaniu z innymi tworzywami sztucznym jest to „najczystszy” polimer. Co więcej ilość odpadów powstających przy produkcji substancji jest mała. Polipropylen w pełni poddaje się recyklingowi. Ważny jest również fakt, że podczas spalania związku odzyskiwane są duże ilości energii - o wiele większe niż podczas spalania innego typu plastiku. Rozkład PP jest ekologiczny, nie tworzy odpadów oraz niebezpiecznych gazów. Ekologiczne zalety polipropylenu sprawiają, że największe firmy rezygnują powoli z opakowań typu PET, PS lub PVC właśnie na rzecz PP z uwagi na zminimalizowaną produkcję odpadów oraz obniżoną emisję gazów cieplarnianych podczas wytwarzaniu substancji.

PS



Udział polistyrenu (PS) w produkowanych foliach i opakowaniach jest z roku na rok mniejszy. Jest to konsekwencja decyzji klientów przede wszystkim z obszarów ciastek i słodyczy o zamianie wcześniej stosowanych opakowań z PS na opakowania wykonane z polipropylenu (PP) oraz poliestru (PET). W najbliższych latach nie jest oczekiwana zmiana ww. trendu i wszystko na to wskazuje, że PS będzie wykorzystywany jedynie w śladowych ilościach.

Brak uzależnienia od dostawców surowca

Spółka, w oparciu o posiadane linie do ekstruzji folii, samodzielnie produkuje surowiec (folie) do produkcji opakowań. Samowystarczalność w tym zakresie przekłada się na większą elastyczność i niższy końcowy koszt wytworzenia opakowania. Emitent posiada 6 linii do produkcji folii, z których trzy są uniwersalne i mogą być na nich produkowane folie z wszystkich surowców (PET, PLA, PP, PS) a kolejne trzy umożliwiają produkcję jedynie folii PP bądź PS.

Kategorie oferowanych opakowań

Dominującą pozycję w strukturze sprzedaży opakowań zajmuje grupa produktów przeznaczonych dla mięs (tacki i opakowania). Sprzedaż tej grupy produktów stale rośnie a głównymi odbiorcami są najwięksi producenci mięsa czerwonego oraz drobiu w Polsce, do których przede wszystkim należą: Animex, Sokołów, Hilton, Drosed, Goodvalley Polska, Skiba czy Indykpol.

Najbardziej popularnym produktem KGL jest tacka MAP (tacka MAP - ang. Modified Atmosphere Packaging, tj. tacka w technologii pakowania w atmosferze ochronnej), która wykonana jest z tworzyw sztucznych wypełniona odpowiednio dobranym wypełnieniem gazowym. Dzięki utrzymaniu stanu próżni, do mięsa nie przenikną żadne inne zapachy i nie ulegnie ono zepsuciu. Mając na uwadze dostępne rozwiązania techniczne, tacka MAP jest najbardziej efektywnym rodzajem opakowania do mięsa. Opakowania do mięsa, które ekspozowane są na półkach marketów w odpowiednich (niskich) temperaturach otoczenia zapewniają bardzo długą trwałość produktom mięsnym (ang. long shelf life).

Wysoki udział opakowań do mięs w strukturze przychodów w segmencie produkcji KGL jest konsekwencją zrealizowanych inwestycji w rozwój parku maszynowego, w tym rozwinięciu narzędzi produkcyjnych (form) dedykowanych pod produkcję tacek do pakowania mięsa. Zmiany jakie następują w zakresie pakowania mięsa, z uwagi na wzrost wymagań sanitarnych i higienicznych, spowodowały szybki rozwój tacek MAP wykonanych z polimerów jako podstawowego materiału opakowaniowego, preferowanego przez producentów mięsa i przetworów mięsnych.

Pod względem środowiskowym, opakowanie to po wyjęciu z niego produktu (mięsa) nie posiada żadnego negatywnego wpływu na środowisko (pod warunkiem, że zostanie w odpowiedni sposób poddane segregacji i późniejszemu recyklingowi). Obecnie jak i w najbliższej przyszłości, nie widzimy żadnej alternatywy dla opakowań produkowanych z polimerów w kontekście wyżej opisanych cech użytkowych i funkcjonalności.

Inną znaczącą grupę produktów KGL stanowią opakowania na ciastka. Istotny wpływ na wysoki poziom sprzedaży tej grupy wynika z wieloletniej szerokiej współpracy KGL z Grupą Mondelez. Zarząd Emitenta pragnie zwrócić uwagę, iż współpraca z tym odbiorcą stale się rozwija i nie jest wykluczone, że w przyszłości ulegnie zacieśnieniu. Co więcej, Zarząd identyfikuje tendencje świadczące o rosnącym znaczeniu tego segmentu opakowań z uwagi na rosnące zamówienia obecnie produkowanych opakowań i nowe projekty realizowane z kilkoma klientami.

W kolejnych latach KGL zamierza w dalszym ciągu rozwijać segment produkcji opakowań ze szczególną koncentracją na produktach dla branży spożywczej. W tym obszarze celem Spółki jest wejście do grona liderów na rynku polskim w zakresie skali produkcji, jak również poziomu innowacyjności oferowanych rozwiązań opakowaniowych. By osiągnąć powyższy cel, Spółka rozbudowuje i modernizuje swoją infrastrukturę produkcyjną. W tym zakresie Emitent dokonując rozbudowy parku maszynowego wprowadza rozwiązania umożliwiające dywersyfikację rodzajów produkowanych opakowań. Przykładowo w maju 2018 r. Spółka uruchomiła nową linię do produkcji folii PET. Nowa linia umożliwi produkcję folii o niestandardowych parametrach, co bezpośrednio związane jest z zamiarem uruchomienia produkcji nowych typów opakowań. Ekstruder umożliwi produkcję wysoko transparentnych grubych folii, którą Spółka będzie mogła zastosować w nowo wdrażanych produktach (np.: kubki do wody, piwa i innych napojów). W tym celu Emitent zakupił nowe linie do termoformowania dostosowane do produkcji tego rodzaju asortymentu. Urządzenie jest dedykowane do kubków tj. opakowań do wyrobów mleczarskich (jogurty, serki, etc.).

Emitent prowadzi prace badawcze (w ramach CBR) nad innowacyjnymi rodzajami materiałów, które mogą otworzyć szereg rozwiązań w zakresie projektowania i komercjalizacji nowoczesnych rodzajów opakowań z tworzyw sztucznych.



Przykład tacki do mięsa wykonany z PP



Pojemnik na dania gotowe (np.: zupy) wykonany z PP



Pojemnik na warzywa i owoce (PET)



Pojemnik na dania gotowe (np.: zestaw obiadowy) wykonany z PP



Pojemnik na jaja (PET)

4.1.4. Odbiorcy KGL

KGL nie jest uzależniona od żadnego pojedynczego odbiorcy opakowań. Emitent produkuje opakowania dla **ponad 800 klientów z sektora FMCG** (do branży mięsnej i drobiarskiej, owocowo-warzywnej, garmażeryjnej, jajczarskiej, cukierniczej, słodczy i przekąsek, chemii domowej i naczyń jednorazowych). Jedyne w przypadku koncernu Mondelez obroty przekraczają co roku 10% łącznych przychodów ze sprzedaży, co czyni tego odbiorcę najbardziej znaczącym kontrahentem. Współpraca z klientami polega na przyjmowaniu zleceń na wysoko wolumenową produkcję (liczoną w tysiącach sztuk). W ramach współpracy z największymi – strategicznym klientami, Emitent ma podpisane długoterminowe umowy ramowe, w ramach których na bieżąco składane są zlecenia produkcji serii opakowań.

Globalni odbiorcy

Znaczna część (najprawdopodobniej większość) produkowanych przez KGL opakowań trafia, w formie produktów wytwarzanych przez odbiorców Emitenta, do użytkowników finalnych na całym świecie. Tym samym – będąc dostawcą podmiotów produkujących na rzecz eksporterów działających na rynkach światowych (w tym głównie globalnych koncernów produkujących żywność takich jak: Mondelez, E.Wedel (Grupa Lotte), Hilton Food, Lorenz Bahlsen, Animex i Sokołów (należące WH Group) - w sposób pośredni KGL uczestniczy w wymianie międzynarodowej. Co więcej, w niektórych przypadkach Spółka sprzedaje opakowania bezpośrednio do producentów działających w innych niż Polska krajach, w tym także na rynku zlokalizowane poza UE.

Na schemacie poniżej w sposób poglądowy zaprezentowano geograficzny zakres rynków, a na których sprzedawane są produkty KGL (w tym bezpośrednio zaznaczone kolorem zielonym).



Największym odbiorcą produktów Emitenta jest Grupa Mondelez International Europe z siedzibą w Szwajcarii. Współpraca z tym podmiotem dotyczy dostarczania przez KGL opakowań z tworzyw sztucznych przeznaczonych do przemysłu spożywczego.

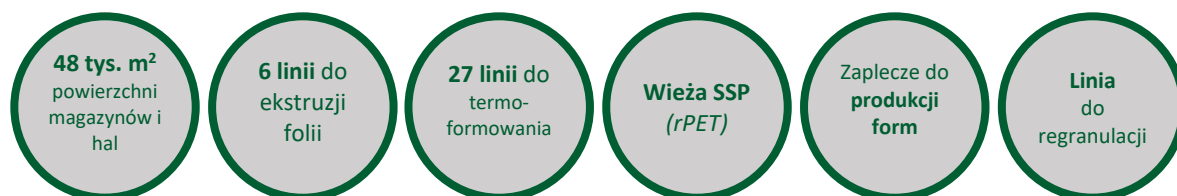
4.2. Infrastruktura produkcyjna i magazynowa KGL

Spółka posiada rozwiniętą infrastrukturę techniczną, w skład której wchodzi przede wszystkim nowoczesne linie produkcyjne i różnego rodzaju urządzenia i systemy wspomagające produkcję. Działalność wytwórcza realizowana jest w dwóch zakładach produkcyjnych zlokalizowanych wokół Warszawy: (1) w Gliniance (Rzakta) oraz (2) w Kludynie.

Emitent konsekwentnie rozwija infrastrukturę do produkcji folii i opakowań. Rozwój zdolności wytwórczych to jedno z podstawowych założeń strategii rozwoju. Celem Spółki jest zarówno zwiększenie skali produkcji, jak i uzyskanie przewagi technologicznej nad konkurentami. W ostatnich pięciu latach poczyniono szereg działań prowadzących do istotnego zwiększenia mocy produkcyjnych tj. m.in.:

- pozyskano dodatkowe powierzchnie magazynowo – produkcyjne,
- powiększono zdolność produkcji opakowań (poprzez uruchomienie nowych linii do termoformowania),
- zwiększono zdolność do produkcji folii (poprzez rozbudowę linii do ekstruzji folii),
- zainstalowano infrastrukturę uzdatniającą surowiec z recyklingu do produkcji opakowań dla żywności,
- rozbudowano know-how oraz zaplecze do samodzielnego wytwarzania form do termoformowania,
- zakupiono szereg maszyn dodatkowych (np.: linie do produkcji wkładek absorpcyjnych w pojemnikach do mięsa, do etykietowania opakowań oraz nadruku bezpośrednio na tworzywo sztuczne),
- wybudowano nowy magazyn wysokiego składowania na 12 tys. palet.

Sukcesywnie rozbudowywana infrastruktura produkcyjna owocuje wzrostem przychodów z produkcji opakowań. Kolejne linie do termoformowania zwiększają wielkość przychodów z segmentu produkcji, natomiast ekstrudery wpływają na kontrolę kosztów zakupu surowca. Najistotniejsze elementy infrastruktury produkcyjnej Spółki KGL:



W przyszłości Zarząd Emitenta rozważa wdrożenie szeregu rozwiązań opartych na automatyzacji produkcji, co może skutkować wzrostem wydajności produkcji. Co więcej w Centrum Badawczo – Rozwojowym Emitenta opracowywane są innowacyjne rozwiązania w zakresie zastosowania nowych materiałów (np. formy do produkcji opakowań z folii spienionych), które przy zachowaniu podobnych parametrów jakościowych opakowań charakteryzować się będą zredukowaną wagą (do wytworzenia użyte zostanie mniej surowca). Działania te powinny prowadzić do poprawy efektywności ekonomicznej produkcji.

4.2.1. Magazyny wysokiego składowania i hale produkcyjne



Łączna pow. całkowita hal i magazynów i powierzchni biurowej w tym:	48,6 tys. m²
<i>Powierzchnia należąca do KGL</i>	<i>36,1 tys. m²</i>
<i>Powierzchnia najmowana</i>	<i>12,5 tys. m²</i>

Rosnące zdolności produkcyjne oraz udział w rynku generują potrzebę powiększania powierzchni magazynowych. W styczniu Spółka zakończyła budowę magazynu wysokiego składowania o pojemności 12 tys. palet z komorą wydań oraz dodatkowymi pomieszczeniami. Magazyn, zlokalizowany w Rzakie został oddany do użytku i jest dedykowany składowaniu wyrobów gotowych w ramach działalności produkcyjnej KGL (docelowo zastąpi niektóre wynajmowane powierzchnie).

4.2.2. Linie produkcyjne, urządzenia i maszyny



Linie do ekstruzji folii

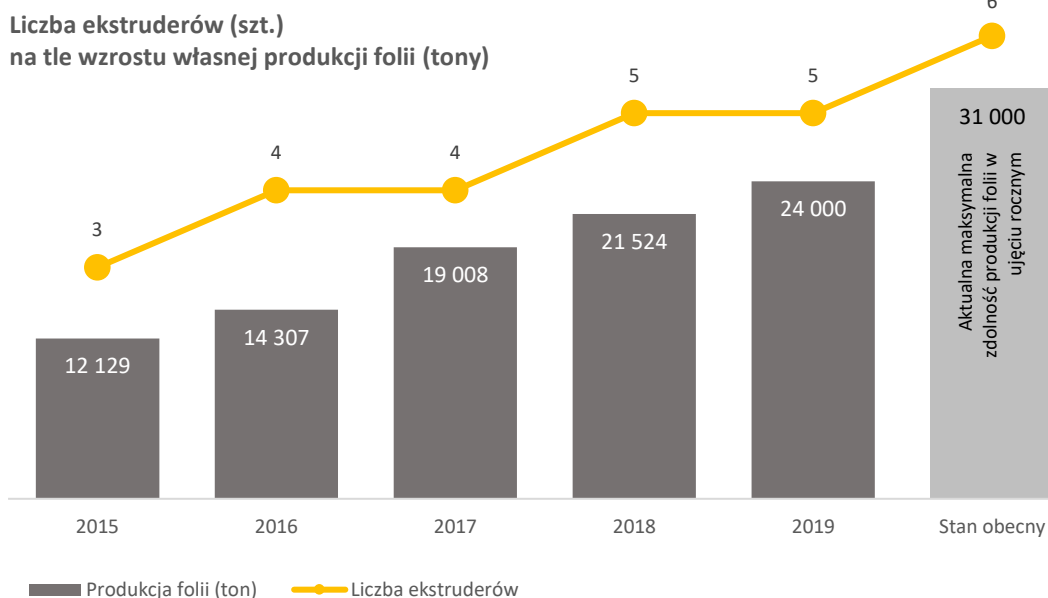
Obecnie Spółka posiada **6 linii do ekstruzji folii**, w tym:

- 3 linie uniwersalne (PET, PLA, PP, PS),
- 3 linie do folii PP i PS.

Ekstrudery KGL posiadają zdolność produkcji ponad 2,6 tys. ton folii miesięcznie (w tym: ok. 1,6 tys. ton folii PET, a pozostałe 1,0 ton to PP i PS). W ujęciu rocznym to jest łącznie blisko 31,0 tys. ton folii rocznie. Folia jest materiałem bazowym do produkcji opakowań.

Najnowsza linia została zainstalowana pod koniec 2019 r. Uruchomiona linia jest uniwersalna, ale przeznaczona będzie do produkcji folii PP, stanowiącej drugi (po PET) co do rodzaju surowiec używany przez Spółkę w produkcji opakowań z udziałem ok. 30% w łącznym zużyciu.

Na wykresie poniżej przedstawiono rozwój zdolności produkcyjnych Spółki w obszarze wytwarzania folii. W kolumnach zaprezentowano wolumeny produkcji w poszczególnych latach 2015-2019, w ostatnim aktualną maksymalną zdolność produkcji folii w ujęciu rocznym. Ponadto przedstawiono liczbę linii do ekstruzji folii działających w danym roku.



Uruchamianie kolejnych linii do ekstruzji folii poprawia rentowność działalności operacyjnej, gdyż samodzielna produkcja folii pozwala na zachowanie znacznej części marży, która byłaby utracona w wyniku zakupu folii do zewnętrznych dostawców. Obecnie, za sprawą rozbudowy linii do ekstruzji folii Spółka KGL jest niezależna od zewnętrznych dostawców materiału.



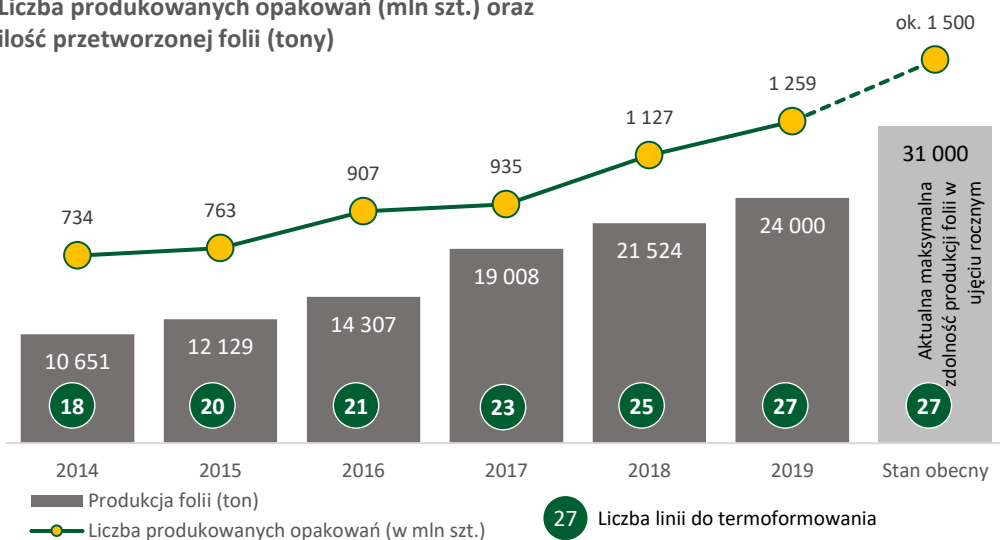
2 Linie do termoformowania

Spółka jest w posiadaniu **27 linii do termoformowania**, których łączna maksymalna zdolność przetwórcza wynosi obecnie ok. 33 tys. ton folii w ujęciu rocznym, co potencjalnie umożliwia wyprodukowanie około 1,5 mld szt. opakowań rocznie.

W 2019 r. Spółka **uruchomiła 2 nowe linie do termoformowania** marki (1) KELT z siedzibą w Pruszczu Gdańskim oraz (2) ILLIG Maschinenbau GmbH & Co.KG z siedzibą w Heilbronn (Niemcy). Instalacja i uruchomienie urządzeń nastąpiło w ostatnim tygodniu sierpnia 2019 r. Co istotne, obie instalacje pozwalają rozszerzyć portfolio produktowe o nowe wyroby dedykowane dla branży ogrodniczo-warzywnej, gastronomicznej, mleczarskiej oraz o **kubki na owoce, do wody, piwa itp. (w tym pokrywy do tych kubków)**. Maszyny te umożliwiają produkcję kubków z materiałów biodegradowalnych (np. PLA).

Na wykresie poniżej zaprezentowano przyrost liczby linii do termoformowania w ostatnich latach w porównaniu z wolumenem wyprodukowanej (a tym samym przetwarzanej) folii. Przedstawiono także stan obecny maksymalnych zdolności produkcyjnych Spółki w ujęciu rocznym.

Liczba produkowanych opakowań (mln szt.) oraz ilość przetworzonej folii (tony)



Poniżej przedstawiono poglądowe zdjęcie linii do termoformowania znajdujących się w posiadaniu Spółki.





Urządzenia do produkcji form

Spółka KGL posiada **kompetencje i zdolności wytwórcze w zakresie projektowania i budowy form dla maszyn termoformujących oraz wtryskarek**. Spółka posiada zdolność do wytworzenia większości niezbędnych form do termoformowania - będących narzędziem w procesie produkcji opakowań. Zespół projektantów opracowuje odpowiednie narzędzia i formy do maszyn termoformujących. W zależności od potrzeb, wykonywane są również prototypy 3D czy próbne serie.

Samodzielność w zakresie wytwarzania form umożliwia większą elastyczność w wywarzaniu różnorodnych rodzajów opakowań (każdy rodzaj opakowań wymaga przygotowania odrębnej formy). Zdolność do samodzielnej produkcji form ogranicza koszty i przyspiesza proces przygotowań maszyny do produkcji.

Zasoby oraz know-how w zakresie produkcji form zostały pozyskane w wyniku przejęcia funkcjonującej Spółki MOULDS Sp. z o.o. (która posiadała ponad 98% udziału w spółce FFK MOULDS Sp. z o.o. Sp.k.). Firma od lat specjalizowała się w wytwarzaniu narzędzi do maszyn w tym do termoformingu. Przejęcie tego podmiotu pozwoliło Spółce na zoptymalizowanie ponoszonych kosztów poprzez ograniczenie skali outsourcingu usług projektowania i wytwarzania narzędzi (form) do produkcji u zewnętrznych podmiotów.

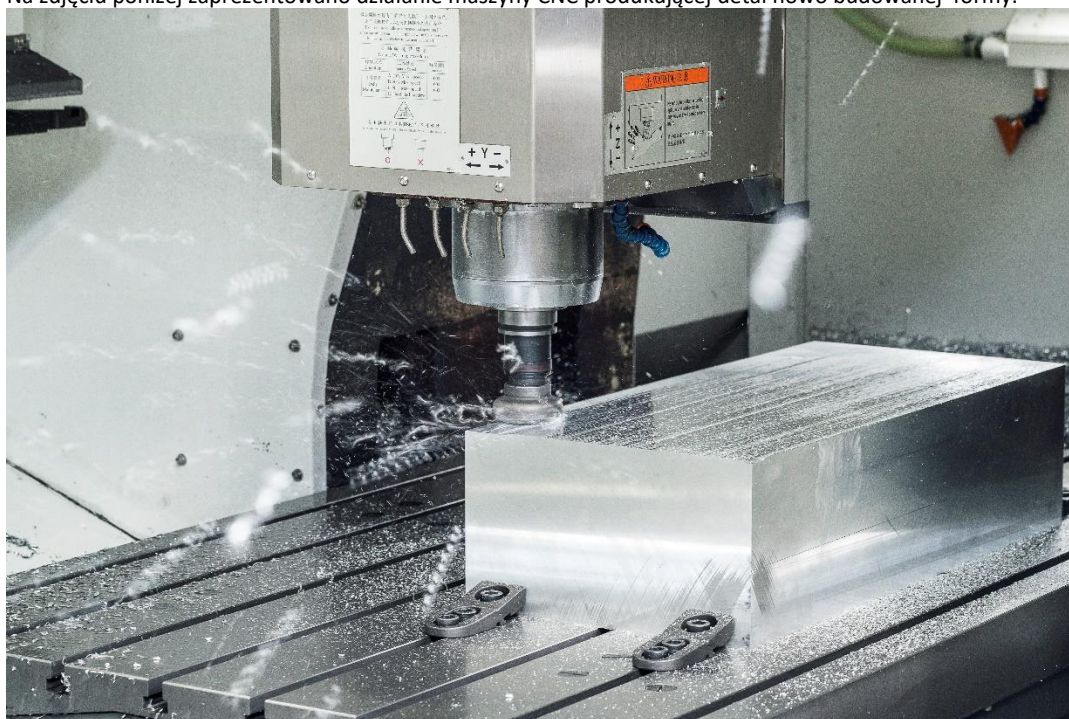
Zasoby produkcyjne FFK (w połączeniu z wyposażeniem CBR) stanowią doskonale zorganizowaną narzędziownię, która dysponuje nowoczesnym i regularnie rozbudowywanym parkiem maszynowym, obejmującym między innymi centra obróbcze CNC, elektro drążarki i tokarki. Wniesione przez FFK i budowane tam przez ponad 20 lat działalności doświadczenie, wykwalifikowana kadra oraz profesjonalne zaplecze techniczne jest gwarancją nowoczesnych rozwiązań i niezawodności produkowanych przez Spółkę form. W połączeniu z kompetencjami zespołu Emitenta w zakresie przetwórstwa polimerów świadczone usługi w zakresie produkcji narzędzi zyskały dodatkową wartość, jaką jest możliwość wykonania różnorodnych testów produkowanych narzędzi w rzeczywistych warunkach produkcyjnych wspartych fachowym doradztwem wdrożeniowym.

Na zdjęciu poniżej zaprezentowano działanie maszyny CNC produkującej detal nowo budowanej formy.



FFK **KGL**
MOULDS

+ CENTRUM BADAŃ I ROZWOJU





4

Istotne urządzenia wspomagające produkcję

- **Wieża SSP**

KGL posiada specjalistyczną wieżę SSP służącą do dekontaminacji surowca pochodzącego z recyklingu (rPET). Dekontaminacja ma za zadanie usunięcie (dezaktywację) szkodliwych dla ludzi i środowiska substancji z tworzywa sztucznego pochodzącego z recyklingu. Oczyszczony surowiec spełnia normy jakościowe i może mieć kontakt z żywnością dzięki czemu opakowania Spółki mogą być produkowane w 100% z tworzyw pochodzących z recyklingu. Możliwości zwiększania udziału surowców pochodzących z recyklingu w bieżącej produkcji (a to umożliwia posiadana przez KGL infrastruktura) są elementem strategii rozwoju i powiększania biznesu opartej na spełnianiu wszystkich wymogów gospodarki obiegu zamkniętego (GOZ).

Ponadto, w 2019 r. na stronie Europejskiego Urzędu ds. Bezpieczeństwa Żywności (www.efsa.europa.eu pod nr 5828.) opublikowany został komunikat informujący, że Spółka Marcato Sp. z o.o (zależna wówczas od KGL, a obecnie połączona ze Spółką) dysponuje technologią, która umożliwia stosowanie recyklatów (w wielkości do 100% masy) w produkcji jednowarstwowych folii PET przeznaczonych dla branży spożywczej. Tym samym EFSA potwierdza, że w wyniku przeprowadzonego postępowania i na podstawie przedstawionych dokumentów KGL może produkować i oferować dla branży spożywczej folie i opakowania do wytworzenia których zastosowane zostały surowce pochodzące z recyklingu.



- **Linia do regranulacji**

Proces regranulacji dotyczy surowców pochodzących z recyklingu (płatek PET) oraz niewykorzystanych materiałów w produkcji (tzw. czysty odpad). Płatki PET i odpady zostają przetworzone z powrotem do formy regranulatu, dzięki czemu można je ponownie wykorzystać do produkcji. W ten sposób, Spółka KGL ogranicza nie tylko ilość powstających odpadów, ale również zmniejsza materiałochłonność produkcji.

- **Linia do instalacji wkładek absorpcyjnych**

Do opakowań dedykowanych dla przemysłu mięsnego wklejane są wkładki absorpcyjne. Wchłaniają one wilgoć, która może negatywnie wpłynąć nie tylko na jakość zapakowanego produktu, ale również na termin przydatności do spożycia (shelf life).

- **Maszyny do naklejania etykiet na opakowaniach do jaj**

- **Linia do nadruku bezpośrednio na opakowaniu**

W zależności od oczekiwań klientów, wyprodukowane opakowania są zadrukowywane lub nakleja się na nie etykiety. W ten sposób opakowania zyskują na atrakcyjności, a także stają się nośnikami wszystkich niezbędnych informacji.

4.3. Innowacje i nowoczesne technologie w KGL

4.3.1. Aktywność B+R



W działalności spółki Korporacja KGL S.A. niezwykle istotną rolę pełni aktywność B+R, która uzupełnia działalność produkcyjną i jest kołem zamachowym dla rozwoju Emitenta. Ten obszar działalności znajduje ważne miejsce w strategii rozwoju Emitenta, która zakłada zwiększanie jego zdolności do wdrażania innowacyjnych produktów, a także rozwój badań nad rozwiązaniami, które umożliwią uzyskanie przewagi kompetencyjnej względem konkurencji.

Celem aktywności B+R w Spółce oraz prowadzonych projektów badawczych jest opracowywanie koncepcji nowych produktów, ulepszeń, a także poszukiwanie rozwiązań optymalizujących proces produkcyjny w Spółce. W dotychczasowej działalności Emitent wielokrotnie i z sukcesami komercjalizował prowadzenie prac badawczo-rozwojowych.

Emitent rozwija własny dział badawczo-rozwojowy, w którym koncentruje wieloletnie doświadczenia pracowników. Spółka na bieżąco współpracuje na podstawie zawartych wieloletnich umów ramowych z jednostkami naukowymi, przede wszystkim w zakresie realizacji różnego rodzaju badań struktur materiałowych oraz własności mechanicznych opakowań, między innymi ze Szkołą Główną Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie (od 2011 r.), Politechniką Warszawską - Wydziałem Chemii (od 2010 r.) i COBRO Instytutem Badawczym Opakowań (od 2013 r.), Instytutem Materiałów Polimerowych i Barwników z Torunia.

Ponadto, wraz z zakupem spółki FFK Emitent pozyskał know-how w zakresie projektowania i budowy form produkcyjnych, z którego korzysta w ramach prac nad projektowaniem i produkcją form.

4.3.2. Utworzenie Centrum Badań i Rozwoju (CBR)

W celu zwiększenia zdolności KGL do wdrażania innowacyjnych produktów, a także stworzenia nowoczesnych warunków do prowadzenia badań nad rozwiązaniami, które umożliwią uzyskanie przewagi względem konkurencji, Spółka utworzyła Centrum Badawczo – Rozwojowe (tj. CBR), które z dniem 1 maja 2018 r. rozpoczęło pełną zdolność operacyjną.

Podjęcie decyzji o budowie CBR wiązało się z koniecznością realizacji znaczącej inwestycji o wartości 17 mln zł. Inwestycja została sfinansowana głównie ze środków własnych (w tym ze środków pozyskanych w 2015 r. z emisji Akcji serii C). Poza tym, budowa CBR realizowana była także ze środków przyznanych w ramach projektu Program Operacyjny Inteligentny Rozwój 2014-2020, priorytet 2: Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia B+R+I, działanie 2.1: "Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw PO IR".

CBR zajmuje się opracowywaniem nowych produktów, usług i technologii przeznaczonych dla spółki Korporacja KGL. Celem działania CBR jest wykreowanie nowych konkurencyjnych cenowo i jakościowo technologii produkcji (tj. głównie form, narzędzi produkcyjnych, struktur materiałowych i nowych projektów opakowań). W efekcie uruchomienia CBR znacząco wzrósł potencjał badawczy i kompetencje KGL w zakresie implementacji prowadzonych B+R.

Centrum Badań i rozwoju – źródłem nowoczesnych technologii komercjalizowanych przez KGL

1. CBR to centrum know-how i nowych technologii

Budowa CBR stworzyła warunki dla opracowania, a następnie implementowania nowych technologii do produkcji w KGL. W ramach Centrum Spółka jest w stanie opracować technologię produkcji opakowań (rodzaj i struktura folii, narzędzie w postaci formy oraz sposób termoformowania). Uruchomienie CBR wpływa na poprawę konkurencyjności oraz poziom innowacyjności Korporacji KGL poprzez know-how oraz nowe produkty.

2. CBR dysponuje szeroką wiedzą oraz nowoczesną infrastrukturą techniczną

Utworzenie CBR oznaczało instalację nowoczesnej infrastruktury badawczo-rozwojowej w celu jej wykorzystania do realizacji projektów badawczych i rozwojowych o wysokim potencjale innowacyjnym związanych z dywersyfikacją prowadzonej działalności oraz poprawą konkurencyjności i innowacyjności Spółki.

3. CBR posiada zespół wykwalifikowanych inżynierów

Spółka zebrała kompetentny zespół specjalistów z dziedziny przetwarzania tworzyw sztucznych. Projekty Spółki realizowane są także we współpracy z instytucjami naukowymi i uniwersyteckimi.



Na wyposażeniu CBR znajduje się najnowocześniejsza aparatura badawczo-pomiarowa, nowoczesne drukarki 3D dające możliwość wydruku z metalu, a także zespół różnego rodzaju nowoczesnych maszyn do obróbki metalu (centra CNC) służące do produkcji narzędzi produkcyjnych (form) przede wszystkim przeznaczonych dla technologii termoformingu oraz wtrysku.

Przewaga uzyskana dzięki CBR w zakresie know-how ma istotny wpływ na wzrost konkurencyjności Spółki, który z kolei przyczyni się do zwiększenia przychodów, możliwości zoptymalizowania struktury organizacyjnej oraz uniezależnienia się od zewnętrznych dostawców technologii jako wyniku komercjalizacji prac B+R.

CBR świadczy także usługi komercyjnie na rzecz innych podmiotów zewnętrznych, jednostek B+R, instytucji wsparcia biznesu i innych podmiotów zainteresowanych zakupem specjalistycznych usług B+R w obszarze przetwórstwa tworzyw sztucznych i termoformowania.

Obecnie w CBR realizowana jest produkcja kilku narzędzi produkcyjnych (form), które wkrótce wykorzystane zostaną w zakładach Emitenta do produkcji nowych typów opakowań. Są to przede wszystkim opakowania wielofunkcyjne, które mogą być stosowane w ekstremalnych warunkach temperaturowych (od -40°C do 200°C), o zredukowanej wadze (do wyprodukowania których zużyto mniej plastiku) i które po użyciu zdolne są do pełnego recyklingu. Posiadanie wysokiej klasy maszyn sprawia, że Spółka ma technologiczne możliwości wytwarzania opakowań z tworzyw biodegradowalnych typu polilaktyd (PLA).

Aktualnie w CBR opracowywane są następujące produkty i niezbędne narzędzia produkcyjne (formy):

- do produkcji opakowań odpornych termicznie (-40°C do 200°C) w tym z materiału CPET,
- do termoformowania spienionego CPET o innowacyjnej konstrukcji zmniejszającej odpadość produkcji i zredukowanej masie wyrobu końcowego,
- inne innowacyjne elementy konstrukcyjne do form wtryskowych oraz kompletne formy przeznaczone do sprzedaży na rynku.

W CBR trwają prace rozwojowe nad kolejnymi produktami z tej grupy opakowań.



4.4. Istotne zdarzenia

Poniżej znajduje się zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta i jego Grupy Kapitałowej w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

4.4.1. Zdarzenia w I Q 2020 r.

Umowy kredytowe

W okresie I Q 2020 r. Emitent zawierał umowy kredytowe oraz Aneksy do umów zawartych w okresach poprzednich. Podstawowe informacje w tym zakresie przekazywane było w formie raportów bieżących, a także zostało przedstawione w pkt. 3.9. niniejszego raportu okresowego.

Uchwała Zarządu ws. Podziału zysku (rekomendacja Zarządu)

W dniu 30 kwietnia 2020 r. Zarząd Emitenta podjął uchwałę w sprawie polityki dywidendy. Zarząd Emitenta zamierza wnioskować do Walnego Zgromadzenia Spółki o podział części zysku Spółki za 2019 roku w wysokości 0,34 zł na akcję co stanowi łączną kwotę 2.434.128 zł.

Rekomendacja przedstawiona przez Zarząd nie obejmuje propozycji dnia dywidendy i dnia wypłaty dywidendy. Rekomendacja Zarządu zostanie skierowana do Rady Nadzorczej Spółki do zaopiniowania, a ostateczną decyzję dotyczącą przeznaczenia zysku z 2019 roku oraz części kapitału zapasowego Spółki na wypłatę dywidendy podejmie Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

4.4.2. Zdarzenia po zakończeniu I Q 2020 r.

Zawarcie aneksu do umowy kredytowej

Zarząd Korporacja KGL S.A. (dalej „Emitent, „Spółka”) informuje, że w dniu 20 maja 2020 r. otrzymał od Banku Santander Polska S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej „Bank”) obustronnie podpisany aneks do umowy o multiliniję z dnia 11 maja 2018 r. zawartej między Bankiem, Emitentem a spółką z Grupy Emitenta - Korporacja KGL S.A. Sp. k. z siedzibą w Niepruszewie. W wyniku zawarcia Aneksu, okres spłaty kredytu w rachunku bieżącym został wydłużony do dnia 12.05.2022 r. Pozostałe warunki udzielonego kredytu nie uległy zmianie.

Po dacie zakończenia I Q 2020 r. nie miały miejsce żadne inne istotne zdarzenia mające wpływ na wyniki finansowe Grupy KGL.

Istotnym zjawiskiem mogącym mieć wpływ na sytuację Spółki jest panująca epidemia COVIDO-19. Potencjalny wpływ epidemii oraz działania podjęte przez Spółkę zostały przedstawione odrębnej części tego dokumentu.

4.5. Realizacja strategii rozwoju KGL

4.5.1. Podsumowanie realizacji strategii rozwoju 2016-2020

Zarząd realizuje strategię rozwoju, którą przyjął w 2015 r. Cele strategiczne zostały oparte na fundamentach misji Spółki tj.:

- zaspokajaniu potrzeb klientów w zakresie dostarczania granulatów i opakowań z tworzyw sztucznych,
- profesjonalnym reprezentowaniu dostawców na obsługiwanych rynkach.




Cele strategiczne przyjęte przez Zarząd Spółki są kontynuacją prowadzonej od 2011 r. strategii budowy silnej i nowoczesnej organizacji, która potrafi sprostać wymaganiom rynku w zakresie dostarczania wysokiej jakości usług oraz produktów, a w konsekwencji zdolnej do generowania zysków na poziomach satysfakcjonujących akcjonariuszy.

Strategia Spółki na lata 2016-2020 zakładała zwiększenie zdolności do wdrażania innowacyjnych produktów, a także zwiększenia jej możliwości w zakresie badań nad rozwiązaniami, które umożliwią uzyskanie przewagi kompetencyjnej względem konkurencji.

Spółka w 2016 r. przyjęła następujące cele strategiczne dla poszczególnych segmentów swojej działalności:

Działalność dystrybucyjna





W segmencie dystrybucji celem Spółki było:

- 1) uzyskanie znaczącej pozycji w segmencie tworzyw technicznych i konstrukcyjnych, 
- 2) ugruntowanie wizerunku solidnego partnera w segmencie tworzyw masowych (*styren i poliolefiny*), 
- 3) rozwój dodatkowych usług aktywnego doradztwa w ramach dystrybucji tworzyw sztucznych. 

W tym obszarze działalności celem Spółki KGL było uzyskanie znaczącej pozycji na rynku dystrybutorów granulatów w Polsce.

Działalność produkcyjna

W obszarze działalności produkcyjnej najważniejszym celem Spółki KGL było uzyskanie **pozycji dominującej (znaczącej) w Polsce w segmentach produkcji opakowań do żywności** co zamierzano osiągnąć poprzez:

- 1) skoncentrowanie się wyłącznie na segmencie produkcji opakowań dla przemysłu spożywczego, 
- 2) podniesienie poziomu innowacyjności oferowanych rozwiązań w opakowaniach w celu zaspokojenia nawet najbardziej złożonych potrzeb odbiorców w zakresie jakości, bezpieczeństwa oraz funkcjonalności oferowanych produktów, 
- 3) zwiększenie poziomu niezależności od dostaw folii od podmiotów zewnętrznych poprzez znaczne rozszerzenie produkcji folii na własne potrzeby, a także rozpoczęcie wytwarzania form do termoformowania, 
- 4) zwiększenie udziału surowca pochodzącego z recyklingu w produkcji opakowań realizowanej przez KGL. 

Plany strategiczne Emitenta zostały szczegółowo zaprezentowane w dokumencie „Strategia rozwoju Grupy KGL na lata 2016-2020” w ramach raportu bieżącego nr 14/2016 za pośrednictwem ESPI.

Zarząd Korporacja KGL S.A. stwierdza, że Spółka osiągnęła cele przyjęte w *Strategii Rozwoju 2016-2020*. Działania Spółki koncentrowały się na budowie silnej i nowoczesnej organizacji, która potrafi sprostać wymaganiom rynku w zakresie dostarczania wysokiej jakości usług oraz produktów, w konsekwencji zdolnej do wypracowywania zysków na satysfakcjonujących poziomach.

4.5.2. Opis wykorzystania środków z emisji

W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem – opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności.

W listopadzie 2015 r. Spółka dokonała oferty Akcji serii, w ramach której pozyskała 33,25 mln zł brutto. Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania, Emitent rozdysponował środki z emisji zgodnie z planem przedstawionym w Prospekcie emisyjnym Akcji serii C.

W 1 Q 2020 r. Emitent nie przeprowadził żadnych emisji papierów wartościowych.

4.6. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

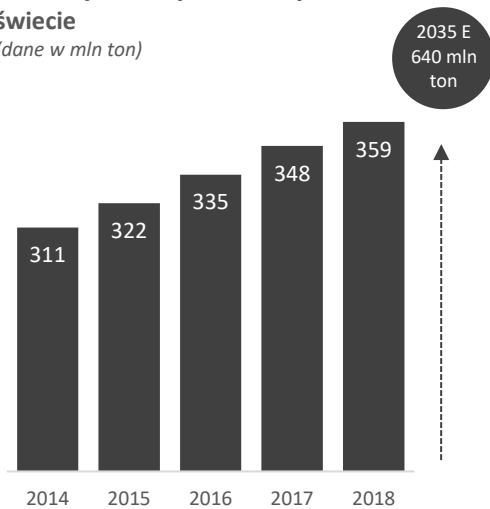
4.6.1. Rynek opakowań z tworzyw sztucznych

Tworzywa sztuczne pełnią coraz bardziej istotną rolę w globalnej gospodarce. Będąc materiałem o niezwykle użytecznych właściwościach zdominowały wiele sektorów gospodarki. Tworzywa sztuczne to niezwykle pożądan surowiec, który trudno zastąpić innymi materiałami ze względu na ich zróżnicowane właściwości oraz możliwość modyfikacji i dalszego przetwarzania. Rozwój technologiczny spowodował wzrost produkcji tworzyw sztucznych z poziomu 50 mln ton w 1975 r. do ok. 360 mln ton w 2018 r.

Według raportu *Plastics Europe* w roku 2018 światowa produkcja tworzyw sztucznych osiągnęła prawie 360 mln ton (wzrost w stosunku do 2017 r. o 3%). W samej Europie wyprodukowano 62 mln ton. Prognozy do roku 2023 wskazują, że wzrost utrzyma się na poziomie nieco powyżej 3%. W ujęciu długoterminowym (ostatnie 10 lat) średnia stopa wzrostu rocznego branży tworzyw sztucznych wyniosła ok 8,4% i była o 60% wyższa od stopy wzrostu całego przetwórstwa przemysłowego i ponad dwukrotnie wyższa od średniego rocznego wzrostu PKB.

Produkcja tworzyw sztucznych na świecie

(dane w mln ton)



Źródło: PlasticsEurope

i Wielkiej Brytanii.

Sektor opakowań największym „konsumentem” plastiku

Największym odbiorcą tworzyw sztucznych w Polsce jest sektor opakowań. Konsumuje on 1/3 wyprodukowanego plastiku (średnia dla UE blisko około 40%). Ponad 1/4 wyprodukowanych tworzyw sztucznych trafia do budownictwa, a około 10% wykorzystywana jest w branży motoryzacyjnej.

Głównym odbiorcą opakowań w Polsce jest branża produkcji żywności, która odpowiada za 60% zużycia tworzyw sztucznych produkowanych w kraju. O istotnej roli branży produkcji żywności świadczy fakt, że udział kolejnego znaczącego segmentu wynosi 7% (branża farmaceutyczna) i 6% (branża kosmetyczna).

W Polsce najwięcej plastiku używamy do produkcji toreb na zakupy wielokrotnego użytku, folii oraz tacek do żywności. Rynek opakowań niezmiennie związany jest przede wszystkim z: polietylenem (PE), polipropylenem (PP), polistyrenem (PS), polichlorkiem winylu (PVC) i politereftalanem etylenu (PET).

Intensywność wykorzystania opakowań w konsumpcji krajowej ulega wzrostowi, co wiąże się mocno ze zmianami struktury gospodarki i stylu życia. Zmiany dotyczą zachowania i preferencji konsumentów. Ze względu na rosnącą aktywność zawodową ludzie mają mniej czasu na przygotowanie posiłków w domu i kupują częściej dania gotowe lub przygotowane do spożycia po niewielkiej obróbce (off the-shelf). Z tego powodu rośnie popyt na mniejsze porcje, a więc również popyt na opakowania. Jest to element szerszego trendu convenience, związanego z rosnącym zapotrzebowaniem na wygodę zakupów. Coraz więcej towarów sprzedawanych jest w paczkach, które są łatwe do chwycenia, umieszczenia w koszyku, a później ułożenia w lodówce. Kiedyś warzywa były sprzedawane luzem, dziś częściej są dostępne w paczkach. Na znaczeniu będą zyskiwać technologie materiałowe pozwalające na dłuższe przechowywanie produktów. Wciąż rosnąć będzie popularność opakowań pozwalających na wielokrotne otwieranie i zamykanie.

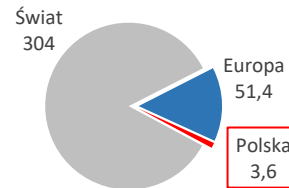
Dynamiczny wzrost sektora opakowań z tworzyw sztucznych (szczególnie dla przemysłu spożywczego)

Według analityków SpotData, którzy przygotowali raport „Rewolucja opakowań” dla Santander Bank Polska w Polsce rocznie produkuje się ok. 6 mln ton opakowań z czego 3,6 mln ton przypada na opakowania z tworzyw sztucznych. W przeliczeniu na mieszkańca daje to ok. 157 kg, czyli wciąż mniej niż średnio w Unii Europejskiej (ok. 180 kg). Jednak wielkość ta rośnie (wagowo) w tempie ok. 10 % rocznie, przychody branży zaś rosną w tempie ponad 12 proc. rocznie. Polska stała się hubem produkcji w tej dziedzinie. Udział w całym przetwórstwie przemysłowym sięga 3,4 proc. i jest niemal dwukrotnie wyższy niż średnia dla UE.

Zapotrzebowanie na tworzywa ze strony przetwórców rośnie zarówno w Polsce, jak i w całej Europie i w 2018 r. szacowane było odpowiednio na 3,6 mln ton (PL) oraz 51,4 mln ton (EU), przy czym w Polsce zapotrzebowanie w porównaniu do roku poprzedniego rośnie znacznie szybciej (wzrost o ponad 7%, podczas gdy w Europie wzrost zaledwie o 0,3%). Tworzywa zużywane na potrzeby przetwórstwa w Polsce stanowią ok. 7% zapotrzebowania europejskiego. Polska pozostaje na szóstym miejscu w Europie po Niemczech, Włoszech, Francji, Hiszpanii

Szacunkowe zużycie tworzyw sztucznych

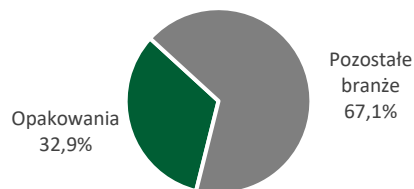
(dane w mln ton, 2018)



Źródło: PlasticsEurope

Zastosowanie tworzyw sztucznych w Polsce

(dane za 2018 r.)



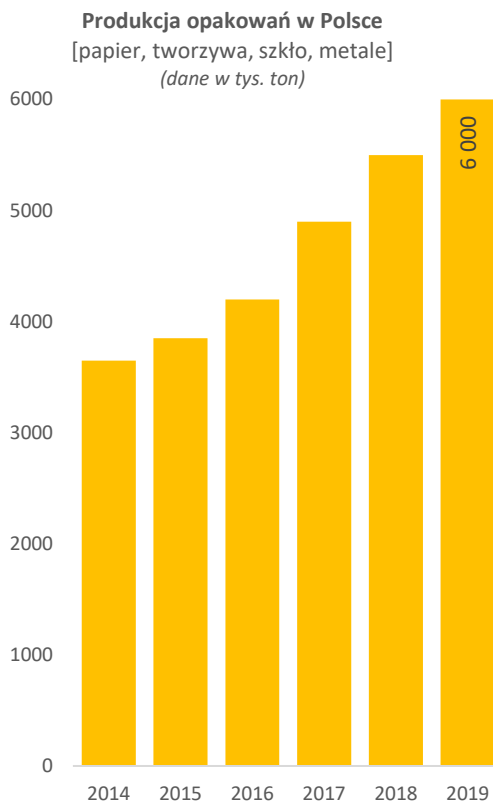
Źródło: PlasticsEurope

Orientacyjna struktura rynku opakowań

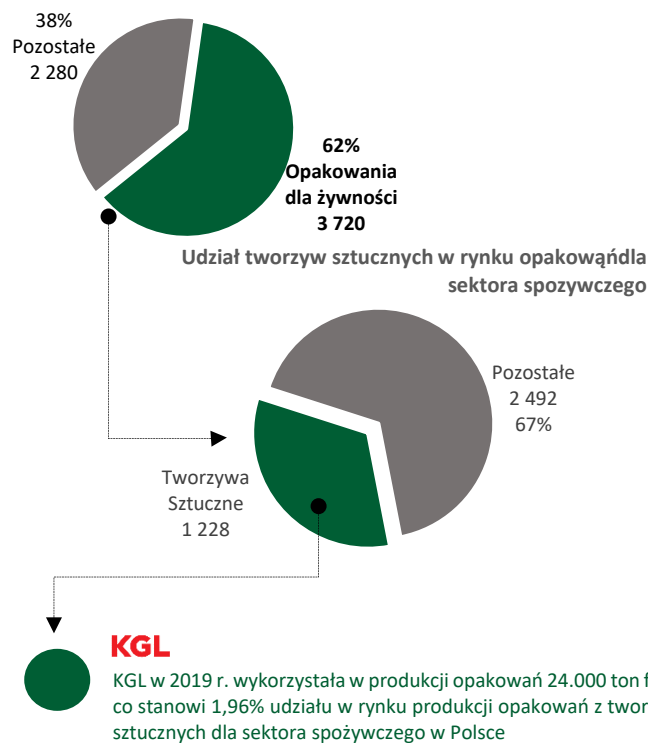
Polska, wg. branż (2018)



Źródło: Raport „Rewolucja opakowań” Spotdata dla Santander na podstawie Polska Izba Opakowań



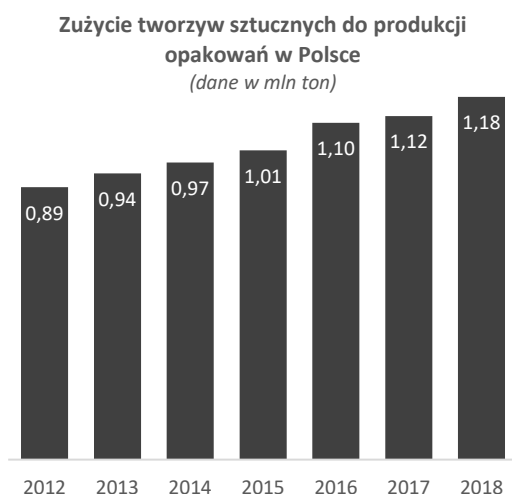
Udział branży opakowań dla przemysłu spożywczego w rynku opakowań w Polsce



Źródło: Raport „Rewolucja opakowań” Spotdata dla Santander na podstawie Polska Izba Opakowań

Największym odbiorcą tworzyw sztucznych w Polsce jest sektor opakowań. Konsumuje on 1/3 wyprodukowanego plastiku (średnia dla UE blisko około 40%). Ponad 1/4 wyprodukowanych tworzyw sztucznych trafia do budownictwa, a około 10% wykorzystywana jest w branży motoryzacyjnej.

Głównym odbiorcą opakowań w Polsce jest branża produkcji żywności, która odpowiada za 60% zużycia tworzyw sztucznych produkowanych w kraju. O istotnej roli branży produkcji żywności świadczy fakt, że udział kolejnego znaczącego segmentu wynosi 7% (branża farmaceutyczna) i 6% (branża kosmetyczna).



Pod względem struktury materiałowej za ok. 40% zużycia odpowiadają opakowania z tworzyw sztucznych, z czego połowa to opakowania elastyczne (torebki, folie, itd.), połowa zaś to opakowania sztywne (butelki, pudełka, itd.). Opakowania z papieru odpowiadają za ok. 37%, metale lekkie za ok. 12%, a szkło ok. 10%. W przyszłości na znaczeniu będzie zyskiwał papier, który może zastępować tworzywa.

Według analityków SpotData, rozwój branży jest bardzo dynamiczny, co widać po wielkości realizowanych w niej inwestycji. Zarówno tempo wzrostu produkcji, jak i eksportu opakowań z Polski kilkakrotnie przewyższa tempo wzrostu całej gospodarki, co pokazuje, jak wysoki potencjał drzemie w tej branży.

Wyzwaniem dla branży jest konieczność ograniczenia negatywnego wpływu tworzyw sztucznych na środowisko. Obecnie mniej niż 30% odpadów podlega recyklingowi. Do 2030 roku poziom recyklingu odpadów opakowaniowych z tworzyw sztucznych musi osiągnąć co najmniej 60%.

4.6.2. Czynniki zewnętrzne (makroekonomiczne)

Sytuacja finansowa Spółki oraz jej wyniki działalności uzależnione są od czynników o charakterze zewnętrznym, w tym wywierających wpływ na przemysł przetwórstwa tworzyw sztucznych jako całość. Wiodącym czynnikiem rozwoju sektora dystrybucji tworzyw sztucznych oraz produkcji opakowań z tworzyw sztucznych jest ogólny rozwój gospodarczy mierzony

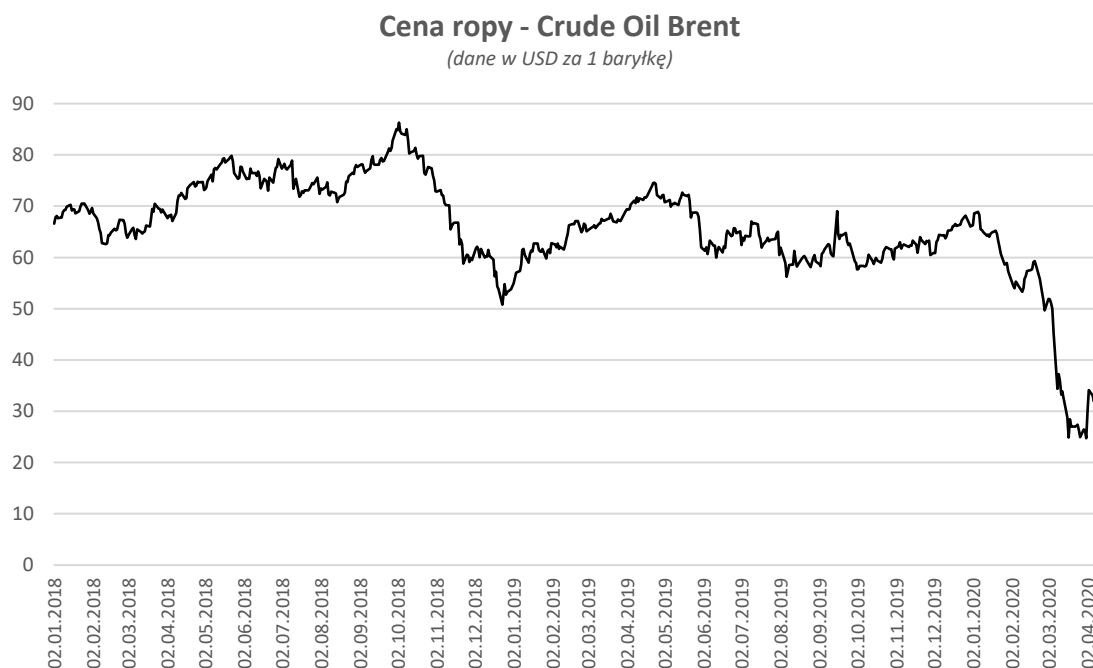
wzrostem PKB, rosnące wydatki na konsumpcję, z czego najistotniejszą część stanowią wydatki na żywność i napoje. Rozwój branży wspiera rosnąca klasa średnia i jej modele życiowe, w tym: rosnący udział 1-osobowych gospodarstw domowych. Tendencje rynkowe zarówno w segmencie dystrybucji jak i produkcji są uzależnione od wielu czynników, na które Emitent nie ma wpływu.

Do grupy czynników mających dotychczas bezpośredni wpływ na wyniki KGL zaliczają się:

■ Zmiany cen surowców bazowych

W okresie ostatnich 12 miesięcy na światowych rynkach odnotowano wahania cen ropy naftowej (ropa jest surowcem pierwotnym dla większości tworzyw sztucznych). W roku 2019 r. cena ropy znajdowała się w trendzie bocznym – mieszcząc się w przedziale 50-75 USD za baryłkę. W II połowie roku sytuacja nieco się ukształtowała bliżej dolnej granicy powyższego przedziału ceny. W I Q 2020 r. w wyniku fiaska negocjacji państw OPEC oraz wybuchu epidemii COVID-19 nastąpił gwałtowny spadek cen ropy naftowej, co bezpośrednio przełożyło się na spadki cen surowców bazowych wykorzystywanych w zakładach Emitenta.

Na wykres poniżej przedstawiono orientacyjnie poziomy cen ropy (Crude Oil Brent) w okresie ostatnich 2 lat.



Źródło: www.stooq.pl

W Polsce, gdzie zlokalizowana jest znaczna część zakładów produkcyjnych, utrzymujący się wysoki popyt na tworzywa sztuczne powoduje, że przemysł krajowy nie jest w stanie zapewnić kompensującej go podaży. Duży wzrost zapotrzebowania na surowiec do produkcji ze strony polskich przetwórców powoduje, że Polska importuje duże ilości polimerów, a ujemne saldo wymiany handlowej z zagranicą pogłębia się i w roku 2017 wyniosło 2.202 tys. ton.

■ Ograniczona dostępność pracowników i presja na wynagrodzenia

W 2019 roku Spółka odnotowała presję na wynagrodzenia oraz spotkała się z umiarkowanymi trudnościami w dostępie do pracowników fizycznych. Rozwój działalności produkcyjnej Emitenta wiąże się z koniecznością zaangażowania znaczącej ilości zarówno pracowników wykwalifikowanych jak i fizycznych. Ograniczone możliwości zatrudnienia nowych pracowników jak również presja na wynagrodzenia (odnotowywana w całej ogólnie pojętej branży produkcyjnej) miały wpływ na wypracowane wyniki.

W 2019-2020 Spółka odnotowała ustabilizowanie się sytuacji w zakresie kosztów pracy. Obecnie Emitent nie odnotowuje presji na wynagrodzenia jak to miało miejsce w minionych okresach. KGL obserwuje trendy płacowe i dynamicznie reaguje na zmiany płac na rynku. Działanie to ma celu zatrzymanie pracowników i ograniczenie rotacji. Zarząd podjął działania mające na celu wdrożenie dodatkowych elementów zwiększających atrakcyjność pracy w KGL a także zabezpieczający organizację przed niekontrolowaną utratą pracowników. Zmiana i rozpoczęta budowa jakościowego systemu zarządzania kapitałem ludzkim pociąga za sobą konieczność dalszej pracy w zakresie profesjonalizacji systemu rekrutacji, wzmacniania kompetencji kadry menedżerskiej, ze szczególnym uwzględnieniem średniego szczebla zarządzania oraz rozwoju infrastruktury sprzyjającej dzieleniu się wiedzą w organizacji. W tym celu wdrożono nową strategię zarządzania zasobami ludzkimi opartą o następujące filary:

1. ciągłą i profesjonalną rekrutację,
2. nowoczesne zarządzanie obszarem kadrowym: funkcja HR oraz kontrolowany budżet wynagrodzeń,
3. wzmocnienie kompetencji kadry menedżerskiej,
4. wdrożenie systemu szkoleń oparty o analizę - continuous improvement,

5. kształcenie kadry przyszłości: akademie menedżerów oraz akademie ekspertów,
6. utrzymywanie najwyższego bezpieczeństwa i nowoczesnej higieny pracy.

KGL wdraża również nowy system premiowania efektywności pracy:

- od stycznia 2020 r. system obowiązuje wszystkie działy za wyjątkiem produkcji,
- od stycznia 2021 r. nowy system premiowania obowiązywał będzie również produkcję.

Podstawową cechą systemu jest powiązanie premii z efektywnością osiąganą na stanowisku pracy oraz przez dział, w którym zatrudniony jest pracownik.

■ **Duża wrażliwość branży przetwórstwa tworzyw sztucznych na zmianę koniunktury gospodarczej**

W ostatnich latach KGL odnotowała wahania popytu na granulaty i wyroby z tworzyw sztucznych. Jednak w 2019 r. Emitent rejestruje wysokie poziomy popytu na poszczególne towary (granulaty), co sprzyja realizacji znacznych przychodów z działalności dystrybucyjnej.

■ **Wzrost konkurencji importu surowców i produktów gotowych z krajów azjatyckich**

Może mieć szczególnie istotne znaczenie w sytuacji rosnących kosztów produkcji np.: wzrost wynagrodzeń w Polsce

■ **Dynamiczne zmiany otoczenia regulacyjnego w zakresie ochrony środowiska**

(Rygorystyczne unijne regulacje dot. ochrony środowiska, od 1 stycznia 2018 r. opłata recyklingowa od torebek foliowych o grubości do 50 mikrometrów; z opłaty są wyłączone torby o grubości poniżej 15 mikrometrów, tzw. zrywki). W związku z pracami nad wdrożeniem pakietu gospodarki o obiegu zamkniętym, który Komisja Europejska zaproponowała trzy lata temu, tworzywa stały się jednym z wyróżnionych materiałów. Projekt Dyrektywy Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie ograniczenia wpływu niektórych produktów z tworzyw sztucznych na środowisko jest realizacją działania zaplanowanego w „Strategii UE na Rzecz Tworzyw Sztucznych w Gospodarce o Obiegu Zamkniętym”, ograniczającego stosowanie produktów z tworzyw sztucznych jednorazowego użytku.

Ocenia się, że tylko na terenie Europy wytwarzanych jest corocznie blisko 26 mln ton odpadów tworzyw sztucznych. Około 30% z nich poddawanych jest recyklingowi. Branżę zobowiązano do zwiększenia poziomu recyklingu, by zapobiegać przedostawaniu się tworzyw do środowiska oraz poprawić efektywność wykorzystania zasobów. Do 2030 roku poziom powtórnego użycia i recyklingu opakowań z tworzyw sztucznych ma osiągnąć 60%, a w 2040 roku wszystkie opakowania mają być podatne do ponownego użycia, recyklingu lub odzysku.

Więcej informacji na temat tego czynnika przedstawiono w Czynniki Ryzyka – w pkt: „Ryzyko związane z możliwością wprowadzenia ograniczeń na wybrane kategorie produktów z tworzyw sztucznych”

■ **Przywiązanie klientów do Emitenta**

Spółka w obszarze działalności dystrybucyjnej od wielu lat współpracuje z liczną grupą stałych klientów, którym dostarcza wybrane rodzaje granulatu tworzyw sztucznych. Większość sprzedaży w segmencie dystrybucji oparta jest w systemie spot – tj. bez konieczności zawierania umów na dostawy do danego klienta. Współpraca z wieloma kontrahentami opiera się na wypracowanej przez wiele lat relacji, która oparta jest o wysoki poziom zaufania klientów do Emitenta. Spółka dokłada staranności aby przywiązanie to pogłębiać (przewiduje to także strategia rozwoju KGL). Spółka zamierza utrzymać pozycję rzetelnego partnera w obszarze dystrybucji granulatów tworzyw sztucznych i dalej dostarczać tworzywa do małych i średnich odbiorców, którzy nie są w stanie realizować zamówień bezpośrednio u producentów.

Czynniki zw. z polityką rządową

W opinii Emitenta, polityka rządowa ma wpływ na działalność Emitenta w zakresie polityki fiskalnej – zmiany prawa podatkowego, a ryzyko związane z jego interpretacją może wpływać na wyniki KGL. Dodatkowo, Emitent jest uzależniony od polityki monetarnej Narodowego Banku Polskiego oraz Europejskiego Banku Centralnego w zakresie kształtowania stóp procentowych, które bezpośrednio wpływają na koszty finansowe związane z obsługą kredytów i leasingów a także wpływają na zdolność kredytową Emitenta. Korporacja KGL pozostaje bez wpływu na politykę rządową oraz monetarną, jednak na bieżąco analizuje wszelkie jej aspekty mogące mieć wpływ na prowadzoną działalność i stara się do nich odpowiednio dostosować. Zdaniem Emitenta nie istnieją czynniki, które miały lub mogłyby mieć znaczący wpływ na działalność operacyjną Emitenta. W 2019 r. nie miały miejsca czynniki nadzwyczajne, które miały wpływ na wyniki uzyskane przez KGL.

4.6.3. Czynniki wewnętrzne

W odniesieniu do Emitenta istotnym czynnikiem wewnętrznym mogącym wpływać na jego działalność, a w konsekwencji na wyniki jest poziom zarządzania zapasami oraz optymalizacja powierzchni magazynowej. Efektywność doboru materiałów wynikająca z doświadczenia osób zarządzających jest kluczowym elementem właściwego planowania zasobów tak by najlepiej przewidzieć i odpowiedzieć na zapotrzebowanie rynku, a także na optymalnych poziomach utrzymywać zapasy materiałowe. Zatem na wyniki Spółki znaczny wpływ ma doświadczenie osób planujących zasoby magazynowe.

Inwestycje w infrastrukturę produkcyjną

W odniesieniu do działalności KGL - istotnym czynnikiem wewnętrznym mającym wpływ na wielkość i strukturę jej wyników finansowych jest konsekwentna realizacja strategii rozwoju. Emitent intensywnie rozwija infrastrukturę do produkcji folii i opakowań. Rozwój zdolności wytwórczych Spółki to jedno z podstawowych założeń przyjętej strategii rozwoju. Celem Emitenta jest zarówno zwiększenie skali produkcji jak i uzyskanie przewagi technologicznej nad konkurentami. W latach 2015-

2019 poczyniono szereg działań prowadzących do istotnego zwiększenia mocy produkcyjnych tj. m.in.: nabyto dodatkowe powierzchnie magazynowo – produkcyjne, wybudowano halę magazynową w Rzakcie, w 2018 r. dostarczono nowe linie do termoformowania. W 2019 r. rozszerzono zdolności produkcyjne Grupy o 2 kolejne linie do termoformowania oraz jedną linię do ekstruzji folii. Szczegółowe informacje na temat infrastruktury produkcyjnej zaprezentowano w pkt. 4.3. "Infrastruktura produkcyjna i magazynowa".

Sukcesywnie rozbudowywana od kilku lat infrastruktura produkcyjna przekłada się na wzrost przychodów z produkcji opakowań. Kolejne linie do termoformowania zwiększają wielkość przychodów z segmentu produkcji, natomiast ekstrudery wpływają na kontrolę kosztów zakupu surowca.

Inne istotne czynniki o charakterze wewnętrznym, które mogły mieć wpływ na wyniki za 2019 r.:

- pozyskanie dodatkowej powierzchni magazynowo – produkcyjnej,
- powiększenie zdolności produkcji opakowań poprzez uruchomienie nowych linii do termoformowania,
- powiększenie zdolności wytwarzania folii poprzez zakup linii do ekstruzji folii,
- instalacja infrastruktury uzdatniającej surowiec z recyklingu do produkcji opakowań dla żywności,
- rozbudowa know-how oraz zaplecza do samodzielnego wytwarzania form do termoformowania,
- zakup szeregu maszyn dodatkowych (np.: linie do produkcji wkładek absorpcyjnych w pojemnikach do mięsa, do etykietowania opakowań oraz nadruku bezpośrednio na opakowaniach),
- wybudowanie nowego magazynu o wysokim składowaniu na 12 tys. palet.

4.7. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięcie przez niego wyniki w przyszłości

Przed branżą tworzyw sztucznych w Polsce rysują się dobre perspektywy. Sektor ten rozwija się szybciej niż cała gospodarka i większość innych gałęzi przemysłu. Przez lata polscy producenci opakowań wypracowali sobie bardzo mocną pozycję w Europie. Zarówno tempo wzrostu produkcji, jak i eksportu opakowań z Polski kilkakrotnie przewyższa tempo wzrostu całej gospodarki, co pokazuje, jak wysoki potencjał drzemie w tej branży. W Polsce rocznie produkuje się ok. 6 mln ton opakowań. W przeliczeniu na mieszkańca daje to ok. 157 kg, czyli wciąż mniej niż średnio w Unii Europejskiej (ok. 180 kg). Ale wielkość ta rośnie (wagowo) w tempie ok. 10% rocznie (wobec niecałych 2 proc. w UE). Natomiast przychody rosną w tempie ponad 12%. Polska stała się hubem produkcyjnym opakowań.

Czynniki mogące mieć wpływ na wyniki ekonomiczno – finansowe grupy KGL w kolejnych latach to:

- **Utrzymanie wysokiego poziomu konkurencyjności oferty KGL**

Czynnikiem mającym znaczący wpływ na perspektywy dalszego rozwoju Emitenta jest utrzymanie się tendencji do zlecania przed globalne koncerny produkcji opakowań na rynku polskim (w tym KGL). Wysoka konkurencyjność kosztowa KGL względem zagranicznych konkurentów oraz niska wrażliwość lokalnego rynku na wstrząsy w światowym systemie finansowym sprawiły, że globalne koncerny chętniej przenosiły produkcję do Polski lub kupowali towar wytworzony przez podmioty działające w Polsce. Utrzymanie konkurencyjności kosztowej i jakościowej przez Spółkę, a także jej zdolność do zapewnienia potrzeb odbiorcom w zakresie projektu, jakości, ceny produktów będzie kluczowym czynnikiem kształtującym jej dalsze wyniki finansowe.

- **Rosnąca intensywność opakowań w konsumpcji krajowej (zmiana trendów społecznych)**

Rosnąca intensywność wykorzystania opakowań w konsumpcji krajowej, wiąże się mocno ze zmianami struktury gospodarki i stylu życia. Zmiany dotyczą też zachowania i preferencji konsumentów. Ze względu na rosnącą aktywność zawodową ludzie mają mniej czasu na przygotowanie posiłków w domu i kupują częściej dania gotowe lub przygotowane do spożycia po niewielkiej obróbce (off-the-shelf). Z tego powodu rośnie popyt na mniejsze porcje, a więc również popyt na opakowania. Jest to element szerszego trendu convenience, związanego z rosnącym zapotrzebowaniem na wygodę zakupów. Coraz więcej towarów sprzedawanych jest w paczkach, które są łatwe do chwycenia, umieszczenia w koszyku, a później ułożenia w lodówce. Kiedyś warzywa były sprzedawane luzem, dziś częściej są dostępne w paczkach. Na znaczeniu będą zyskiwać technologie materiałowe pozwalające na dłuższe przechowywanie produktów. Wciąż rosnąć będzie popularność opakowań pozwalających na wielokrotne otwieranie i zamykanie.

- **Zdolność Emitenta do zapewnienia dodatkowych usług okołoprodukcyjnych (brandowanie opakowań)**

Naszym zdaniem istotnym czynnikiem będą zmieniające się strategie brandingowe firm. Rozpoznawalność marki jest istotnym elementem budowania marży przez producentów, a opakowania odgrywają coraz ważniejszą rolę w procesie budowy silnej marki. W związku z tym w sektorze opakowań rosnąć będzie zatem rola technologii nadruku w związku ze zwiększającym się znaczeniem budowy marki przez firmy oraz koniecznością zamieszczania dużej ilości informacji o produktach. Na rynku wskazuje się też często, że ważnym elementem zapewniającym konkurencyjność finalnego produktu jest oryginalność opakowań i trudność w możliwości ich naśladowania przez konkurencję.

- **Sytuacja na rynku w obszarze cen surowców z tworzyw sztucznych,**

Obszarem działalności Spółki wrażliwym na zmiany cen surowców jest segment dystrybucji. Ze względu na występującą wśród odbiorców granulatu wysoką elastyczność cenową - utrudnione jest płynne przenoszenie wzrostów kosztów na odbiorców i możliwe są spadki marż.

■ **Presja na ochronę środowiska**

Wyzwaniem dla branży jest sprostanie nowym regulacjom z zakresu recyklingu tworzyw sztucznych. Rosnąca świadomość ekologiczna konsumentów może wymusić na producentach opakowań (KGL) wdrożenie precyzyjnych strategii dostosowania opakowań do wymogów ochrony środowiska. Presja na ochronę środowiska będzie wymuszała na producentach konieczność dokonywania inwestycji w infrastrukturę umożliwiającą korzystanie z recyklingu, a także oferowania opakowań przyjaznych recyklingowi. Inwestycje będą polegały m.in. na rozbudowie mocy produkcyjnych w przypadku opakowań, które będą spełniały wymogi gospodarki obiegu zamkniętego, na poszukiwaniu innowacyjnych rozwiązań materiałowych, rozwoju projektowania sprzyjającego recyklingowi.

■ **Wzrost znaczenia nowoczesnych technologii**

Spółka prowadzi działalność w otoczeniu podlegającym dynamicznym zmianom oraz presji ze strony konkurencji. Producenci opakowań muszą sprostać licznym wyzwaniom, szczególnie w zakresie wysokich oczekiwań odbiorców co do parametrów i specyfikacji opakowań. Kluczowym czynnikiem sukcesu w branży opakowań z tworzyw sztucznych jest nie tylko zdolność do sprawnego wyprodukowania dużych wolumenów towaru (opakowań), ale także możliwość wdrażania innowacyjnych rozwiązań adresujących problemy producentów artykułów spożywczych. Zdaniem Zarządu Spółki uzyskanie przewag nad konkurentami może się odbyć głównie poprzez technologie i innowacje.

W efekcie ponoszonych nakładów na B+R, Spółka zamierza położyć większy nacisk na uzyskiwanie przewag technologicznych. Celem Spółki jest dołączenie do liderów komercjalizacji innowacyjnych rozwiązań. Tym samym Spółka dokonuje transformacji swojego modelu z profilu dystrybucyjno-produkcyjnego na technologiczny. Efektem tej zmiany będzie uzyskanie znacznych przewag konkurencyjnych i osiągnięcie wiodącej pozycji na rynku przetwórstwa tworzyw sztucznych.

Obecnie w CBR prowadzony jest szereg prac badawczo-wdrożeniowych w obszarach struktur materiałowych oraz narzędzi produkcyjnych, których celem jest rozpoczęcie przemysłowej produkcji innowacyjnych folii i opakowań przeznaczonych przede wszystkim dla rynku spożywczego. Wybrane tematy realizowane obecnie w CBR:

- opakowania posiadające odporność temperaturową powyżej 200°C nadające się do użycia w piekarnikach, wyprodukowane w 100% z materiałów pochodzących z recyklingu;
- opakowania ze spienionego CPET o konstrukcji zmniejszającej ilość odpadów surowca i zredukowanej masie wyrobu końcowego (oszczędność surowca przy parametrach jakościowych);
- opakowania dla przemysłu mleczarskiego wykonane ze spienionego PET wyprodukowane w 100% z materiałów pochodzących z recyklingu;
- narzędzie produkcyjne (forma) zdolna do kontrolowalnej krystalizacji PET bez podziału na dwie strefy – wzrost prędkości produkcji (wydajności).

■ **Optymalizacja procesów zarządczych w Spółce**

Mając na uwadze etap rozwoju i skalę działalności Grupy KGL - Zarząd Emitenta podjął działania mające na celu optymalizację sposobu prowadzenia działalności w celu zwiększenia efektywności działania Grupy. Na tej płaszczyźnie Zarząd Spółki w 2019 r. oraz do dnia opublikowania niniejszego materiału podjął następujące działania:

1. **Zbudował strukturę zarządzania przedsiębiorstwem w oparciu o dedykowanych managerów**
2. **Rozpoczął prace nad pełną digitalizacją i automatyzacją procesów podejmowania decyzji i wymiany danych wew. Przedsiębiorstwa**

Ad.1

Zarząd Emitenta podjął decyzję o budowie struktury zarządzania przedsiębiorstwem w oparciu o dedykowanych managerów. Oznacza to jednocześnie transformację zarządzania Spółką z modelu opartego wyłącznie na właścicielach-założycielach na rzecz budowy zespołu managerów specjalizujących się w poszczególnych obszarach działalności przedsiębiorstwa. Nowy porządek organizacyjny w zakresie zarządzania przedsiębiorstwem tworzył się już na przestrzeni 2019 roku.

W czerwcu 2019 roku ukonstytuował się zespół pięciu Top Managerów Spółki odpowiedzialnych za obszary: (1) finansów, (2) działalności operacyjnej, (3) handlu, (4) IT oraz (5) HR. Pozyskując nowych managerów z rynku, Zarząd kierował się przede wszystkim doświadczeniem poszczególnych osób w dedykowanych im obszarach działalności Spółki. Tak skonstruowany i funkcjonujący zespół managerów w nadchodzących latach ma za zadanie wdrożyć i nadzorować przyjętą przez spółkę strategię, czynnie reagować na zagrożenia, szanse i nieprzewidziane transformacje w całym obszarze biznesowym obejmującym zarówno obszar branżowy jak i innych zmian i regulacji prawnych Spółki.

Celem Emitenta jest zoptymalizowanie procesów zarządczych oraz zwiększenie dynamiki i skuteczności podejmowanych decyzji zarówno na polu operacyjnym, jak również strategicznym. Proces zmian w obszarze kapitału ludzkiego rozpoczęty pod koniec 2018 roku i prowadzony przez cały rok 2019, swoją kulminację osiągnie w roku 2020. Będzie to pierwszy rok pracy w nowym systemie wynagradzania i premiowania oraz z ukształtowaną strukturą kadry kierowniczej spółki.

Zmiana i rozpoczęta budowa jakościowego systemu zarządzania kapitałem ludzkim pociąga za sobą konieczność dalszej pracy w zakresie profesjonalizacji systemu rekrutacji, wzmocnienia kompetencji kadry menedżerskiej, ze szczególnym uwzględnieniem średniego szczebla zarządzania oraz rozwoju infrastruktury sprzyjającej dzieleniu się wiedzą w organizacji.

Ad. 2.

Mając na uwadze aktualną skalę prowadzonej działalności oraz różnorodność procesów zarządczych wewnątrz przedsiębiorstwa, Zarząd Spółki postanowił rozwinąć odpowiednie systemy informatyczne umożliwiające wysoką digitalizację i automatyzację procesów zarządczych i wymiany danych między poszczególnymi komórkami organizacyjnym. Wprowadzane rozwiązanie będzie w sposób kompleksowy optymalizowało działalność Spółki. Znaczna część procesów (monitoringu i analizy danych) zostanie zautomatyzowana a przez to część decyzji zarządczych będzie mogła być podejmowana znacznie szybciej.

Wdrażany system informatyczny obejmie kompleksowo kluczowe obszary w organizacji: produkcję, sprzedaż, kontrolę jakości oraz magazyn wysokiego składowania. Z systemu będą korzystać pracownicy działu handlowego, R&D, zarządzania jakością, obsługi ruchu oraz dystrybucji i sprzedaży. Dodatkowo oprogramowanie będzie obsługiwać prace magazynu wysokiego składowania oraz procesy księgowo i kontrolingowe, a także zapewni obieg i wymianę dokumentów. Wdrożenie obejmie również kluczowy zakres działalności firmy czyli produkcję.

W założeniu nowy system informatyczny usprawni przepływ informacji między wszystkimi działami w przedsiębiorstwie i zapewni pracownikom dostęp do wszystkich danych w czasie rzeczywistym.

Informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

4.7.1. Ocena sytuacji ekonomiczno – finansowej

Poniżej zaprezentowano podstawowe informacje na temat sytuacji ekonomiczno – finansowej Grupy KGL.

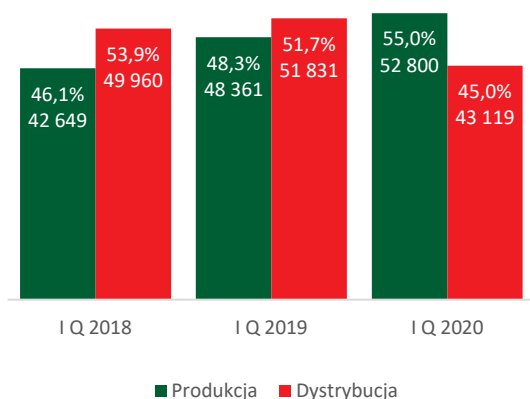
Wartość sprzedaży

Poniżej przedstawiono wartość sprzedaży Grupy KGL:

(dane w tys. zł)	I Q 2020	I Q 2019	I Q 2018
Przychody ze sprzedaży razem	95 919	100 191	92 609
	dynamika	+8,2%	-4,3%

Przychody ze sprzedaży Grupy KGL

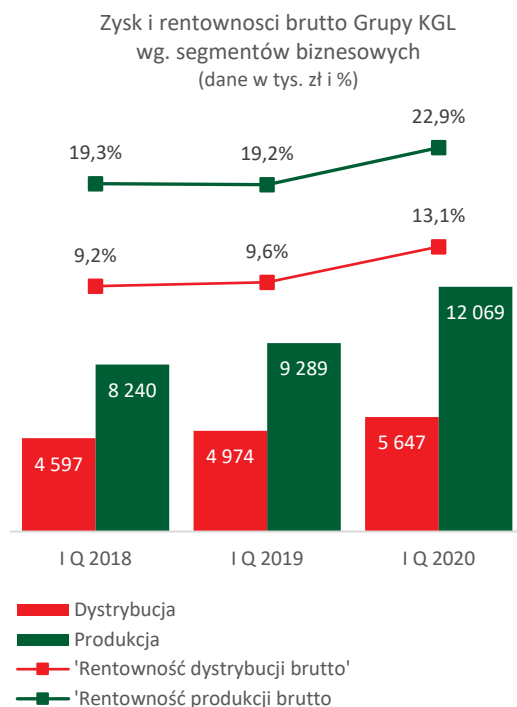
wg. segmentów biznesowych
(dane w tys. zł oraz struktura)



W I Q 2020 r. Grupa KGL wypracowała łącznie 95,92 mln zł przychodów ze sprzedaży i w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym odnotowała spadek wartości sprzedaży o ok. 4%. Należy jednak zaznaczyć, że spadek przychodów został odnotowany wyłącznie w segmencie działalności dystrybucyjnej i był odzwierciedleniem aktualnej niskiej ceny ropopochodnych surowców bazowych. Istotny wpływ na wielkość przychodów w tym segmencie w I Q 2020 miał również wybuch epidemii COVID-19 i związana z tym niepewność na rynku przetwórców granulatu, którzy są dostawcami dla wielu branż, w tym także sektorów dotkniętych (lub mogących być dotkniętymi) negatywnymi skutkami panującej epidemii. Jednocześnie należy podkreślić, że mimo spadku przychodów, Emitent odnotował korzystniejsze wskaźniki rentowności oraz wzrost zysku brutto na sprzedaży w obu segmentach.

Segment działalności produkcyjnej

W segmencie produkcji w I Q 2020 r. Spółka odnotowała przychody na poziomie 52,8 mln zł co stanowiło wzrost przychodów o ponad 9% w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym. Jednocześnie w minionym kwartale segment ten utrzymał dominującą pozycję w strukturze łącznych przychodów Grupy. Wzrostowi działalności produkcyjnej Spółki KGL sprzyja utrzymująca się koniunktura w przemyśle opakowań. W minionym kwartale wystąpił szczególnie wysoki popyt na opakowania (w szczególności w sektorze żywności, w którym dominującą pozycję od wielu lat zajmują opakowania z tworzyw sztucznych).



Pod względem zyskowności - kluczowym czynnikiem wzrostu całej Grupy KGL jest rozwój segmentu produkcji, w którym Emitent uzyskuje znacznie wyższe marże niż w segmencie dystrybucji (niemal dwukrotnie wyższe). Zysk ze sprzedaży wzrósł o niemalże 30%, a rentowność segmentu sięgnęła 23%.

Segment opakowań - rynek o dużym potencjale.

Rynek opakowań jest największym odbiorcą tworzyw sztucznych w Polsce. Konsumuje on 1/3 wyprodukowanych polimerów (średnia dla UE to ok. 40%). Według raportu „Rewolucja opakowań” sporządzonego przez Spotdata dla Santander na podstawie danych Polskiej Izby Opakowań – w 2019 r. w Polsce wyprodukowano łącznie ok. 6 mln ton opakowań, z czego ok. 40% to opakowania z tworzyw sztucznych. Jednocześnie 62% wszystkich opakowań wyprodukowanych zostało dla sektora spożywczego, a w ramach tej części rynku – 1/3 to opakowania z tworzyw sztucznych. Według analityków SpotData, rozwój branży jest bardzo dynamiczny, co widać po wielkości realizowanych w niej inwestycji. Zarówno tempo wzrostu produkcji, jak i eksportu opakowań z Polski kilkakrotnie przewyższa tempo wzrostu całej

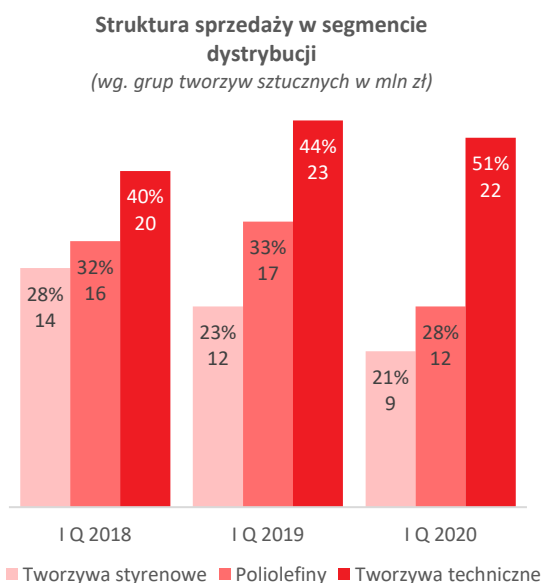
gospodarki, co pokazuje, jak wysoki potencjał drzemie w tej branży.

Według analityków SpotData rosnąca intensywność wykorzystania opakowań w konsumpcji krajowej, wiąże się mocno ze zmianami struktury gospodarki i stylu życia. Zmiany dotyczą też zachowania i preferencji konsumentów. Ze względu na rosnącą aktywność zawodową ludzie mają mniej czasu na przygotowanie posiłków w domu i kupują częściej dania gotowe lub przygotowane do spożycia po niewielkiej obróbce (off-the-shelf). Z tego powodu rośnie popyt na mniejsze porcje, a więc również popyt na opakowania. Jest to element szerszego trendu convenience, związanego z rosnącym zapotrzebowaniem na wygodę zakupów. Coraz więcej towarów sprzedawanych jest w paczkach, które są łatwe do chwycenia, umieszczenia w koszyku, a później ułożenia w lodówce. Na znaczeniu będą zyskiwać technologie materiałowe pozwalające na dłuższe przechowywanie produktów. Wciąż rosnąć będzie popularność opakowań pozwalających na wielokrotne otwieranie i zamykanie.

Segment działalności dystrybucyjnej

W segmencie działalności dystrybucyjnej w I Q 2020 r Emitent osiągnął przychody ze sprzedaży w wysokości 43,12 mln zł (spadek o blisko 17% rdr). Spadek wartości przychodów tego segmentu (rdr) wynika ze spadku cen surowców bazowych w I Q 2020 r.

Spółka jest jednym z wiodących dystrybutorów tworzyw sztucznych w Polsce (głównie granulatów różnych polimerów) dostarczając granulat do małych i średnich firm, które nie wpisują się w bezpośrednią sprzedaż przez producentów tworzyw sztucznych. Zarząd podkreśla, że wielkości przychodów Emitenta z działalności dystrybucyjnej są silnie skorelowane z fluktuacjami cen w segmencie surowców ropopochodnych., a także (co miało szczególne znaczenie w I Q 2020) z aktualną sytuacją w sektorach, w których działalności prowadzą odbiorcy Emitenta. Znaczący spadek cen surowców ropopochodnych w I Q 2020 r. oraz niepewności związane z wybuchem pandemii COVID-19 są czynnikami kluczowymi, które miały wpływ na wielkości przychodów z dystrybucji. Jak już wcześniej wspomniano, spadek na przychodach w segmencie dystrybucji, nie oznacza spadku na rentowności. Grupa odnotowała wzrost zysku ze sprzedaży w tym segmencie o niemalże 14 % co przekłada się na znaczną poprawę rentowności segmentu do poziomu 13 %.



Warto jednak mieć na uwadze fakt, iż od kilku okresów sprawozdawczych postępuje proces zmian struktury dystrybuowanych towarów. W wyniku przyjętej przez Spółkę odpowiedniej polityki sprzedaży towarów, następuje znaczący wzrost sprzedaży tworzyw technicznych (w tym specjalistycznych), które wymagają doradztwa technicznego i technologicznego. To co wyróżnia tworzywa techniczne/inżynierskie od granulatów z grupy commodity to wyższa marża na sprzedaży. Szczegółowe dane na temat struktury dystrybuowanych towarów zostaną przedstawione w ramach raportu za I Q 2020 r.

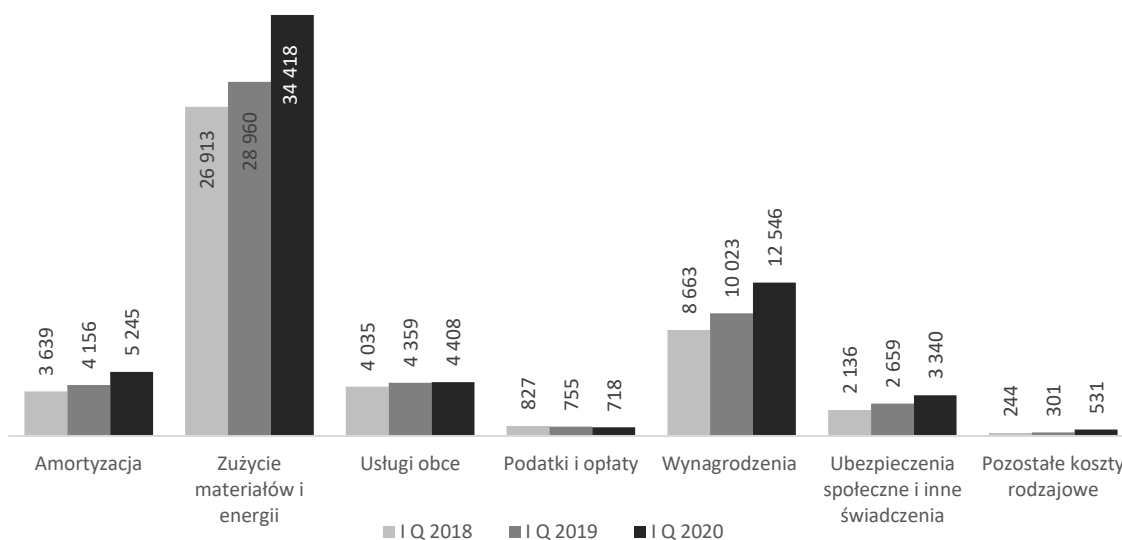
Wyniki finansowe

W I Q 2020 r. Spółka KGL wypracowała rekordowy (w porównaniu z poprzednimi kwartałami) zysk brutto ze sprzedaży, który wyniósł 17,7 mln zł. Zysk z działalności operacyjnej wyniósł ok. 6 mln zł, a zysk netto osiągnął wartość 1,2 mln zł.

Największą dynamiką wzrostu charakteryzował się zysk operacyjny, który (w stosunku do analogicznego okresu w 2019 r.) wzrósł o 65%. Wzrost ten wynikał ze wzrostu skali działania Spółki w segmencie produkcji, korzystnych cen zakupu surowców bazowych oraz wysokim poziomie popytu na opakowania oferowane przez Spółkę. Jest to efekt konsekwentnie realizowanej strategii rozwoju działalności produkcyjnej Spółki, w której generowane są wyższe marże.

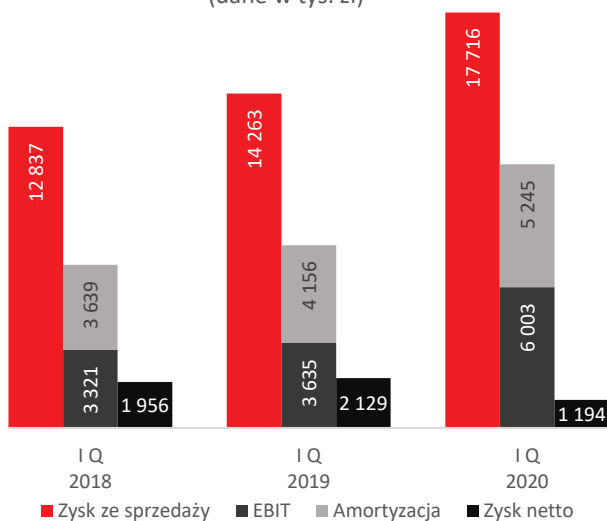
Koszty wg. rodzaju Grupy KGL

(oraz dynamika wartości yoy)



Wyniki z działalności Grupy KGL

(dane w tys. zł)

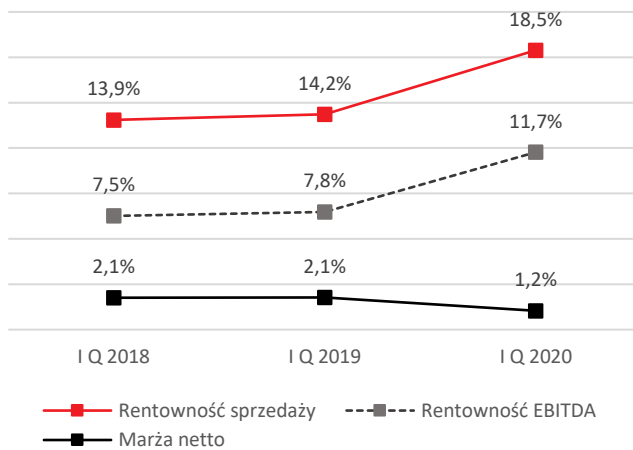


Rentowność działalności

Korzystna struktura cen surowców ropopochodnych miała niezwykle korzystny wpływ na wskaźniki rentowności Emitenta. W I Q 2020 r. Emitent mógł kupować surowiec znacznie taniej niż w poprzednich okresach, co istotnie obniżyło koszty działalności. W efekcie wzrostowi uległy wskaźniki rentowności na sprzedaży (wzrost o 4,3 p. proc.) oraz marża EBITDA (wzrost o 3,9 p. proc.). Przy czym zaznaczyć należy, że spadkowi uległy przede wszystkim surowce bazowe (materiały pierwotne PET, PP) a wzrostom uległy ceny surowców z recyklingu (płatek butelkowy) na bazie których (w dużej mierze) Emitent opiera produkcję.

Co więcej, mimo, że w segmencie dystrybucji Spółka odnotowała spadek przychodów ze sprzedaży to jednak, dzięki korzystnym cenom surowców bazowych oraz realizacji strategii promocji surowców technicznych (wyższe marże), osiągnięto zysk brutto segmentu na poziomie 5,6 mln zł (czyli o niemalże 14% wyższy niż w analogicznym okresie w 2019 r.).

Wskaźniki rentowność Grupy KGL
(w ujęciu kwartalnym)



Marża

Pomimo spadku cen surowców bazowych (w efekcie spadku ceny ropy) Emitent odnotował spadek marży netto. Zysk netto na koniec I Q 2020 r. wyniósł 1,2 mln zł, co stanowiło spadek o 47% w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym (za I Q 2019 wypracował 2,13 mln zł). Bezpośrednią przyczyną spadku zysku netto były koszty finansowe, które znacząco wzrosły w wyniku wyceny różnic kursowych. Jest to kwota w wysokości nieznaczenie powyżej 3 mln PLN.

Niepewność w gospodarce światowej wpłynęła znacząco na osłabienie złotego. Znaczącą część infrastruktury produkcyjnej (linie produkcyjne, urządzenia) Grupa KGL finansuje za pomocą leasingu w walutach obcych (głównie EUR). Osłabienie złotego wpłynęło negatywnie na wycenę różnic kursowych wynikających z zobowiązań w walutach obcych.

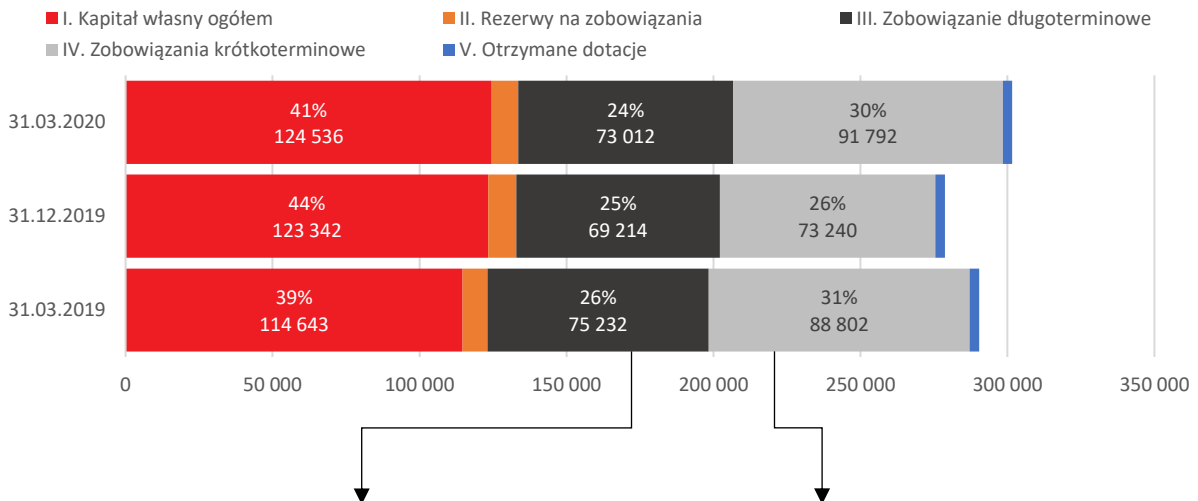
Jednocześnie informujemy, że jest to jedynie wycena zobowiązań walutowych nie niosącą za sobą rzeczywistych przepływów pieniężnych w postaci faktycznych wydatków. Zrealizowane różnice kursowe w 1 Q 2020 r. kształtują się na poziomie dodatnim (ok 70 tys. zł). Mamy nadzieję, że w miarę stabilizacji sytuacji związanej z pandemią nastąpi umocnienie złotego i wyceny ulegną poprawie. W okresie bezpośrednio poprzedzającym publikację niniejszego raportu obserwujemy postępujące umacnianie się kursu złotego względem USD oraz EURO.

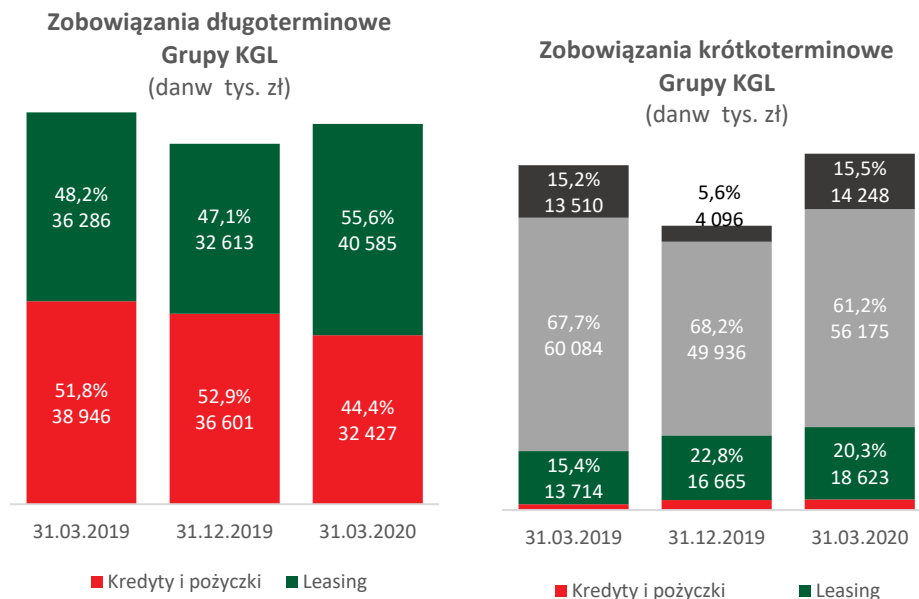
4.7.2. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Ocena zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określeniem ewentualnych zagrożeń i działań, jakie Grupa podjęła lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

Suma bilansowa Grupy KGL uległa w analizowanym okresie zwiększeniu do poziomu 301,6 mln zł (tj. o blisko 8% w stosunku do stanu z 31 grudnia 2019 r.). Podstawowym źródłem finansowania działalności Grupy KGL jest kapitał własny, który stanowił na koniec I Q 2020 r. ok. 41% wartości skonsolidowanej sumy bilansowej (mimo wzrostu wartości kapitału własnego udział utrzymał się na zbliżonym poziomie w sumie bilansowej jak na koniec roku 2019).

Pasywa Grupy KGL
(dane w tys. zł)



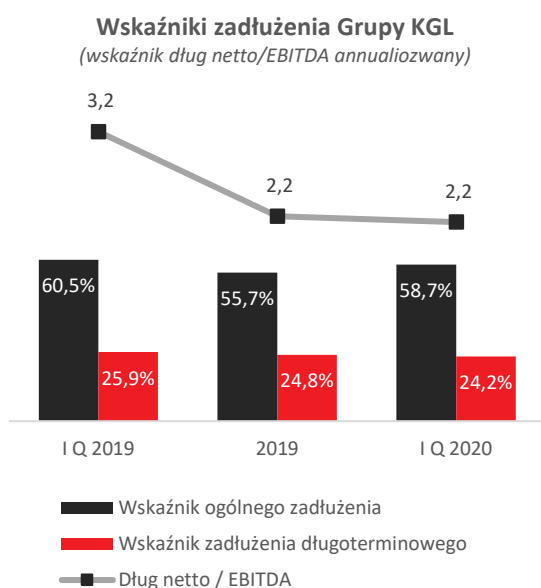


Poza źródłami wewnętrznymi, znacząca część majątku trwałego Grupy KGL finansowana jest za pomocą kapitałów obcych - głównie kredytów (w tym kupieckich i bankowych udzielanych Spółce) oraz leasingu.

Na zobowiązania długoterminowe składają się wyłącznie kredyty bankowe oraz zobowiązania leasingowe. Środki finansowe wynikające z zaciągnięcia ww. instrumentów finansowych zostały przeznaczone w zakup środków trwałych w postaci nieruchomości oraz linii produkcyjnych, po części służą również do wsparcia działalności operacyjnej, poprzez ustanowienie w bankach wielocelowych linii zadaniowych, które mają charakter długoterminowy, co zapewnia finansowanie zakupów w sposób ciągły.

Spółka realizuje znaczące nakłady na zakup nowoczesnych linii i instalację innowacyjnych rozwiązań produkcyjnych. Z tego tytułu Emitent ponosi istotne koszty finansowania tych zakupów (kredyt i leasing) – jednak korzyści z tytułu rozwoju infrastruktury produkcyjnej znacznie przewyższają te koszty. Jak zostało wspomniane powyżej, Spółka finansuje zakup aktywów produkcyjnych za pomocą leasingu. Na koniec I Q 2020 r. stan zobowiązań z tytułu leasingu (zarówno krótko- jak i długoterminowego) wyniósł 59,2 mln zł (tj. 19,6% skonsolidowanej sumy bilansowej).

Zobowiązania krótkoterminowe to przede wszystkim zobowiązania handlowe (na koniec I Q 2020 r. stan zobowiązań handlowych wyniósł 56,12 mln zł – stanowiąc niemal 2/3 wartości zobowiązań krótkoterminowych).



Stosunek kapitałów obcych (zobowiązania ogółem i rezerwy na zobowiązania) do aktywów ogółem był na koniec I Q 2020 r. na bezpiecznym poziomie (ok. 59%), szczególnie blisko połowa zobowiązań ma charakter długoterminowy oraz jest w formie leasingu. Zobowiązania bankowe stanowią marginalną wartość w strukturze zobowiązań krótkoterminowych (tak jak wskazano wyżej – większość to zobowiązania handlowe, oraz bieżące raty leasingu).

Wartość wskaźnika długu netto / EBITDA utrzymuje się na korzystnym poziomie ok. 2,2. W opinii Zarządu Spółki wielkość wskaźnika potwierdza, że Spółka jest w dobrej kondycji finansowej i nadal posiada przestrzeń na rozwój.

4.7.3. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwości zmian w strukturze finansowania tej działalności

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu Emitent dysponuje lub posiada dostęp do odpowiednich środków, które są wystarczające na realizację wszelkich ogłaszanych zamierzeń inwestycyjnych.

4.7.4. Stanowisko zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie w stosunku do wyników prognozowanych;

Zarząd spółki Korporacja KGL S.A. nie przekazywał do publicznej wiadomości prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej KGL.

4.7.5. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym

W Grupie KGL nie występują żadne istotne pozycje pozabilansowe.

4.7.6. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje

Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanim emitenta oraz opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym.

Informacje na temat zobowiązań warunkowych zostały przedstawione w pkt. 3.9.

4.7.7. Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych

Dotyczy inwestycji dokonanych w ramach grupy kapitałowej emitenta w danym roku obrotowym;

W analizowanym okresie Emitent ani spółki zależne od niego nie dokonywały ani żadnych inwestycji ani lokat kapitałowych.

4.8. Rekomendacja Zarządu Emitenta co do wypłaty dywidendy (polityka dywidendy)

Informacje na temat rekomendacji Zarządu co do wypłaty dywidendy za 2019 r. przedstawiono w pkt. 3.13. Informacje o uchwałach odnośnie podziału zysku wypracowanego w 2019 r.

4.9. Ryzyka i zagrożenia

Poniżej zaprezentowana została lista najważniejszych czynników ryzyka związanych z otoczeniem jak i działalnością Spółki. Wskazane czynniki nie są jedynymi, które mogą dotyczyć Emitenta i prowadzonej przez niego działalności. Poza czynnikami ryzyka opisanymi poniżej, inwestowanie w Akcje wiąże się również z ryzykiem właściwym dla instrumentów rynku kapitałowego. Przedstawiając czynniki ryzyka w poniższej kolejności, Emitent nie kierował się prawdopodobieństwem ich zaistnienia ani oceną ich ważności.

4.9.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Spółki

- Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą w Polsce i za granicą
- Ryzyko pogorszenia koniunktury na rynkach, na których działają główni odbiorcy Emitenta
- Ryzyko wzrostu stóp procentowych
- Ryzyko zmiany kursów walutowych
- Ryzyko zmian tendencji rynkowych
- Ryzyko związane z systemem prawnym
- Ryzyko związane z systemem podatkowym
- Ryzyko związane ze wzrostem cen energii
- Ryzyko związane z przepisami dotyczącymi ochrony środowiska
- Ryzyko związane z negatywnym wpływem pandemii COVID-19

4.9.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta

- Ryzyko związane z fluktuacją cen na światowych rynkach surowców tworzyw sztucznych
- Ryzyko zaniżania cen surowców tworzyw sztucznych przez konkurencję
- Ryzyko związane ze wzrostem cen surowców i ograniczeniami w ich dostępie
- Ryzyko związane z podażą tworzyw sztucznych i ich dostępnością dla rynku dystrybucyjnego
- Ryzyko związane ze spływem należności
- Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży
- Ryzyko związane z zapasami
- Ryzyko utraty zaufania odbiorców

- Ryzyko związane z konkurencją
- Ryzyko związane ze zobowiązaniami w połączeniu z finansowaniem obrotu ze źródeł zewnętrznych
- Ryzyko związane z ograniczonymi limitami kredytów kupieckich u dostawców
- Ryzyko utraty kadry zarządzającej lub kluczowych pracowników
- Ryzyko opóźnień w dostawach
- Ryzyko ograniczania rynku dystrybucji na rzecz producentów
- Ryzyko awarii i przestoju w produkcji
- Ryzyko związane z transakcjami wewnętrznymi
- Ryzyko związane z ograniczonymi limitami kredytów kupieckich dla odbiorców
- Ryzyko niewykonania zawartych kontraktów na dostawy
- Ryzyko związane z odpowiedzialnością za produkt
- Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu i rady nadzorczej Emitenta
- Ryzyko związane z presją na wzrost wynagrodzeń
- Ryzyko niedoboru pracowników
- Ryzyko związane z opóźnieniami w uruchamianiu nowych linii produkcyjnych
- Ryzyko związane z ceną najmu powierzchni magazynowych
- Ryzyko związane z możliwością wprowadzenia ograniczeń na wybrane kategorie produktów z tworzyw sztucznych

Wybrane, najistotniejsze czynniki ryzyka zostały szerzej opisane w ostatnim rocznym sprawozdaniu Zarządu działalności Spółki Korporacja KGL S.A.

4.10. Wpływ działalności Spółki na środowisko naturalne

4.10.1. Zastosowanie tworzyw sztucznych w przemyśle opakowaniowym

W przemyśle opakowaniowym tworzywa sztuczne są bardzo pożądanym materiałem, który pozwala poczynić oszczędności w aspektach m.in. zużycia, składowania, transportu i recyklingu. Najważniejsze cechy tworzyw sztucznych które powodują, iż jest to najbardziej pożądanym surowcem do produkcji opakowań w segmencie spożywczym to:

- lekkość,
- wysoka wytrzymałość,
- uniwersalność zastosowania,
- elastyczność w kształtowaniu opakowań,
- przezroczystość,
- wysoki poziom barierowości,
- materiał zdolny do recyklingu.

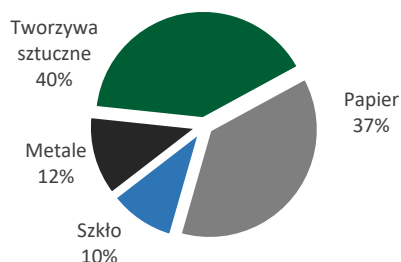
Przewaga tworzyw sztucznych nad innymi materiałami to nie tylko funkcjonalność, ale także stosunek masy opakowania do produktu, która w tym przypadku wynosi nawet kilka procent, a także względy prezentacji produktu. Opakowania z tworzyw sztucznych są bardzo lekkie. Wykorzystanie innych materiałów może wpłynąć na wzrost masy opakowań. Zastosowanie innych materiałów w produkcji opakowań to nawet dwukrotnie wyższe koszty produkcji, transportu i energii oraz większa ilość odpadów.

Opakowania z tworzyw sztucznych mają największy wkład w zmniejszeniu strat żywności. Należy pamiętać, że ograniczenie strat żywności to jeden z głównych elementów Gospodarki Obiegu Zamkniętego. Opakowania nie tylko chronią żywność i przedłużają jej przydatność do spożycia, ale także ograniczają ryzyko utraty wartości odżywczych przechowywanych produktów, jak również smaku i zapachu. Znane są metody, takie jak pakowanie w zmodyfikowanej atmosferze (MAP – Modified Atmosphere Packaging), które wydłużają znacznie przydatność produktów bez ingerencji w ich właściwości. Stosuje się je do pakowania owoców, warzyw, mięsa, drobiu, ryb i wyrobów piekarskich. Wydłużenie okresu przydatności do spożycia umożliwia również stosowanie laminatów różnych polimerów, z których każdy spełnia inną funkcję, jak bariera dla tlenu czy też warstwa ułatwiająca zgrzewanie.

Tworzywa sztuczne stanowią bardzo dużą część odpadów z gospodarstw domowych. Z tego względu często uważa się, że plastikowe opakowania wywierają wyłącznie negatywny wpływ na środowisko. Jednak istnieje szereg korzystnych skutków środowiskowych wynikających ze stosowania tworzyw sztucznych w opakowaniach. Poniżej przedstawia najważniejsze korzystne aspekty stosowania tworzyw sztucznych:

- Najskuteczniej chronią produkty i zapobiegają marnotrawstwu produktów żywnościowych;

Struktura materiałowa produkcji opakowań
(w % wg. wagi)



Źródło: Raport „ Rewolucja opakowań” Spotdata dla Santander na podstawie Polska Izba Opakowań

- Są najbardziej efektywne w logistyce i transporcie (elastyczne, lekkie);
- Są bardzo wytrzymałe przy małej masie;
- Zapewniają konsumentom znaczną wygodę, łatwość korzystania i możliwość wykrycia manipulacji.

Plastik jest postrzegany jako bardzo funkcjonalny materiał, który odgrywa ważną rolę w trendach zrównoważonego rozwoju, jak:



zwiększenie efektywności energetycznej



Poprawa zdrowia
(higiena przechowywania żywności)



Zmniejszenie marnotrawstwa żywności



Poprawa jakości i bezpieczeństwa przechowywania żywności

4.10.2. Wpływ tworzyw sztucznych na środowisko

Tworzywa sztuczne w formach opakowaniowych po ich użyciu mogą się stać jedną z najbardziej kłopotliwych kategorii odpadów w sytuacjach nie zastosowania odpowiednich procesów recyklingu. Rosnąca skala wykorzystywania tworzyw sztucznych w gospodarce i życiu codziennym, w powiązaniu ze złymi nawykami konsumentów (śmiecenie jednorazówkami) i brakiem wystarczającej infrastruktury do zagospodarowywania odpadów, powoduje jednak coraz większe obciążenia dla środowiska naturalnego. Dlatego też branża tworzyw sztucznych stoi przed pilnym zadaniem wdrożenia technologii sprzyjających ograniczeniu ilości odpadów z tworzyw i umożliwiających większy ich recykling i odzysk.

W produkcji opakowań dominują poliolefiny, syntetyczne polimery (polietylen i polipropylen). Większość tworzyw sztucznych wykazuje dużą trwałość i rozkłada się bardzo powoli. Wiązania fizyczne, które czynią je tak trwałymi, jednocześnie uodparniają je na wiele procesów rozkładu. Większość z nich po zużyciu trafia na wysypiska śmieci, gdzie mogą zalegać przez setki lat.

4.10.3. Sposoby ograniczenia negatywnego wpływu tworzyw sztucznych na środowisko

Zarząd Emitenta zgadza się z potrzebą wprowadzenia zmian systemowych, które pozwolą ograniczyć zanieczyszczenie środowiska, w tym mórz i oceanów wszelkiego rodzaju odpadami, w tym także plastikowymi. Jednak wskazywanie tylko negatywnych skutków stosowania tworzyw sztucznych w gospodarce, a w szczególności w opakowaniach wydaje się jednak utrudniać realną ocenę tych skutków. Wyzwaniem dla branży opakowań nie jest eliminowanie tworzyw sztucznych w opakowaniach lecz opracowanie produktów opakowań w takich sposób, aby od produkcji do konsumpcji zużywać jak najmniej zasobów i wytwarzać jak najmniej odpadów.

Zdaniem Zarządu Emitenta przyczyną zanieczyszczenia środowiska nie jest samo stosowanie tworzyw sztucznych w przemyśle, które jako materiał zdolny do ponownego użycia (tj. recyklingu) są bezkonkurencyjne, lecz niewłaściwe gospodarowanie odpadami z tworzyw.

W opinii Zarządu Spółki strategicznie ważnym (wpisującym się w oczekiwania regulatorów rynku) działaniami są:

- zwiększenie udziału surowców pochodzących z recyklingu w produkcji opakowań,
- minimalizacja użycia materiałów pierwotnych i zastąpienie ich recyklatami,

Powyższe działania prowadzą do wdrożenia gospodarki w obiegu zamkniętym.

Gospodarka o obiegu zamkniętym

Według Zarządu Emitenta idealnym rozwiązaniem ograniczającym negatywny wpływ odpadów z tworzyw sztucznych na środowisko jest wprowadzenie zasad gospodarki o obiegu zamkniętym. Gospodarka o obiegu zamkniętym (Circular Economy) stanowi alternatywny, bardziej zrównoważony model w stosunku do gospodarki liniowej. Zasada gospodarki liniowej to „wyprodukuj, użyj, wyrzuć”. W przeciwieństwie do takiego podejścia, w gospodarce o obiegu zamkniętym zużyte produkty są zwracane do obiegu, aby zmniejszyć ilość odpadów i w pełni wykorzystać zasoby.



Następujące rozwiązania promują gospodarkę o obiegu zamkniętym:

- Zmniejszenie zużycia tworzyw sztucznych w branży opakowaniowej (formy spienione, mono struktury),
- Zwiększenie wykorzystania odpadów jako surowców do produkcji tych samych bądź innych produktów,
- Wspomaganie recyklingu tworzyw niekompatybilnych,
- Projektowanie opakowań i nowych materiałów z myślą o efektywniejszym recyklingu (łatwiejsza separacja mechaniczna).

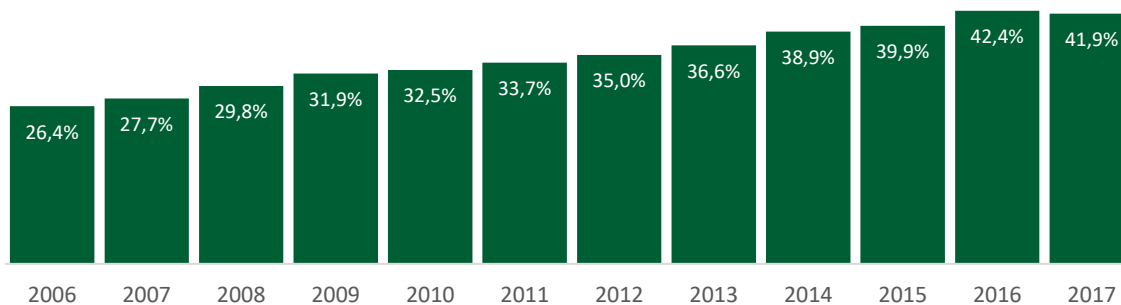
Wyjątkowe właściwości tworzyw sztucznych sprawiają, że mogą one mieć znaczny wkład w osiągnięcie Europy efektywnie wykorzystującej zasoby i chroniącej środowisko naturalne. Lekkie, odporne i wszechstronne tworzywa przyczyniają się do oszczędności energii i zasobów naturalnych w strategicznych sektorach gospodarki, takich jak m.in. handel, budownictwo, ochrona zdrowia, motoryzacja, czy produkcja energii odnawialnej. Dodatkowo, opakowania z tworzyw przyczyniają się do zmniejszenia strat i marnotrawienia żywności. Jednak aby urzeczywistnić te dążenia, należy zwiększyć poziom recyklingu i odzysku tworzyw – odchodząc od składowania odpadów.

Recykling tworzyw sztucznych

Na rynkach rozwiniętych (w tym szczególnie na terenie UE) wdrażane są procedury odzyskiwania tworzyw sztucznych z odpadów. Jednak istnieją znaczne różnice w odzysku tego surowca w poszczególnych krajach europejskich. Według danych Eurostat w 2017 r. – średnio dla UE blisko 42% odpadów opakowaniowych z tworzyw sztucznych poddano recyklingowi. Liderami były takie kraje jak: Litwa (74%), Bułgaria (65%), Cypr (62%), natomiast najniższy wynik uzyskały: Malta (24%), Finlandia, Francja. Odsetek ten wyniósł 34,6%.

Należy mieć na uwadze, że na przestrzeni ostatnich lat udział recyklingów odpadów z tworzyw sztucznych ulega znacznemu wzrostowi, co stanowi o dynamicznie poprawiającej się sytuacji w UE. Na przestrzeni 11 lat (tj. w okresie 2006-2017) średnia stopa recyklingu wzrosła z poziomu ok. 25% do wspomnianych wyżej 42%. Na wykresie poniżej przedstawiono dane dotyczące stóp recyklingu odpadów z tworzyw sztucznych na przestrzeni ostatnich lat.

Wzrost stopy recyklingu odpadów z tworzyw sztucznych w EU
(wartości średnie dla całej UE)



Źródło: EUROSTAT

Najczęstszym sposobem utylizacji odpadów z tworzyw sztucznych jest odzyskiwanie energii, a dopiero następnym w kolejności recykling. Blisko 1/5 wszystkich wytworzonych odpadów z tworzyw sztucznych jest składowanych na wysypiskach śmieci.

Ograniczenia wzrostu recyklingu

Jednak istnieje kilka czynników utrudniających dynamiczny rozwój procesu recyklingu odpadów z tworzyw sztucznych. Zaliczają się do nich m.in.:

■ Opakowania wielomateriałowe

Poziom recyklingu jest bardzo różny w poszczególnych krajach i wciąż odbiega od oczekiwanych wartości. Niski poziom recyklingu wynika z tego, że większość opakowań z tworzyw sztucznych wyprodukowana jest z materiałów wielomateriałowych (różne rodzaje tworzyw sztucznych połączonych w warstwy w celu uzyskania odpowiednich parametrów technicznych i jakościowych).

Opakowania wielomateriałowe wykonane są z więcej niż jednego rodzaju materiału w taki sposób, iż trudno rozdzielić jego elementy przy użyciu prostych metod mechanicznych. Takie opakowania są bardzo popularne w przemyśle spożywczym i najczęściej są to kartony do przechowywania soków i mleka, ale również opakowania po chipsach, zupkach błyskawicznych oraz po kosmetykach. Popularność tych opakowań wynika z ich właściwości, ponieważ są hermetyczne, wytrzymałe i lekkie.

W opakowaniach wielomateriałowych największym problemem dla recyklingu są:

- Łączenie tworzyw „niepasujących” do siebie w procesie recyklingu,
- Wytwarzanie struktur wielowarstwowych,
- Barwienie, klejenie, lakierowanie.

Recykling tego typu odpadów jest technologicznie znacznie trudniejszy (droższy) niż recykling szkła, papieru lub opakowań mono-materiałowych z tworzyw sztucznych (np. butelki PET), a wszystko to ze względu na ilość surowców budujących opakowania wielomateriałowe i konieczność ich rozdzielenia. Opakowania są wytwarzane z różnych rodzajów polimerów, których rozdzielenie jest niezwykle trudne.

Ponadto elementem opakowań spożywczych zazwyczaj są także różnego rodzaju kleje, barwniki, lakiery i inne elementy chemiczne.

■ Brak systemów i uregulowań prawnych dotyczących recyklingu

Dynamiczny wzrost produkcji tworzyw sztucznych nie został skompensowany rozwojem technologii gromadzenia odpadów i odzysku surowców. Recykling odpadów opakowaniowych wynosi 60%, ale plastikowych już tylko niespełna 40%, przy czym, co kluczowe, udział recyklatów z tworzyw (surowców wtórnych) w rynku tworzyw użytych do produkcji wynosi tylko 6%. Oznacza to, że 40-procentowemu poziomowi recyklingu odpowiadają realne korzyści w oszczędzaniu surowców na poziomie 6%.

■ Niski poziom świadomości społeczeństwa

Edukacja jest bardzo ważnym elementem ograniczenia wpływu na środowisko stosowania różnego rodzaju tworzyw sztucznych. Istnieje zatem potrzeba uświadamiania powodów tak szerokiego stosowania tworzyw, o czym świadczy dynamiczny rozwój ich produkcji

Działania sprzyjające zwiększeniu recyklingu

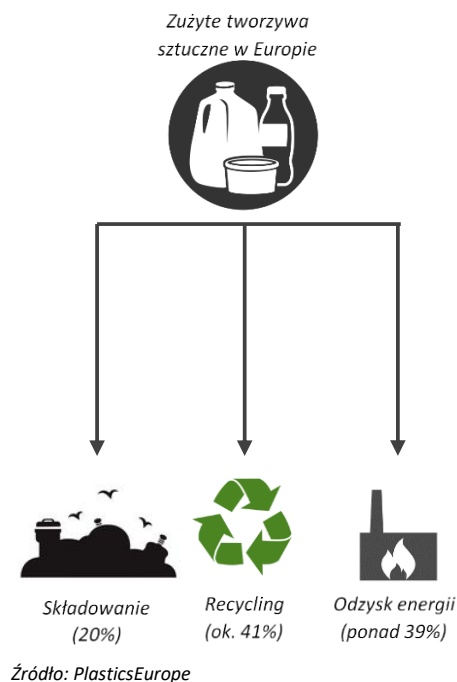
Według Zarządu Emitenta w celu ograniczenia negatywnego wpływu tworzyw sztucznych na środowisko należy zwiększyć poziom recyklingu tworzyw sztucznych i ograniczyć tym samym ilość odpadów na składowiskach. Mając na uwadze powyższe, Emitent zidentyfikował najważniejsze działania mogące mieć korzystny wpływ na poziom recyklingu w segmencie tworzyw sztucznych. Są to:

■ Wspomaganie recyklingu tworzyw niekompatybilnych i odpowiednie sortowanie

Pierwszym etapem w procesie recyklingu jest zbiórka i sortowanie odpadów z tworzyw sztucznych. Zoptymalizowanie oraz zwiększenie efektywności sortowania odpadów jest, zdaniem Spółki, czynnikiem warunkującym większą dostępność tworzyw z odzysku a także mającym wpływ na koszt przetwarzania tych tworzyw.

■ Ograniczenie produkcji struktur wielowarstwowych

Zwiększenie recyklowalności wytwarzanych opakowań możliwe jest poprzez zastąpienie, w aplikacjach w których jest to możliwe, struktur wielomateriałowych strukturami mono-materiałowymi (które łatwiej poddać recyklingowi).



Na rynku dostępne są technologie umożliwiające produkowanie opakowań mono-warstwowych o parametrach zbliżonych do opakowań wielowarstwowych oraz wielomateriałowych.

■ **Wdrożenie przez producentów opakowań technologii odzysku tworzyw z opakowań wielowarstwowych**

Zastosowanie wielu plastikowych opakowań wielomateriałowych jako surowców wtórnych nie jest niemożliwe, a jedynie trudniejsze. Zawracanie laminatów czy też materiałów ko-ekstrudowanych wymaga zastosowania wysokiej klasy maszyn oraz opracowania specjalnych technik przygotowania takich surowców. Grupa KGL ma już duże doświadczenie w przetwarzaniu tego typu surowców wtórnych i nieustannie pracuje nad zwiększaniem zakresu możliwości ich stosowania. Badania nad wykorzystaniem wielomateriałowych surowców wtórnych są przedmiotem jednego z projektów współfinansowanych ze środków Unii Europejskiej. Jednym słowem, im materiał, z którego wyprodukowane zostało opakowanie ma prostszą strukturę (jest bardziej jednorodny), tym łatwiej go poddać pełnemu recyklingowi.

Projektowanie opakowań i nowych materiałów z myślą o efektywniejszym recyklingu, łatwa separacja mechaniczna, transparentność, eco-design, stosowanie dodatków projektowanie produktów mono materiałowych, zastępujących funkcjonalnie, dotychczas problematyczne, wielomateriałowe opakowania, szeroko rozpowszechnione wśród producentów żywności.

Rozwój przemysłu opakowań z tworzyw sztucznych to praca ukierunkowana na stosowanie nowych materiałów, które spełniają takie same kryteria jak tradycyjne i obecnie stosowane w branży opakowaniowej, ale będą również wpisywały się w model gospodarki o obiegu zamkniętym. Wymaga to całkiem innego podejścia już na etapie projektowania opakowań. Ich struktura powinna zapewniać efektywne odzyskiwanie składowych materiałów z powstałych odpadów.

- **Zwiększanie świadomości społecznej**
- **Wdrażanie systemów wspierających zbiórkę i sortowanie tworzyw sztucznych**

Opakowanie PET (przykład wzorowego rozwiązania)

Dobrym przykładem są opakowania PET. Pojemniki, tacki i miseczki PET to opakowania jednorazowego użytku i są szeroko stosowane ze względu na ich liczne właściwości w zakresie przechowywania żywności, transportu, dystrybucji i obsługi klienta. Każdego roku na rynek UE trafia 950 tys. ton tacek PET. Już obecnie powszechną praktyką branżową jest wykorzystywanie PET z recyklingu, co sprawia, że tworzywo to ma charakter obiegowy od wielu lat. Obecnie do produkcji tacek PET wykorzystuje się kilkadziesiąt procent PET z recyklingu. Tak więc, dodawanie przetworzonej zawartości tworzywa w produkcji tacek jest możliwe. W związku z tym tacki na bazie PET nie powinny zostać poddane środkom ograniczającym ich użycie, ponieważ przyczyniają się do obiegowości tworzyw.

Tacki PET mają wysoki potencjał zdolności do recyklingu, z rosnącym trendem w zbiorce oraz w działaniach związanych z recyklingiem. Poprzez kilka prostych wytycznych do projektowania, można wytwarzać wysoce recyklowalne tacki. Tacki złożone z jednego materiału znacznie bardziej nadają się do recyklingu niż złożone z wielu materiałów.

Obecnie na rynku tacek PET 40% wszystkich tacek produkuje się z materiału mono-PET. Pozostałe 60% to tacki mniej nadające się do recyklingu, ponieważ zawierają warstwę barierową i/ lub warstwę zgrzewalną PE, które znacznie utrudniają procesy recyklingu i wpływają na jakość końcowego produktu. Wytwarzając tacki przezroczyste z łatwymi do usunięcia etykietami można sprawić, że opakowanie w pełni będzie podatne do recyklingu. Podobnie jest z innymi artykułami z PET, jak kubki i wieczka, które są wykonane z jednego materiału, nie wspominając o butelkach. Podczas gdy wcześniejsze technologie nie były w stanie sprawnie przetwarzać wyrobów z recyklingu, teraz jest to możliwe na skalę przemysłową.

W przypadku butelek PET zastąpienie ich materiałami alternatywnymi spowodowałoby wzrost zużycia materiałów ponad 7-krotny, a ślad środowiskowy byłby 5-krotnie wyższy. Włoskie stowarzyszenie producentów zastawy stołowej jednorazowego użytku zleciło badania wpływu cyklu życia (LCA) talerzy i kubków. Produkty z konwencjonalnych tworzyw PP i PS mają niższy ślad środowiskowy niż produkty z pulpy celulozowej lub PLA. Oczywiście naczynia ceramiczne mają najniższy ślad środowiskowy, jednakże analiza nie uwzględnia mycia tych naczyń w cyklu 1000 użytkowań. Poza tym trudno wyobrazić sobie dotrzymanie reżimu higienicznego w miejscach częstego użycia naczyń jednorazowych, takich jak chociażby plaże czy parkingi.

- Wielokrotnie bardziej wydajna niż szklana,
- Recykling mniej energochłonny niż szkło (temperatura topnienia 300 °C vs. 1.500°C),
- Najlepszy surowiec do produkcji folii.

Działania regulacyjne

Na poziomie europejskim podjęto działania zmierzające do ograniczenia generowania odpadów i maksymalizacji odzysku materiałów z odpadów w europejskich gospodarkach. Strategia Gospodarki Obiegu Zamkniętego (GOZ, w Polsce nazywana też gospodarką okrężną), która zmierza do ograniczenia generowania odpadów i maksymalizowania odzysku materiałów z odpadów w europejskich gospodarkach. W komunikacie KE w sprawie monitorowania gospodarki o obiegu zamkniętym z 16 stycznia 2018 r. wskazano, że gospodarka o obiegu zamkniętym oznacza gospodarkę, „gdzie wartość produktów, materiałów i zasobów w gospodarce jest utrzymywana tak długo, jak to możliwe, a wytwarzanie odpadów ograniczone do minimum”.

W obszarze zainteresowania Grupy KGL znajduje się Europejska Strategia na rzecz tworzyw sztucznych, która ma bardziej szczegółowo wpłynąć na sposób projektowania, produkcji i zużycia wyrobów plastikowych. Strategia ma pięć celów:

- rozwinięcie rynku surowców wtórnych, czyli dostarczenie bodźców do zwiększenia skali recyklingu i wykorzystania recyklatów w produkcji tworzyw;
- ograniczenie zużycia wyrobów jednorazowych z tworzyw sztucznych, czyli m.in. jednorazowych torebek;
- ograniczenie zaśmiecenia mórz, które w 85 proc. składa się z odpadów z tworzyw sztucznych;
- wsparcie dla innowacji, bez których niemożliwe będzie zwiększenie wykorzystania recyklatów w produkcji;
- promocja analogicznych zmian w innych regionach świata.

Najważniejszym instrumentem zwiększającym środowiskową przyjazność opakowań powinno być rozwijanie efektywnego rynku gospodarowania odpadami i ich ponownego wykorzystania.

Dyrektywa w sprawie ograniczenia wpływu wybranych produktów z tworzyw sztucznych na środowisko

W marcu 2019 r. Parlament Europejski zatwierdził dyrektywę dotyczącą wyrobów polimerowych jednorazowego użytku, która do 2021 r. powinna zostać wdrożona we wszystkich państwach członkowskich. Przepisy dotyczą dziesięciu produktów najczęściej znajdujących na plażach krajów UE. Przyjęte środki obejmują zakaz stosowania wybranych produktów, dla których dostępne są na rynku alternatywy, m.in. polistyrenowych sztućców, talerzy, słomek, kubków czy pojemników na żywność i wszystkich produktów wykonanych z polimerów oksodegradowalnych.

Dyrektywa wyznacza również cele dotyczące selektywnej zbiórki plastikowych butelek: 77 proc. do 2025 r. i 90 proc. do 2029 r. oraz wprowadza wymagania projektowe dotyczące łączenia nakrętek z butelkami (jako skutecznego sposobu walki z zaśmiecaniem środowiska). Kolejny cel to zawartość 25 proc. polimerów pochodzących z recyklingu w butelkach PET od 2025 r. i 30 proc. we wszystkich butelkach polimerowych od 2030 r. Dyrektywa powstała w następstwie opublikowania przez Komisję Europejską na początku 2018 r., europejskiej strategii na rzecz tworzyw sztucznych w gospodarce o obiegu zamkniętym, która obejmuje plany ograniczenia ilości odpadów, walki z zaśmiecaniem mórz i uczynienia recyklingu tworzyw sztucznych bardziej opłacalnym dla przedsiębiorstw działających w UE. Do 2030 r. wszystkie opakowania polimerowe funkcjonujące na rynku unijnym będą musiały być przystosowane do recyklingu.

Zakaz wprowadzenia na rynek niektórych produktów z tworzyw sztucznych od 2021 r.	Redukcja w zużyciu określonych produktów z tworzyw sztucznych	Wprowadzenie systemu rozszerzonej odpowiedzialności producenta	Nowe wymagania w oznakowaniu niektórych produktów	Nowe wymagania dotyczące projektowania produktów
<ol style="list-style-type: none"> 1. Szućce 2. Styropianowe kubeczki 3. styropianowe pojemniki do żywności 4. Talerze 5. Patyczki do balonów 6. Patyczki higieniczne 7. Słomki 8. Mieszadełka do napojów 	<p>Plastikowe, jednorazowe pojemniki do żywności, z których m. in. żywność jest spożywana bezpośrednio, bez konieczności jej dodatkowego przygotowania</p> <p>Plastikowe kubeczki, włącznie z pokrywkami i innymi zamknięciami</p>	<p>Od 2024 r. producenci produktów jak: opakowania na napoje, kubki na napoje, chusteczki nawilżane, owijki na kanapki, lekkie torby na zakupy, będą ponosić koszty zbierania odpadów, ich transportu, przetworzenia, uprzątnięcia i koszty upowszechniania edukacji</p>	<p>Od 2024 r. wyroby z tworzyw sztucznych jednorazowego użytku (np. chusteczki nawilżone) należy opatrzyć czytelnym oznaczeniem nt. nieszkodliwienia produktów stanowiących odpady lub niewskazanych metod nieszkodliwienia, negatywnych skutków zaśmiecania środowiska, dane o obecności tworzyw sztucznych w produkcie</p>	<p>Od 2025 r. nakrętki i plastikowe wieczka będzie można wprowadzić do obrotu tylko jeśli będą na stałe przymocowane do butelek i pojemników</p>

4.10.4. Działania podjęte przez Spółki w celu ochrony środowiska

Polityką środowiskową Grupy KGL jest prowadzenie działalności biznesowej w oparciu o zasady zrównoważonego rozwoju w sposób przyjazny dla środowiska. Grupa KGL stosuje nowoczesne technologie w produkcji opakowań z tworzyw sztucznych, które umożliwiają uwzględnienie kwestii środowiskowych. Grupa KGL dysponuje odpowiednimi technologiami, które umożliwiają produkcję opakowań zgodnie z powyższą ideą, a tym samym już produkuje i będzie wprowadzać do oferty coraz więcej opakowań z kategorii proekologicznych.

Celem Grupy KGL jest wprowadzenie nowych rozwiązań opakowaniowych promujących gospodarkę o obiegu zamkniętym dzięki:

- zmniejszeniu wagi jednostkowej opakowań (struktury spienione) – zmniejszenie ilości plastiku,
- wykorzystaniu odpadów jako surowców do produkcji tych samych bądź innych produktów,
- projektowaniu opakowań i nowych materiałów z myślą o efektywniejszym recyklingu,
- stosowanie surowców kompostowalnych do wytwarzania opakowań.

W tym zakresie Spółka podjęła liczne działania - dokonała inwestycji w infrastrukturę produkcyjną sprzyjającą modelowi Gospodarki o obiegu zamkniętym. Jako nieliczni w Polsce dokonaliśmy inwestycji w specjalną wieżę (SSP), która umożliwia firmie (w wyniku procesu dekontaminacji) oczyszczanie płatka PET pochodzącego z recyklingu. Dzięki temu procesowi surowiec jest dopuszczony do kontaktu z żywnością i tym samym produkowane opakowania mogą być wytwarzane z surowców pochodzących z recyklingu nawet w 100%. Badania nad produkcją opakowań bez użycia pierwotnego PET są przedmiotem projektu współfinansowanego ze środków Unii Europejskiej. Możliwość przetwarzania surowców pochodzących z recyklingu sprawia, że Grupa nie tylko przetwarza surowce wtórne z własnej produkcji i zakupione z rynku, ale również ich nie wprowadza. Umożliwia to rozwiązanie ważnego problemu środowiskowego w zakresie zagospodarowania odpadów z tworzyw sztucznych i wpisuje się w założenia polityki UE w zakresie zmniejszenia ilości składowanych odpadów poprzez ich ponowne użycie. Dodatkowo, przy zastosowaniu wieży możliwe jest w procesie polikondensacji w stanie stałym (SSP) podnoszenie lepkości surowca pochodzącego z recyklingu, czyli poprawienie/przywrócenie jego właściwości mechanicznych i tym samym rezygnację z pierwotnego PET.

KGL jest aktualnie w trakcie opracowywania technologii wytwarzania poliestrowych struktur spienionych o znacznie zredukowanej gęstości w porównaniu do struktur litych. Spienianie jest realizowane na linii do wytłaczania wyposażonej w specjalne urządzenie, w którym następuje efektywne zmieszanie gazu (dwutlenku węgla lub azotu) ze stopionym tworzywem o stosunkowo dużej lepkości. Zmniejszenie gęstości folii poliestrowej poprzez spienienie oznacza zmniejszenie masy jednostkowej opakowania, a więc zmniejszenie ilości używanego plastiku.

1. Wzrost udziału surowców pochodzących z recyklingu w produkcji opakowań Grupy



■ Opakowania i folie wytwarzane z recyklatu

KGL dąży do tego by tworzywa sztuczne mogły być wielokrotnie przetwarzane, a tym samym wspiera ideę obiegu zamkniętego w przetwórstwie plastiku. Dlatego też Spółka od wielu lat wykorzystuje surowce pochodzące z recyklingu (szczególnie PET). W przypadku PET średnio udział surowców z recyklingu wykorzystywanych w produkcji wynosi ok. 50%.

Korporacja KGL jako jeden z niewielu podmiotów w Polsce, stosuje instalacje umożliwiające produkcję opakowań w oparciu o surowiec pochodzący z recyklingu (rPET). Płatek butelkowy, który jest podstawowym materiałem stosowanym do produkcji folii (rPET) zakupywany jest od zewnętrznych firm (dostawców) specjalizujących się w gromadzeniu, segregacji, myciu oraz mieleniu butelek PET. KGL wykorzystuje też recyklaty pochodzące z własnej produkcji, dzięki czemu ograniczany jest negatywny wpływ działalności produkcyjnej na środowisko naturalne.

Zamiarem Spółki jest systematyczne zwiększanie udziału plastiku z recyklingu w produkowanych opakowaniach oraz edukacja odbiorców w zakresie wykorzystania tego rodzaju tworzyw w produktach. Przeprowadzone w ostatnich latach inwestycje w infrastrukturę produkcyjną kładły silny nacisk na umożliwienie zwiększenia skali wykorzystania surowców z odzysku.

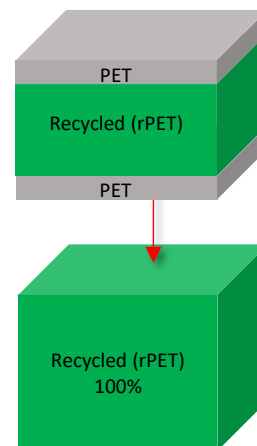
■ Recykling poprawia rentowność Spółki

Zastosowanie surowców z recyklingu ma pozytywny wpływ na rentowność działalności produkcyjnej – koszt pozyskania surowca z odzysku jest niższy niż surowca pierwotnego.

■ **Wieża do dekontaminacji** (zwiększenie efektywności wykorzystania surowców z recyklingu)

Ze względu na obowiązujące regulacje, surowce wtórne nie spełniają wymogów umożliwiających im styczność z żywnością. Dlatego też wykorzystanie surowców wtórnych w produkcji opakowań dla żywności polega na wdrożeniu odpowiednich folii warstwowych, w których surowiec z recyklingu stanowi środkową warstwę w materiale trójwarstwowym, w którym zewnątrz warstwy to materiał fabryczny (tzw. virgin”).

Grupa KGL posiada specjalistyczną wieżę do dekontaminacji (SSP) surowca pochodzącego z recyklingu (rPET). Dekontaminacja ma za zadanie usunięcie (dezaktywację) szkodliwych dla ludzi i środowiska substancji z tworzywa sztucznego pochodzącego z recyklingu. Oczyszczony surowiec spełnia normy jakościowe i może mieć kontakt z żywnością, dzięki czemu opakowania mogą być produkowane w 100% z tworzyw pochodzących z recyklingu. Przekłada się to na obniżenie kosztów produkcji i powoduje, że Grupa spełnia zasady gospodarki zamkniętej.



W wyniku zainstalowania przedstawionego wyżej urządzenia (wieża SSP), udział recyklatów w produkcji opakowań może być wyższy niż w standardowych/porównywalnych procesach stosowanych przez bezpośrednich konkurentów, a w niektórych aplikacjach stanowić może nawet 100% surowca stosowanego do ich wytworzenia. Z uwagi na to, że wykorzystywane surowce pochodzące z recyklingu są tańsze od materiałów pierwotnych, wypracowane rozwiązanie pozwala w tym obszarze uzyskać przewagę kosztową nad konkurentami.

Wieża SSP
(do dekontaminacji płatków rPET)



Istotnym jest również to, że stosowane technologie wpisują się w zalecenia europejskich regulatorów rynku w temacie potrzeby coraz większego używania materiałów pochodzących z recyklingu w przemyśle opakowaniowym. W ramach projektu „Opakowania dla sektora przemysłu mleczarskiego na bazie recyklatów poliestrów”, który uzyskał dofinansowanie ze środków unijnych w wysokości ponad 8 mln zł, realizowany jest pomysł przemysłowego wykorzystania opakowań wyprodukowanych w 100% z recyklatów (płatka po butelkach PET) w branży mleczarskiej.

Możliwość stosowania do 100% tworzywa z recyklingu

W dniu 24 października 2019 r. na stronie EFSA opublikowany został komunikat informujący, że Marcato Sp. z o.o. stosuje technologie firmy Starlinger (proces dekontaminacji), która umożliwia stosowanie recyklatów (w wielkości do 100% masy) do produkcji jednowarstwowych folii PET przeznaczonych dla branży spożywczej. Stosowny komunikat znajduje się na stronie EFSA (www.efsa.europa.eu pod numerem 5828).

Tym samym EFSA potwierdza, że w wyniku przeprowadzonego postępowania i na podstawie przedstawionych przez Spółkę dokumentów, Marcato (a tym samym Grupa KGL) może produkować i oferować dla branży spożywczej folie i opakowania do wytworzenia których zastosowane zostały surowce pochodzące z recyklingu.

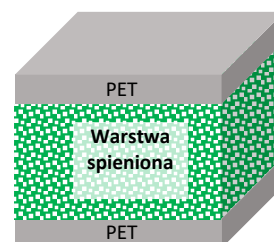
2. Redukcja masy jednostkowego opakowania

■ Opracowywanie materiałów spianionych



W Grupie KGL wdrażany jest proces badawczo – rozwojowy w zakresie opracowania materiałów spianionych.

Materiały, które poddawane są procesowi spieniania to przede wszystkim poliestry (PET) oraz tworzywa biodegradowalne (PLA). Celem prac Grupy KGL w tym zakresie jest wypracowanie spianionych struktur materiałowych, które wykorzystane zostaną do produkcji opakowań o zredukowanej wadze, które zdolne będą konkurować cenowo z obecnie stosowanymi na rynku materiałami opakowaniowymi.



Zmniejszenie wagi jednostkowej opakowania może osiągnąć poziom nawet 40-45%. Obecnie do produkcji został wdrożony jeden produkt (miska na zupę), która wykonana została z bardzo dużym udziałem surowców pochodzących z recyklingu i której waga została zredukowana poprzez spienianie. **W zaawansowanej fazie wdrożeniowej jest kubek do gorących napojów, który wykonany zostanie z również w większości z recyklatów PET.** Równoległe trwają prace rozwojowe nad kolejnymi produktami z tej grupy opakowań.



Istotną cechą wyróżniającą nowe opakowania będzie ich zdolność do recyklingu. Zmniejszenie gęstości folii poliestrowej poprzez spienienie oznacza zmniejszenie masy jednostkowej opakowania, a więc zmniejszenie masy odpadu opakowaniowego. Zainicjowany proces wdrożenia produkcji opakowań ze struktur spianionych jest odpowiedzią na zapytania i oczekiwania, jakie w tym temacie już składają kluczowi dla KGL klienci. Wpisuje się to również w działania mające na celu ograniczenie śladu środowiskowego przez KGL jako producenta opakowań z tworzyw sztucznych.

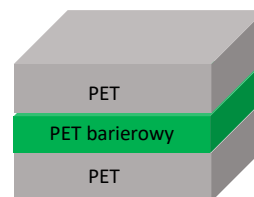
■ Regulacje ograniczające zużycie EPS szansą dla KGL

Biorąc pod uwagę decyzje regulatorów rynku dotyczące zakazu stosowania opakowań wykonanych z EPS (spieniony polistyren), co obowiązywać ma od lipca 2021 r., Spółka zakłada wzrost zainteresowania nowymi typami opakowań, które będą w stanie skutecznie zastąpić opakowania wykonane z EPS. W obecnej ofercie Emitent nie posiada żadnych opakowań, które produkowane są z EPS ale z uwagi na to, że zrealizowane prace badawczo-rozwojowe dały efekt w postaci wypracowania technologii produkcji spianionych folii PET (w tym także na bazie materiałów pochodzących z recyklingu), zamiarem Spółki jest zaoferowanie opakowań, które będą alternatywą dla tych wykonanych z EPS.



3. Wprowadzenie do produkcji opakowań mono-materiałowych

Korporacja KGL opracowuje rozwiązania, które są odpowiedzią na problem związany z recyklingiem tworzyw wielowarstwowych. Produkcja opakowań giętkich wiąże się z koniecznością wyboru między uzyskaniem maksymalnych parametrów jakości lub uczynienia produktów w pełni recyklowalnymi. Uzyskanie wysokich parametrów wiąże się z koniecznością zastosowania materiałów wielowarstwowych, których ponowne wprowadzenie do obiegu jest znacznie trudniejsze niż tworzyw mono-materiałowych.



Emitent opracowuje technologię produkcji folii mono-materiałowej z poliestrów - zdatną do pełnego recyklingu i która doskonale nadaje się na termoformowalne opakowania MAP i do pakowania próżniowego (czyli do procesów wydłużających przydatność do spożycia żywności takiej jak świeże mięso). Nowy materiał składa się z warstw zewnętrznej i wewnętrznej oraz leżącej między nimi wewnętrznej warstwy barierowej. Struktura taka kwalifikuje się jako konstrukcja mono-materiałowa i nadaje do pełnego recyklingu w istniejących strumieniach odzysku odpadów.

Opakowania mono-materiałowe Grupy KGL mają następujące właściwości:

- Poddają się formowaniu termicznemu, która zachowuje wszystkie funkcjonalności dotychczasowych konstrukcji wielomateriałowych;
- Wykazują świetną zgrzewalność opakowania dzięki zastosowaniu tego samego materiału na zewnętrzne warstwy folii;
- Zapewniają właściwy poziom barierowości względem gazów (umożliwiając odpowiednią trwałość artykułów spożywczych w długim czasie);
- Przezroczystość – co jest czynnikiem pożądanym w przemyśle spożywczym;
- Podlegają pełnemu recyklingowi.

Opakowania żaroodporne (CPET) – jako przykład zastosowania

Kolejną grupą innowacyjnych produktów, nad którymi Grupa prowadzi prace badawcze są **żaroodporne opakowania z folii CPET**. Celem tych prac jest wytworzenie narzędzi (form) do przetwórstwa CPET. Uruchomienie produkcji folii CPET pozwoli Emitentowi wdrożyć na rynek innowacyjne opakowania do dań gotowych, których podstawową **cechą wyróżniającą jest odporność na temperatury około 200°C**. Rozwiązanie to umożliwi zagrzanie zapakowanych w nie dań gotowych w klasycznych piekarnikach i piecach kuchennych. Obecnie oferowane opakowania przeznaczone do dań gotowych, wykonane są z materiału typu PP (w tym też barierowego), przez co mogą być używane jedynie w kuchenkach mikrofalowych.

Do wytworzenia opakowań z CPET (w tym spienionego) zastosowane będą mogły być materiały pochodzące w dużej części z recyklingu, a po użyciu podlegać będą pełnemu recyklingowi. Obecnie Spółka wprowadziła już do stałej oferty standardowe typy opakowań zdolne do wykorzystania w piekarnikach jak i kuchenkach mikrofalowych. Równolegle realizowane są projekty opakowań zgodnie z indywidualnymi oczekiwaniami klienta (indywidualny design).

4. Bio-tworzywa (PLA)

Wykorzystywane przez Emitenta linie produkcyjne (ekstrudery i termoformierki) nie posiadają żadnych ograniczeń w przetwórstwie bio-tworzyw. Aktualnie KGL już skutecznie wprowadziła do oferty produktowej opakowania z surowców biodegradowalnych (PLA). Są to przede wszystkim kubki do zimnych napojów oraz pojemniki na sałaty. W ramach prac rozwojowych realizowanych w CBR prowadzone są badania związane z opracowaniem technologii produkcji kubka do gorących napojów, który wykonany zostanie z surowców biodegradowalnych (CPLA).

Aktualny stan prac na innowacyjnymi produktami

Prowadzenie i wdrożenie innowacyjnych produktów i rozwiązań (w tym wskazanych powyżej) realizowane jest w ramach Centrum Badań i Rozwoju. CBR zostało oddane do użytkowania w II połowie 2017 r., a samo CBR (jako struktura) zostało powołane do działania z dniem 1 maja 2018 r. Obecnie w CBR realizowana jest produkcja kilku narzędzi produkcyjnych (form), które wkrótce wykorzystane zostaną w zakładach Emitenta do produkcji nowych typów opakowań. Posiadanie wysokiej klasy maszyn sprawia, że KGL ma technologiczne możliwości wytwarzania opakowań z tworzyw biodegradowalnych typu polilaktyd.

Aktualnie w wyniku działania Centrum Badawczo Rozwojowego, w ofercie firmy znaleźć można szereg opakowań, które z uwagi na swoje własności zaliczyć możemy do grupy innowacyjnych produktów. Są to przede wszystkim opakowania wielofunkcyjne, które mogą być stosowane w ekstremalnych warunkach temperaturowych (od -40°C do 200°C), o zredukowanej wadze (do wyprodukowania których zużyto mniej plastiku) i które po użyciu zdolne są do pełnego recyklingu. W CBR trwają prace rozwojowe nad kolejnymi produktami z tej grupy opakowań.

4.11. Wpływ epidemii COVID-19 na działalność Grupy KGL

Wybuch pandemii COVID-19, był to dla światowej gospodarki bardzo trudny okres. Szczęśliwie nasza działalność nie ucierpiała w sposób znaczący. W wyniku pandemii dostrzeżono jak ważną rolę pełnią opakowania z tworzyw sztucznych w sytuacjach, w których żywność należy przechowywać w higienicznych warunkach. W minionym okresie szczególnie odczuliśmy społeczną odpowiedzialność w zakresie bezpieczeństwa produkowanej żywności (wzmożony zakup produktów mięsnych i garmazeryjnych) oraz gastronomii (wzmożony zakup produktów na wynos).

W związku z dynamicznym rozwojem sytuacji, Zarząd Emitenta na bieżąco analizuje ryzyko rozprzestrzeniania się koronawirusa i wpływ tego zjawiska na działalność Grupy Emitenta oraz podejmuje działania mające na celu ograniczenie negatywnych skutków finansowych, w szczególności w zakresie zapewnienia ciągłości pracy i ochrony płynności finansowej Grupy Kapitałowej.

W skrócie Spółka:

- podjęła decyzję o wzroście struktury zatrudnienia (odnotowano również zwielokrotnioną ilość aplikacji kandydatów);
- wprowadzono systemy wewnętrznych świadczeń i wsparcia finansowego dla pracowników;
- zaobserwowała utrzymujące się zapotrzebowanie klientów na produkty opakowaniowe oraz granulaty polimerów będących przedmiotem dystrybucji. Jednocześnie, w niektórych segmentach sprzedaży polimerów widoczne są oznaki spowolnienia (automotive, AGD, branża meblarska);
- nie dostrzega zagrożenia dla płynności dostaw niezbędnych surowców dla produkcji;
- nie odnotowuje zwiększonych zakłóceń w splywie należności.

Zachowana została stabilność procesów produkcyjnych, a nawet odnotowano wzrost wolumenu wyprodukowanych opakowań r/r.

Na moment publikacji niniejszego raportu Emitent nie odnotował znaczących zakłóceń w bieżącej działalności Spółki oraz nie zaobserwował istotnie zwiększonej absencji pracowników.

łańcuchy dostaw

W okresie od wybuchu pandemii do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka odnotowała wzrost zapotrzebowania ze strony swoich klientów na produkty opakowaniowe. Zaobserwowaliśmy, że w okresie rozwoju pandemii w Polsce (szczególnie w jej początkowym stadium) w związku z obawami związanymi z zamknięciem sklepów, wystąpił gwałtowny wzrost popytu na opakowania do mięsa. Po wprowadzeniu przez rząd regulacji/zasad w zakresie możliwości nabywania towarów w sklepach, sytuacja uległa stabilizacji. Na dzień publikacji niniejszego raportu popyt na opakowania do mięsa jest na poziomie sprzed pandemii. Ponadto, odnotowaliśmy wzrost zainteresowania opakowaniami o większej pojemności, co może wynikać z preferencji klientów co do zakupów jednostkowo większych ilości towarów i ograniczenia ilości wizyt w punktach sprzedaży.

Pomimo skróconego czasu pracy i zwiększonego reżimu sanitarnego udało się nam zachować stabilność procesów produkcyjnych i zwiększyć liczbę wyprodukowanych opakowań r/r. Dzięki temu możemy wywiązywać się z terminów dostaw do Klientów. Takiej sytuacji sprzyja również płynny import niezbędnych surowców dla produkcji. Jest to konsekwencja widocznego opanowania pandemii w takich regionach jak Azja czy Włochy.

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację prawną oraz rozwiązania praktyczne stosowane w Polsce i na świecie, których celem jest zapobieganie rozprzestrzeniania się zakażenia COVID-19 w miejscach pracy i zakładach produkcyjnych. Powołany został Zespół Zarządzania Kryzysowego oraz wdrożono szereg Procedur i zarządzeń wewnętrznych, których celem jest zachowanie zdrowia Pracowników i ciągłości produkcji.

Jednocześnie, Spółka nie dostrzega większego zagrożenia dla płynności dostaw niezbędnych surowców dla produkcji, których kanały pochodzenia zostały zdywersyfikowane a zapasy magazynowe uzupełnione. Ryzyka, które zostały zidentyfikowane dotyczą jedynie globalnych i społecznych zmian, na które Spółka nie ma wpływu, w tym: ograniczenia dostępu do pracowników w związku z zamknięciem szkół i opieką sprawowaną nad dziećmi, przymusową lub wynikającą z wewnętrznych procedur kwarantanną pracownika czy też opóźnień dostaw wynikających z obostrzeń w ruchu granicznym.

Organizacja pracy w Grupie KGL

Emitent informuje, że w zakresie zarówno działalności dystrybucyjnej jak i produkcyjnej na dzień publikacji niniejszego raportu prace są prowadzone bez większych zakłóceń. Na moment publikacji niniejszego raportu Emitent nie odnotował znaczących zakłóceń w bieżącej działalności Spółki oraz nie zaobserwował istotnie zwiększonej absencji pracowników.

Stosując się do wskazówek i wytycznych służb sanitarnych, Spółka podejmuje działania organizacyjne mające na celu minimalizację zagrożenia dla pracowników, współpracowników i kontrahentów, przy równoczesnym utrzymaniu mocy produkcyjnych na stałym poziomie.

Dynamicznie zmieniająca się sytuacja oraz tempo rozprzestrzeniania się koronawirusa nie pozostaje jednak bez wpływu na wydajność pracy w Grupie KGL. Monitorując na bieżąco sytuację, Zarząd stwierdza, że ryzyko opóźnień w dotrzymaniu wcześniej umówionych terminów odbioru zamówień może wzrosnąć.

Na wydajność pracy oraz czas dostarczania zamówień oddziałuje szereg ogólnopaństwowych obostrzeń i czynników wewnętrznych, w tym:

- a) ograniczenia w przemieszczaniu się pracowników pomiędzy zakładami pracy spółki;
- b) zredukowana ilość godzin produkcyjnych, celem wykonania dezynfekcji po zakończeniu każdej zmiany;
- c) ograniczona dostępność Pracowników, w tym: zwolnienia na opiekę nad dziećmi, obowiązkowa kwarantanna oraz kwarantanna zarządzana przez pracodawcę, zgodnie z przepisami wewnętrznymi;
- d) ograniczenie prac zespołowych i związane z tym wydłużenie realizacji zadań.

Pomimo panującej sytuacji podejście Emitenta do bezpieczeństwa oraz jakości nie zmieniło się, jednak obiektywne ograniczenia mają wpływ na realizację planów produkcyjnych, stąd przewiduje się możliwość wystąpienia przejściowych ograniczeń w elastyczności produkcji i przyjmowaniu zamówień.

Zarząd Emitenta podkreśla, iż poniższa informacja została sporządzona według jego najlepszej wiedzy, jednakże na dzień publikacji niniejszego raportu ostateczny wpływ epidemii na działalność Spółki i Grupy Kapitałowej jest niemożliwy do oszacowania i uzależniony od szeregu czynników niezależnych od Emitenta.

Perspektywy

Jednocześnie Zarząd Spółki zastrzega, że faktyczne skutki rozprzestrzeniania się epidemii na działalność Emitenta oraz na wyniki finansowe w 2020 roku są na ten moment niemożliwe do precyzyjnego oszacowania.

Zarząd Spółki informuje ponadto, iż podjął wszelkie wysiłki, aby działalność operacyjna Spółki była prowadzona z zachowaniem zaleceń Głównego Inspektora Sanitarnego, mających na celu ograniczenie ryzyka zachorowań.

Ewentualne nowe uwarunkowania, istotnie wpływające na wyniki finansowe i sytuację Spółki, oraz bardziej precyzyjne szacunki wpływu pandemii na wyniki Spółki, zostaną opublikowane w kolejnych raportach bieżących.

5. Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Korporacja KGL S.A.

5.1. Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe spółki Korporacja KGL S.A. za pierwszy kwartał 2020 roku

5.1.1. Oświadczenie Zarządu jednostki dominującej

Zarząd oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe i dane porównywalne odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki Korporacja KGL S.A.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 r. i okres porównywalny od 1 stycznia do 31 marca 2019 r.

5.1.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019 dane przekształcone	stan na 31.03.2019
A. Aktywa trwałe	180 324	171 922	159 355	71 767
I. Wartości niematerialne i prawne	4 346	1 279	1 507	613
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych				
2. Wartość firmy				
3. Inne wartości niematerialne i prawne	4 346	1 279	1 507	613
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne				
II. Rzeczowe aktywa trwałe	166 506	161 486	148 197	36 680
1. Środki trwałe	160 840	145 573	143 025	36 345
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	11 706	11 706	11 706	2 339
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	35 064	27 085	27 402	4 550
c) urządzenia techniczne i maszyny	105 484	99 054	96 627	27 059
d) środki transportu	5 636	5 681	5 098	2 166
e) inne środki trwałe	2 951	2 047	2 193	232
2. Środki trwałe w budowie	1 831	13 097	4 077	310
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	3 835	2 815	1 095	25
III. Należności długoterminowe	4	37	310	2
1. Od jednostek powiązanych				
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
3. Od pozostałych jednostek	4	37	310	2
IV. Inwestycje długoterminowe	336	336	347	31 433
1. Nieruchomości				
2. Wartości niematerialne i prawne				
3. Długoterminowe aktywa finansowe	336	336	347	31 433
a) w jednostkach powiązanych	336	336	347	31 433
- udziały lub akcje	336	336	347	5 933
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				25 500
- inne długoterminowe aktywa finansowe				
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne długoterminowe aktywa finansowe				
c) w pozostałych jednostkach				
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne długoterminowe aktywa finansowe				

4. Inne inwestycje długoterminowe				
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	9 132	8 784	8 994	3 039
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 982	8 590	8 924	3 038
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	150	195	70	1
B. Aktywa obrotowe	108 173	95 295	118 453	70 722
I. Zapasy	55 658	51 663	57 501	25 073
1. Materiały	12 681	12 936	12 663	1 142
2. Półprodukty i produkty w toku	268	671	640	0
3. Produkty gotowe	21 130	14 159	19 946	4 197
4. Towary	21 579	23 898	24 252	19 735
5. Zaliczki na dostawy				
II. Należności krótkoterminowe	43 381	36 284	53 782	42 509
1. Należności od jednostek powiązanych			27	15 011
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:			27	13 911
- do 12 miesięcy			27	13 911
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				1 100
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:				
- do 12 miesięcy				
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				
3. Należności od pozostałych jednostek	43 381	36 284	53 755	27 498
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	41 635	34 800	49 757	26 789
- do 12 miesięcy	41 635	34 800	49 757	26 789
- powyżej 12 miesięcy				
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych	1 610	1 287	3 905	664
c) inne	136	197	94	45
d) dochodzone na drodze sądowej				
III. Inwestycje krótkoterminowe	5 660	4 879	3 139	1 336
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	5 660	4 879	3 139	1 336
a) w jednostkach powiązanych				
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe				
b) w pozostałych jednostkach				
- udziały lub akcje				
- inne papiery wartościowe				
- udzielone pożyczki				
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe				
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	5 660	4 879	3 139	1 336
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	5 660	4 879	3 139	1 336
- inne środki pieniężne				
- inne aktywa pieniężne				
2. Inne inwestycje krótkoterminowe				
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 474	2 469	4 031	1 803
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy				
D. Udziały (akcje) własne	381	381	177	177
AKTYWA RAZEM	288 877	267 597	277 984	142 666

PASywa	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019 dane przekształcone	stan na 31.03.2019
A. Kapitał (fundusz) własny	118 656	116 834	107 560	66 434
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	7 159	7 159	7 159	7 159
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	97 068	97 068	91 491	54 632
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny				
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe				
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	12 607	(98)	6 479	3 643
VI. Zysk (strata) netto	1 821	12 705	2 430	1 000
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)				
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	170 221	150 763	170 425	76 231
I. Rezerwy na zobowiązania	18 563	19 040	17 330	5 559
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	16 439	16 439	15 395	4 799
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	807	807	742	143
- długoterminowa	331	331	252	41
- krótkoterminowa	476	476	490	102
3. Pozostałe rezerwy	1 318	1 794	1 194	616
- długoterminowe				
- krótkoterminowe	1 318	1 794	1 194	616
II. Zobowiązania długoterminowe	62 623	60 919	64 637	20 898
1. Wobec jednostek powiązanych				
2. Wobec pozostałych jednostek, w których spółka posiada zaangażowanie w kapitale				
3. Wobec pozostałych jednostek	62 623	60 919	64 637	20 898
a) kredyty i pożyczki	30 377	35 113	36 774	10 483
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
c) inne zobowiązania finansowe	32 247	25 806	27 863	10 415
d) zobowiązania wekslowe				
e) inne				
III. Zobowiązania krótkoterminowe	86 833	68 500	86 499	49 775
1. Wobec jednostek powiązanych	294		112	93
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	294		112	93
- do 12 miesięcy	294		112	93
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:				
- do 12 miesięcy				
- powyżej 12 miesięcy				
b) inne				
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	86 460	68 373	86 319	49 681
a) kredyty i pożyczki	2 480	2 281	1 203	
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
c) inne zobowiązania finansowe	16 178	15 063	13 291	3 909
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	55 907	49 816	59 962	39 747
- do 12 miesięcy	55 907	49 816	59 962	39 747
- powyżej 12 miesięcy				
e) zaliczki otrzymane na dostawy i usługi				
f) zobowiązania wekslowe				
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	8 470	1 142	9 248	5 251
h) z tytułu wynagrodzeń	3 253		2 413	677
i) inne	172	70	203	97

4. Fundusze specjalne	79	127	67	
IV. Rozliczenia międzyokresowe	2 202	2 304	1 959	0
1. Ujemna wartość firmy				
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	2 202	2 304	1 959	
- długoterminowe	1 796	1 897	1 488	
- krótkoterminowe	406	406	471	
PASYWA RAZEM	288 877	267 597	277 984	142 666

5.1.3. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	za okres	za okres	za okres	za okres
	01.01.2020 – 31.03.2020	01.12.2019 – 31.12.2019	01.01.2019 – 31.03.2019 dane przekształcone	01.01.2019 – 31.03.2019
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	103 422	384 571	100 182	75 411
- od jednostek powiązanych	85	845		29 446
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	51 782	214 860	47 962	25 185
II. Zmiana stanu produktów	7 197	(6 304)	(337)	(1 244)
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	854	1 556	726	0
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	43 589	174 459	51 831	51 470
B. Koszty działalności operacyjnej	97 538	369 476	96 983	74 150
I. Amortyzacja	4 727	16 798	3 789	1 126
II. Zużycie materiałów i energii	33 763	120 611	28 765	19 913
III. Usługi obce	4 648	20 202	4 475	2 349
IV. Podatki i opłaty, w tym:	690	866	747	97
- podatek akcyzowy				
V. Wynagrodzenia	11 993	41 684	9 523	2 925
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	3 236	10 640	2 553	725
- emerytalne				
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	507	1 861	273	147
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	37 975	156 814	46 857	46 867
C. Zysk (Strata) ze sprzedaży	5 884	15 095	3 199	1 261
D. Pozostałe przychody operacyjne	480	4 889	762	75
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	3		17	
II. Dotacje	436	4 114	647	
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
IV. Inne przychody operacyjne	40	775	98	75
E. Pozostałe koszty operacyjne	59	842	109	99
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych		193	98	98
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
III. Inne koszty operacyjne	59	650	11	1
F. Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	6 305	19 142	3 852	1 237
G. Przychody finansowe	13	535	1	219
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		2		
a) od jednostek powiązanych, w tym:				
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
b) od pozostałych jednostek, w tym:		2		
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
II. Odsetki, w tym:	13	6	1	219
- od jednostek powiązanych				219
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:				
- w jednostkach powiązanych				
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych				
V. Inne		527		

H. Koszty finansowe	4 011	3 611	876	244
I. Odsetki, w tym:	856	3 610	837	227
- dla jednostek powiązanych				
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:				
- w jednostkach powiązanych				
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych				
IV. Inne	3 155	1	39	17
I. Zysk (Strata) brutto	2 306	16 066	2 977	1 213
J. Podatek dochodowy	485	3 361	547	212
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
L. Zysk (Strata) netto	1 821	12 705	2 430	1 000

5.1.4. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Zestawienie zmian w kapitale własnym	stan na 31.03.2020	stan na 31.12.2019	stan na 31.03.2019 dane przekształcone	stan na 31.03.2019
I. Kapitał własny na początek okresu	116 834	105 130	105 130	65 434
- zmiany przyjętych zasad (polityki) księgowości				
- korekty błędów				
I a. Kapitał własny na początek okresu po korektach	116 834	105 130	105 130	6 543
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	7 159	7 159	7 159	7 159
1.1. Zmiany kapitału podstawowego				
a) zwiększenia (z tytułu)				
- wydania udziałów				
b) zmniejszenia (z tytułu)				
- umorzenia udziałów (akcji)				
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	7 159	7 159	7 159	7 159
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	97 068	91 491	91 491	54 632
2.1. Zmiany kapitału zapasowego		5 577		
a) zwiększenia (z tytułu)		6 286		
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej				
- z podziału zysku (ustawowo)		6 286		
- z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)				
b) zmniejszenia (z tytułu)		(709)		
- pokrycia straty				
- korekty wynikające z połączenia		(709)		
2.2 Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	97 068	97 068	91 491	54 632
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	0	0	0	0
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny				
a) zwiększenia (z tytułu)				
b) zmniejszenia (z tytułu)				
- zbycia środków trwałych				
3.2 Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0	0	0	0
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	0	0	0	0
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych				
a) zwiększenia (z tytułu)				
b) zmniejszenia (z tytułu)				
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0	0	0	0
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	12 607	6 479	6 479	3 643
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	12 705	0	0	3 326
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
- korekty błędów				
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	12 705	6 506	6 506	3 326

a)	zwiększenia (z tytułu)		821		
	- podział zysku z lat ubiegłych				
	- korekty wynikające z połączenia		821		
b)	zmniejszenia (z tytułu)		(7 288)		
	- przekazania na kapitał zapasowy		(6 286)		
	- wypłaty dywidendy		(1 002)		
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	12 705	0	6 506	3 326
5.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	(98)	(26)	(26)	317
	- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
	- korekty błędów				
5.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	(98)	(26)	(26)	317
a)	zwiększenia (z tytułu)		(72)		
	- przeniesienie straty z lat ubiegłych do pokrycia				
	- korekty wynikające z połączenia		(72)		
b)	zmniejszenia (z tytułu)				
5.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	(98)	(98)	(26)	317
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	12 607	(98)	6 479	3 643
6.	Wynik netto	1 821	12 705	2 430	1 000
a)	zysk netto	1 821	12 705	2 430	1 000
b)	strata netto				
c)	odpisy z zysku				
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu	118 656	116 834	107 560	66 434
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	118 656	116 834	107 560	66 434

5.1.5. Sprawozdanie z przepływów finansowych

Rachunek przepływów pieniężnych	za okres	za okres	za okres	za okres	
	01.01.2020	01.01.2019	01.01.2019 – 31.03.2019	01.01.2019	
	–	–	–	–	
	31.03.2020	31.12.2019	dane przekształcone	31.03.2019	
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej					
I.	Zysk (strata) netto	1 821	12 705	2 430	1 000
II.	Korekty razem:	10 893	11 439	(1 645)	(3 452)
1.	Amortyzacja	4 727	16 798	3 789	1 126
2.	(Zysk)/Strata z tytułu różnic kursowych	3 246	134	23	(88)
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	844	3 604	885	7
4.	(Zysk)/Strata z działalności inwestycyjnej	75	891	146	92
5.	Zmiana stanu rezerw	(476)	451	(1 259)	(51)
6.	Zmiana stanu zapasów	(3 994)	8 361	2 523	3 146
7.	Zmiana stanu należności	(6 615)	(1 650)	(11 432)	(14 319)
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	14 541	(19 462)	3 874	5 871
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 454)	2 310	(194)	764
10.	Inne korekty	0	2		0
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	12 714	24 144	785	(2 452)
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej					
I.	Wpływy	3	221	146	334
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	3	146	146	146
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0	75	0	189

a) w jednostkach powiązanych				189
b) w pozostałych jednostkach	0	75	0	0
- zbycie aktywów finansowych	0	75	0	0
- dywidendy i udziały w zyskach				
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych				
- odsetki				
- inne wpływy z aktywów finansowych				
4. Inne wpływy inwestycyjne				
II. Wydatki	2 158	15 096	2 262	587
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	2 158	15 096	2 262	587
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3. Na aktywa finansowe, w tym:				
a) w jednostkach powiązanych				
b) w pozostałych jednostkach				
- nabycie aktywów finansowych				
- udzielone pożyczki długoterminowe				
4. Inne wydatki inwestycyjne				
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 155)	(14 875)	(2 116)	(253)
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	6 395	13 847	3 928	(103)
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału				
2. Kredyty i pożyczki	6 133	6 518	3 576	(134)
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych				
4. Inne wpływy finansowe	262	7 328	352	31
II. Wydatki	16 202	24 051	5 296	(272)
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych		354	150	150
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		1 002		
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku				
4. Spłaty kredytów i pożyczek	10 671	3 707	182	(1 616)
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych				
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych				
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	4 675	15 378	4 079	968
8. Odsetki	856	3 610	885	227
9. Inne wydatki finansowe				
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(9 807)	(10 204)	(1 368)	169
D. Przepływy pieniężne netto razem	753	(936)	(2 700)	(2 536)
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	753	(936)	(2 700)	(2 536)
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	28	(25)	(1)	85
F. Środki pieniężne na początek okresu	4 879	5 839	5 839	3 787
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	5 660	4 879	3 139	1 336
- o ograniczonej możliwości dysponowania	642	338	0	63

5.2. Dodatkowe informacje objaśniające

5.2.1. Informacje ogólne

Spółka Korporacja KGL S.A. zarejestrowana jest w rejestrze w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w Rej pod nr KRS 0000092741.

Podstawowym przedmiotem działalności spółki jest – produkcja opakowań z tworzyw sztucznych (PKD 22.22.Z) oraz sprzedaż hurtowa wyrobów chemicznych (PKD 46.75.Z).

Czas trwania spółki jest nieoznaczony.

Spółka jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie na rynku podstawowym w systemie notowań ciągłych pod skróconą nazwą „KGL”.

Skrócone sprawozdanie finansowe Spółki Korporacja KGL S.A. sporządzone jest na dzień 31 marca 2020 roku oraz za okres od dnia 01 stycznia do dnia 31 marca 2020 roku wraz z okresem porównawczym zakończonym dnia 31 marca 2020 roku.

Niniejsze skrócone sprawozdanie finansowe jest przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

Niniejsze sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

Działalność spółki nie charakteryzuje się sezonowością.

5.2.2. Podstawa sporządzenia sprawozdania

Niniejsze skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z przepisami:

- Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. nr 152 z 2009 roku, z późniejszymi zmianami – dalej „UoR”).
- Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 poz. 757.)
- Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 18 października 2005 w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wymaganych w prospekcie emisyjnym dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości (Dz. U. nr 209, poz. 1743).
- Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 roku w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych („rozporządzenie o instrumentach finansowych”).

5.2.3. Istotne zasady (polityka) rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 r.

5.2.4. Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości i sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego

W sprawozdaniu finansowym za okres 3 miesięcy zakończonym dnia 31 marca 2020 roku nie dokonano zmian dotychczasowych zasad rachunkowości oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego.

W prezentowanym okresie nie wystąpiły zdarzenia, które powodowałyby, że Spółka musiałaby ująć w sprawozdaniu finansowym korekty błędu podstawowego.

5.2.5. Transakcje z podmiotami powiązаныmi kapitałowo

Transakcje między jednostką dominującą (Korporacja KGL S.A.) a spółką Korporacja KGL S.A.Sp. k.

Zakres transakcji	za okres 01.01.2020- 31.03.2020	za okres 01.01.2019- 31.03.2019
Przychody finansowe z tytułu odsetek od pożyczek oraz udzielonych poręczeń		
Zakup towarów i produktów	486	652
Zakup usług	41	25
Przychody ze sprzedaży produktów	4	3
Przychody ze sprzedaży usług	81	111
Należności		27
Zobowiązania	294	112
Rozrachunki z komplementariuszami należność		64

5.2.6. Istotna zmiana zobowiązań warunkowych

Opis dotyczący istotnych zmian zobowiązań warunkowych został umieszczony w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej.

5.2.7. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie I Q 2020 r. Emitent nie prowadził skupu akcji własnych.

Niemniej w analizowanym okresie Emitent posiadał akcje własne skupione celem umorzenia. Łącznie w okresie 05 grudnia 2018 r. – 30 grudnia 2019 r. nabyto w ramach skupu 29.941 akcji własnych Spółki o łącznej wartości 380.568,30 zł. Średni kurs nabycia akcji ważony obrotami we wskazanym wyżej okresie wyniósł – 12,71 zł za 1 akcję.

5.2.8. Informacje o uchwałach odnośnie podziału zysku wypracowanego w 2019 roku i wypłata dywidendy

Zarząd Emitenta podjął decyzję, że będzie rekomendował Walnemu Zgromadzeniu wypłatę akcjonariuszom części zysku Spółki za rok 2019 r.

Rekomendacja przedstawiona przez Zarząd nie będzie obejmować propozycji dnia dywidendy i dnia wypłaty dywidendy. Wniosek Zarządu zostanie skierowany do Rady Nadzorczej Spółki w celu zaopiniowania, a ostateczną decyzję dotyczącą przeznaczenia zysku Spółki z 2019 roku na wypłatę dywidendy podejmie Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

Zarząd zamierza wnioskować na najbliższym Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu o wypłatę dywidendy w wysokości ok. 2.434 tys. PLN, co w przeliczeniu na jedną akcję daje kwotę 0,34 PLN (słownie trzydzieści cztery grosze).

5.2.9. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Opis dotyczący postępowań sądowych lub kontroli podatkowych został umieszczony w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej.

5.2.10. Najważniejsze zdarzenia w prezentowanym okresie oraz po dniu bilansowym

Istotne zdarzenia mające wpływ na wyniki finansowe spółki zostały opisane w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej.

6. Definicje i objaśnienia skrótów

B+R	Badania i rozwój
C.E.P.	C.E.P. Sp. z o.o. (spółka zależna od Emitenta)
CBR	Centrum Badawczo - Rozwojowe
CNC	(ang. Computerized Numerical Control, CNC - pol. komputerowe sterowanie urządzeń numerycznych) – układ sterowania numerycznego, wyposażony w mikrokomputer, który można dowolnie interaktywnie zaprogramować. Termin ten zwykle używany jest w odniesieniu do obróbki materiałów za pomocą komputerowo sterowanych urządzeń takich jak frezarki, tokarki, elektrodrażarki. Obróbka CNC pozwala na szybkie, precyzyjne i wysoce powtarzalne wykonanie złożonych kształtów.
CPET	PET z wysokim udziałem fazy krystalicznej – odporny na wysokie temperatury
Ekstruder	Maszyna do produkcji folii, inaczej wyłaczarka do folii
Ekstruzja	Wyciskanie, wytłaczanie, tłoczenie, ekstruzja – rodzaj obróbki plastycznej metali i tworzyw sztucznych. Materiał pod naciskiem stempla wypływa przez otwór lub otwory w narzędziu albo przez szczeliny utworzone przez narzędzia.
Emitent, Spółka	Korporacja KGL S.A.
FFK	spółka Korporacja KGL S.A. sp.k. (dawniej FFK Moulds Sp. z o.o. sp.k.), w której Emitent posiada 98,82% udziału w kapitale zakładowym
FMCG	Produkty szybko zbywalne, produkty szybko rotujące (ang. FMCG, fast-moving consumer goods) – produkty sprzedawane często i po względnie niskich cenach. Przykładami dóbr z tej branży są artykuły spożywcze, czy środki czystości.
Formy spienione	Syntetyczne tworzywo sztuczne - porowate o strukturze komórkowej i małej gęstości pozornej. Porowate tworzywo zależy od zastosowanej metody, można otrzymywać w postaci piankowej lub gąbczastej.
Granulat	W ramach niniejszego raportu odnosi się do granulatu tworzyw sztucznych, które wytwarzane są z surowców produkcyjnych pochodzących bezpośrednio z petrochemii oraz materiałów pochodzących z firm przetwarzających tworzywa
Grupa KGL	Grupa Kapitałowa, w której podmiotem dominującym jest Korporacja KGL S.A.
GUS	Główny Urząd Statystyczny
I – III Q	skrót. od 1 stycznia do 30 września
I H	skrót. Pierwsze półrocze
I Q	skrót. Pierwsze kwartał roku
KGL	Korporacja KGL S.A. z siedzibą w Mościskach, Emitent
KIMSF	Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej
KSH	Ustawa z dnia 15 września 2000 r. Kodeks spółek handlowych (Dz.U. 2000 nr 94 poz. 1037)
MAP	MAP - Modified Atmosphere Packaging – tj. technologii pakowania w atmosferze ochronnej
Marcato Sp.	Marcato Sp. z o.o. (spółka zależna od Emitenta)
MSR	Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
MSSF	Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej
NCBiR	Narodowe Centrum Badań i Rozwoju z siedzibą w Warszawie
PET	Poli(tereftalan etyleny) – termoplastyczny polimer z grupy poliestrów stosowany na dużą skalę do produkcji włókien syntetycznych i butelek do napojów bezalkoholowych
PLA	Poliilaktyd (poli(kwas mlekowy), z ang. polylactic acid, polylactide) – polimer należący do grupy poliestrów alifatycznych. Jest on w pełni biodegradowalny. Otrzymuje się z odnawialnych surowców naturalnych takich jak np.: mączka kukurydziana.
PO IR	skrót. „program operacyjny inteligentny rozwój”. Program Operacyjny Inteligentny Rozwój to największy w Unii Europejskiej program na rzecz rozwoju badań i tworzenia innowacji. Dziedziny oraz rodzaje projektów wspieranych z niego w latach 2014-2020 zostały określone w samym Programie oraz szczegółowym opisie jego priorytetów.
Poliolefiny	Są to polimery zawierające tylko węgiel i wodór, w których występują długie łańcuchy węglowe, stanowiące podstawowy szkielet łańcuchów samych polimerów. Można je uważać za polimeryczne węglowodory. Poliolefiny stanowią bardzo ważną przemysłowo grupę polimerów. Produkcja polietylenu, polipropylenu stanowi ok. 80% masy wszystkich produkowanych polimerów syntetycznych. Polimery te posiadają bardzo dobre cechy użytkowe, monomery do ich produkcji pozyskuje się bezpośrednio z ropy naftowej, a ich polimeryzacja nie stanowi większego problemu technicznego.
PP	Skrót od polipropylen,
pproc.	Punkty procentowe
PS	Organiczny związek chemiczny, polimer z grupy poliolefin, Otrzymuje się go w wyniku niskociśnieniowej polimeryzacji propenu. Polipropylen jest jednym z dwóch, obok polietylenu, najczęściej stosowanych tworzyw sztucznych. Polipropylen jest węglowodorem polimerem termoplastycznym, to znaczy daje się wprowadzić w stan wysoko elastyczny pod wpływem zwiększenia temperatury oraz z powrotem zestalić po jej obniżeniu, bez zmian własności chemicznych.
Q	skrót. kwartał
rdr	Skrót – rok do roku
Rozporządzenie MAR	Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) NR 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie nadużyć na rynku oraz uchylającego dyrektywę 2003/6/WE Parlamentu Europejskiego i Rady i dyrektywę Komisji 2003/124/WE, 2003/125/WE i 2004/72/WE

Rozporządzenie w sprawie informacji bieżących i okresowych	Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2018 r. poz. 757)
rPET	Skrót od „recycled PET”
Tacki MAP	(ang. Modified Atmosphere Packaging) Technologia pakowania w atmosferze ochronnej)
Termoformierka	Maszyna, element linii technologicznej w procesie termoformowania
Termoformowanie	Termoformowanie to nazwa procesu technologicznego, w którym ze sztywnych folii lub płyt, podgrzanych wstępnie do określonej temperatury bliskiej temperatury mięknięcia (charakterystycznej dla danego tworzywa), formuje się produkty o określonych kształtach. Stosunkowo proste, tanie i wysokowydajne przetwórstwo sprawia, że termoformowanie jest szeroko wykorzystywane w produkcji wyrobów wielkogabarytowych. W zależności od oferowanych rozwiązań technicznych i zakresu oprzyrządowania istnieje możliwość prowadzenia zarówno produkcji jednostkowej jak i masowej.
Tworzywa styrenowe	Określenie dotyczące tworzywa pod nazwą styren (winylobenzen) – organiczny związek chemiczny, węglowodór aromatyczny z alkenowym łańcuchem bocznym. Jest związkiem wyjściowym do produkcji polistyrenu
UoR, Ustawa o Rachunkowości	Ustawa z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz.U. 1994 nr 121 poz. 591)
Ustawa o biegłych rewidentach firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym	Ustawa z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym (Dz.U. 2017 poz. 1089)
Ustawa o Ofercie	Ustawa z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. 2005 nr 184 poz. 1539)
Wieża SSP	(z ang. solid-state polycondensation) - system do dekontaminacji (tj. usuwania i dezaktywacji substancji szkodliwych) umożliwiającą pozyskiwanie surowca z recyklingu (rPET). Wieża SSP ulepsza tzw. płatek butelkowy w wyniku czego może on być używany do produkcji folii na opakowania dla art. spożywczych.
WZ	Walne Zgromadzenie
Y	Skrót z ang. year, pl. skrót. rok
ZWZ	Zwyczajne Walne Zgromadzenie

7. Oświadczenie Zarządu dotyczące rzetelności i zgodności z prawem sprawozdań finansowych

Dotyczące sporządzonego sprawozdania finansowego i sprawozdania z działalności Grupy KGL za okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 r.

Sprawozdanie finansowe obejmuje okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 r. W sprawozdaniu prezentowane są także dane porównywalne, dotyczące analogicznego okresu poprzedniego roku obrotowego obejmującego okres od 1 stycznia do 31 marca 2019 r., a także dane bilansowe na dzień 31 grudnia 2019 r.

Zarząd oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie zawiera również prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej („MSR”) 34 - Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa oraz zgodnie z odpowiednimi standardami rachunkowości i przepisami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości przyjętymi i opublikowanymi przez Unię Europejską, a także z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 poz. 757).

Sprawozdanie nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez audytorów.

Data	Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	Podpis
------	-----------------	----------------------	--------

29 maja 2020 r.	Katarzyna Lipowska	Główny Księgowy	
-----------------	--------------------	-----------------	--

Data	Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	Podpis
------	-----------------	----------------------	--------

29 maja 2020 r.	Krzysztof Gromkowski	Prezes Zarządu	
-----------------	----------------------	----------------	--

29 maja 2020 r.	Lech Skibiński	Wiceprezes Zarządu	
-----------------	----------------	--------------------	--

29 maja 2020 r.	Zbigniew Okulus	Wiceprezes Zarządu	
-----------------	-----------------	--------------------	--

29 maja 2020 r.	Ireneusz Strzelczak	Wiceprezes Zarządu	
-----------------	---------------------	--------------------	--